

МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ
шпаргалка

СОДЕРЖАНИЕ

1. История МЭО	1аб	35. Положительные и отрицательные стороны миграции	35аб
2. Основы теории МЭО	2аб	36. Государственное регулирование миграционных потоков	36аб
3. Международное разделение факторов производства	3аб	37. Миграционная политика в РФ	37аб
4. Значение МЭО сегодня	4аб	38. Объективные основы и сущность региональной экономической интеграции	38аб
5. Формы МЭО и их участники	5аб	39. Эволюция интеграционных процессов. Основные формы региональной интеграции	39аб
6. Экономическая глобализация	6аб	40. Основные центры интеграционных процессов в современной международной экономике	40аб
7. Участие России в МЭО	7аб	41. Содружество Независимых Государств: современная модель экономической интеграции и интересы России	41аб
8. Особенности развития, товарная структура и распределение международной торговли	8аб	42. Платежный баланс и его виды	42аб
9. Международная торговля услугами	9аб	43. Платежный баланс России, и ее внешний долг	43аб
10. Регулирование международной торговли услугами	10аб	44. Валютный курс и его влияние на внешнюю торговлю. Факторы, его образующие	44аб
11. Мировая электронная торговля	11аб	45. Организационно-правовой фундамент современной валютно-финансовой системы	45аб
12. Средства импортной политики. Средства экспортной политики	12аб	46. Ямайская система. Реформирование МВФ	46аб
13. Лизинг как способ содействия развитию внешнеэкономических связей	13аб	47. Проблема стабильности постъямайской мировой финансовой архитектуры	47аб
14. Преимущества и недостатки лизинга	14аб	48. Общие положения международных организаций	48аб
15. Особенности внешнеторговой политики различных стран	15аб	49. Организация Объединенных Наций, ее деятельность	49аб
16. Мировые рынки товаров	16аб	50. Роль ООН в развитии МЭО	50аб
17. Структура мировых рынков	17аб	51. ВТО и другие организации и соглашения как инструмент многостороннего регулирования МЭО	51аб
18. Международное движение капитала	18аб	52. Участие России в структурах и механизмах многостороннего экономического сотрудничества	52аб
19. «Конкурентный ромб» М. Портера	19аб	53. Соотношение внутреннего и внешнего равновесия и макроэкономическая роль платежного баланса	53аб
20. Условия конкурентоспособности страны	20аб	54. Мультипликатор расходов в открытой экономике	54аб
21. Экологическая политика	21аб	55. Макроэкономическая роль валютного курса	55аб
22. Стадии конкурентного развития стран	22аб	56. Модель макроэкономического равновесия в открытой экономике	56аб
23. Условия продвижения страны на высшую стадию развития	23аб		
24. Мировая конкурентоспособность различных стран	24аб		
25. Мировая конкурентоспособность России	25аб		
26. Конкурентоспособность государств на микроуровне	26аб		
27. ТНК, роль и сферы деятельности ТНК в современной мировой экономике	27аб		
28. Операции ТНК	28аб		
29. Влияние ТНК на мировую экономику и формирование современных МЭО	29аб		
30. ТНК и государство в 1990-е гг.	30аб		
31. Специфика и основные формы международного технологического обмена	31аб		
32. Международный обмен технологией и права интеллектуальной собственности	32аб		
33. Российские ТНК за границей и иностранные ТНК в России	33аб		
34. Исторические предпосылки, причины и основные центры миграции	34аб		

1а**1. История МЭО**

Формирование международных экономических отношений зависит от уровня развития производительных сил. Между первобытными общинами и племенными союзами существовал обмен. Постепенно во время формирования национальных государств он преобразовывался в международную торговлю. В дальнейшем появляется мировой рынок, а вместе с ним другие формы международных экономических отношений.

В Древнем Востоке в 4—3 тыс. до н. э. уже существовала международная торговля. Товары перевозили караванами, по морю, речным транспортом. Был распространен обмен товара на товар.

Торговля в Древней Греции велась между городами-государствами. Довольно скоро появляется специализация городов на производстве отдельных товаров. Это развивало рост производительности труда и увеличивало возможности торговли между городами. В Средиземном и Черном море главную роль в торговле играли греческие купцы.

В Римскую империю входило большое количество территорий, поэтому торговля между ними носила, в сущности, международный характер. К тому же Рим имел торговые отношения с Северной Европой, Азией и Африкой.

С появлением централизованных государств (Англия, Испания, Франция, Россия) торговля начинает рассти. В XII—XIV вв. появляются капиталистические отношения, они значительно увеличивают роль международных экономических отношений. Торговля в основном велась в бассейнах Средиземного, Балтийского и Северного морей. Также через эти районы шла торговля с Восточной Европой, Ближним Востоком и бо-

2а**2. Основы теории МЭО**

Фундаментом теории международной торговли является принцип сравнительного преимущества или сравнительных издержек. Этот принцип говорит о том, что самое эффективное использование ограниченных ресурсов всего мира и отдельной страны будет происходить, только если каждая страна будет производить и экспортировать те товары, затраты на которые в ней сравнительно низкие. Одновременно стране выгоднее отказаться от производства товаров, по которым ее преимущество абсолютно ниже, а также от тех, по которым ее затраты ненамного меньше, чем по другим. Специализация страны определяется наиболее благоприятным сочетанием факторов производства. Существуют следующие **факторы производства**:

- 1) труд;
- 2) капитал;
- 3) земля;
- 4) технология.

Из этой теории следует, что искусственные препятствия для международной торговли, основанной на специализации, могут уменьшить выгоду от нее. Это следующие препятствия: импортные пошлины, нетарифные барьеры, квоты. Все они вводятся государствами. Ограничения на экспорт чисто теоретически также нежелательны. Однако множество стран принимают такие меры, по-разному сочетая их. Пошлины значительно пополняют государственный бюджет, к тому же их сбор относительно незатруден. Ограничивая импорт, государство поддерживает слабые, неконкурентоспособные отрасли народного хозяйства. Также этому помогают экспортные субсидии. Если импорт вытесняет национальных производителей и сокраща-

3а**3. Международное разделение факторов производства**

Разделение труда — это распределение различных видов трудовой деятельности между государствами, отраслями, производствами, людьми. **Разделение труда и специализация** — это самые главные факторы экономического прогресса и роста производительности труда. Из разделения труда следует обмен продуктами, а из этого появляется выгодное всему населению сотрудничество — кооперация.

На территориях различных стран имеет место территориальное разделение труда. Например, одни регионы больше развивают промышленное производство, другие — сельское хозяйство. Из международного разделения труда следует международная специализация и кооперация. В развитии этих процессов большую роль играют политические условия.

Международное разделение капитала выражается в следующих особенностях. В развитых странах накапливается большое количество денежного капитала. В разных формах он вывозится за рубеж. С другой стороны, те же страны имеют наибольший запас реального капитала в форме оборудования, зданий, товарных запасов и т. д. Для развивающихся стран характерны низкая норма накопления и ограниченный запас накопленного реального капитала.

Международная мобильность факторов производства не бесконечна. Это влияет на направление потоков международной торговли и специализацию стран. Но в последнее время эта мобильность существенно возросла и продолжает расти. Она возникает в мировой миграции рабочей силы разной квалификации. Огромное возрастание международных финансовых по-

4а**4. Значение МЭО сегодня**

Самой простой и наиболее часто используемой мерой интенсивности связей в мире и для отдельных стран и регионов является экспортная квота (отношение стоимости экспорта к ВВП). Значительно возросла интенсивность международных экономических отношений во второй половине XX в.

Факторы, влияющие на увеличение роли международных экономических отношений:

- 1) страны и территории, ранее мало участвовавшие в международном разделении труда, вовлекаются в мировую экономику;
- 2) значительно увеличиваются разновидности изготавливаемых в различных регионах товаров и услуг;
- 3) меняется образ жизни людей, особенно в промышленно развитых странах. Люди привыкают к потреблению товаров и услуг со всего мира, к туризму, образованию, работе и лечению в других странах, используются более сложные средства транспорта, финансовых расчетов, телекоммуникаций;
- 4) преобладание акционерной формы предприятий, формирование всемирной финансовой инфраструктуры благоприятствуют колоссальным перемещениям капитала. Еще больше способствует этому рост транснациональных корпораций;
- 5) зона рыночной экономики расширяется, а нерыночной сокращается. Внешняя открытость экономики все более становится нормой;
- 6) либерализация международных экономических отношений, свободное движение товаров, рабочей силы, капиталов, технологии также увеличивает открытость национальных экономик. Сокращается область действия протекционизма;
- 7) мировая интеграция ускоряет наступление единого

26 ет число рабочих мест, государство также ограничивает его.

Отличие международной торговли от внутренней состоит в том, что часто происходит обмен одной национальной валюты на другую. В этом процессе обычно принимают участие коммерческие банки. Соотношение этого обмена называется валютным или обменным курсом. Девальвация (понижение курса национальной валюты) выгодна экспортерам и может стимулировать экспортные отрасли экономики. Импортерам она невыгодна и может уменьшить импорт товаров из-за границы.

Положение международных финансов государства зависит от кредитно-денежной системы и изменений, происходящих в ней. Государство воздействует на международные финансы страны через общую макроэкономическую политику, в частности через кредитно-денежную политику. Среди инструментов валютной политики выделяют дисконтную политику (изменения ставок ссудного процента, под который центральный банк кредитует коммерческие банки) и валютные интервенции (покупка или продажа иностранной валюты на рынке центральным банком).

46 экономическое пространства, увеличивает специализацию и кооперацию национальных хозяйств.

Колоссальный разрыв в уровнях экономического развития индустриальных и бывших колониальных стран также ограничивает развитие международных экономических отношений. Экономика многих развивающихся стран главным образом зависит от экспорта крайне малого числа (одного-двух) продуктов сельского хозяйства или минерального сырья. Это усиливает нестабильность экономики и не развивает ее неполноценную структуру. У таких стран очень ограниченный спрос на иностранные товары.

Одновременно с увеличением открытости экономик сохраняются, а иногда увеличиваются различные ограничения и барьеры, создаваемые государствами. Для бедных стран эти ограничения оправданны и часто неизбежны, так как без защиты национальной промышленности невозможно развитие современной экономики.

Негативное влияние на развитие рыночных отношений может оказать военно-политическая ситуация. Нормальному развитию международных экономических отношений могут помешать поставки оружия.

Также крайне отрицательно влияют на международные экономические отношения экономические и финансовые кризисы.

Среди стран, экспортирующих минеральное сырье, благодаря высокому постоянному спросу на нефть и природный газ наиболее удачно развиваются нефтедобывающие страны.

16 лее отдаленными территориями. После открытия Америки и морского пути в Индию возрастает значение океанской торговли.

Уровень развития внешней торговли России был ниже западноевропейского. Причины этого: географическая удаленность, отрезанность от морей; социальный фактор — феодально-крепостническая система, низкое развитие капитализма. Но в XVI—XVII вв. Россия экспортировала лес, пушнину, пеньку, деготь, а импортировала предметы роскоши, изделия из металла.

В новое время (середина XVII — середина XX вв.) по всему миру распространяется рыночно-капиталистическая экономика, образуется мировой рынок. Значительное влияние на развитие международных экономических отношений оказывали военно-политические факторы. В новое время субъектами международных экономических отношений стали частные акционерные компании, действующие и за пределами собственного государства.

В середине XIX в. в России начал активно развиваться капитализм, и ее роль в мировой политике и экономике возрастала. Но революция 1917 г. прервала этот процесс, и роль России, а затем и СССР в мировой экономике коренным образом изменилась.

36 токов говорит об увеличивающейся мобильности капитала. Разработка полезных ископаемых, общее освоение земель и прочее свидетельствуют о некоторой мобильности фактора производства «земля». Также активно передаются через патенты, лицензии, продажу ноу-хау и другими способами научно-технические знания. Причины ограничений мобильности могут быть естественными, а могут зависеть от политики страны.

Считается, что на рубеже XIX и XX вв. завершилось формирование мирового рынка. Мировой рынок — это система постоянных товарно-денежных отношений между странами, основанная на международном разделении труда, специализации и кооперации. Главной особенностью мирового рынка является международная торговля. Мировой рынок делает оптимальным использование факторов производства, исключает самых неэффективных производителей. Однако мировой рынок также способствует сохранению отсталости в некоторых регионах мира.

5а 5. Формы МЭО и их участники

Участники международных экономических отношений: физические лица, предприятия (фирмы) и некоммерческие организации, государства (правительства и их органы), международные организации. Формы международных экономических отношений: международная торговля товарами, торговля услугами, движение капитала, миграция рабочей силы, обмен технологиями.

Физические лица покупают иностранные товары и услуги, обменивают одну валюту на другую и прочее, поэтому они являются участниками международных экономических отношений.

В международных экономических отношениях принимают участие сотни тысяч фирм с разной формой собственности, но все более значительную роль в них играют ТНК.

Большинство крупнейших банков и страховых компаний развитых стран обладает транснациональным характером, имея филиалы во многих странах. Также к транснациональным финансовым институтам относятся инвестиционные фонды. Они управляют финансовыми средствами физических лиц, фирм и организаций, вкладывая их в ценные бумаги и другие активы в разных странах. Эти финансовые институты обеспечивают значительную мобильность денежных капиталов во всем мире. Следовательно, возрастает эффективность мировой экономики, но создаются факторы обострения финансовых и экономических кризисов.

Зачастую правительства являются прямыми участниками международных экономических отношений в качестве заемщиков на международных финансовых рынках, экспортеров и импортеров товаров и т. п. Международные экономические организации классифицируются по разным признакам:

6а 6. Экономическая глобализация

Глобализация — это всемирная зависимость стран, предприятий и людей между собой в открытой системе политических, финансово-экономических и культурных связей, основанных на современных информационных и коммуникационных технологиях. **Экономическая глобализация** — самая главная часть этого процесса. Глобализация не завершенный процесс, она развивается, испытывая противоречия и трудности.

Уровень глобализации экономики зависит от уровня развития производительных сил, современных технологий.

Общечеловеческие проблемы и глобализация взаимосвязаны. Это военно-политические, научно-технические, финансово-экономические, экологические, демографические проблемы, борьба с высокой смертностью, голодом, бедностью в развивающихся странах и другие проблемы.

Для решения этих глобальных проблем государствам следует объединять свои усилия. Это происходит за счет деятельности существующих и создания новых международных организаций, двусторонних и многосторонних соглашений и др.

В последнее время человечеству становится понятно, что открытость обществ и экономик необходима не только для прогресса, но и для выживания. Но в современном мире все же присутствуют национализм, экстремизм и другие проблемы. Они в значительной степени мешают развитию международных экономических отношений. Процессы глобализации не затрагивают огромную часть населения Земли в отсталых странах. Тем не менее глобализация — это основная тенденция развития сегодняшнего мира, его экономики и международных экономических отношений.

7а 7. Участие России в МЭО

В мировой торговле доля России меньше, чем ее доля в мировом производстве товаров и услуг. Об этом свидетельствует то, что экспортная квота России намного ниже общемирового показателя. По объему экспорта в 2003 г. Россия занимала 17-е место в мире (1,7%). Еще в СССР в экономике наблюдался перекос структуры экспорта в сторону небольшого количества сырьевых товаров, особенно энергоносителей. В постсоветской России это еще более усилилось. Россия очень мало вывозит промышленных и потребительских товаров, машин и оборудования. Одна из причин этого — низкая конкурентоспособность российских промышленных товаров на мировом рынке. В импорте России значительное место занимают продовольственные и потребительские товары, доля промышленного оборудования также очень низка.

Участие России в мировых финансовых потоках сложно назвать нормальным. В 1990-х гг. быстро увеличивалась внешняя государственная и негосударственная задолженность. Одновременно в огромных количествах частные капиталы «утекали» из России по экономическим и иным мотивам. Россия нуждалась в прямых иностранных инвестициях, способных принести с собой новые технологии, но они поступали в малых размерах. Легальный вывоз капитала из России в виде прямых инвестиций также крайне мал.

Однако Россия обладает благоприятными факторами производства: квалифицированной, организованной и низкооплачиваемой рабочей силой; богатейшими природными ресурсами; высоким научно-техническим потенциалом.

Причины того, что эти благоприятные факторы до сих пор не оказывают положительного влияния на эконо-

8а 8. Особенности развития, товарная структура и распределение международной торговли

Все страны мира постепенно все более втягиваются в международное разделение труда. Об этом свидетельствуют темпы роста международного товарооборота.

Темпы роста рассматривают у импорта и экспорта. Товарная структура подразумевает под собой соотношение между некоторыми группами товаров. **Географическая структура** — доля какого-либо региона, страны или группы стран.

Высокие и стабильные темпы роста международного товарооборота свидетельствуют об увеличении в последнее время емкости рынков. Это качественно новые признаки мировой торговли. Растут объемы торговли уже готовыми промышленными изделиями того или иного рода, а в особенности машинами и оборудованием. Еще выше темпы у отраслей, связанных с продажей различных средств связи, электронной и компьютерной техники и т. д.

Современная торговая политика, проводимая каждой страной, характеризуется наличием в ней двух противоположных тенденций — протекционизма и либерализации. Это не значит, что страна обязательно проводит эти две политики одновременно. Просто в разные периоды развития торговли преобладало что-то одно.

Но меры могут быть не так уж однозначны. Уменьшение таможенного регулирования не равно устранению регулирования. При помощи современных гибких методов одновременно можно использовать новейшие средства для защиты национального производителя. В рамках определенной группировки страны уста-

66 **Глобализация рынков** — это свободное международное движение услуг, товаров и мобильных факторов производства с образованием цен, обоснованных конкуренцией в мировом масштабе (например, рынок нефти). Глобализация рынков способствует высокому уровню эффективности производства и обращения.

В последние годы происходит глобализация финансовых рынков, т. е. рынков капитала в его денежной форме. Для этого процесса необходима либерализация, т. е. отмена ограничений движения капитала в его основных формах.

Во второй половине XX в. мировая экономика и научно-технический прогресс росли высокими темпами.

Но в конце XX в. мировая экономика оказалась под угрозой из-за финансовых кризисов в странах среднего уровня развития.

Последствием этих кризисов стало замедление экономического роста, а во многих пострадавших странах — снижение производства.

86 навливают свои «правила» торговли, свои таможенные пошлины или льготные режимы, а по отношению к другим, третьим странам, они осуществляют протекционистскую политику.

Протекционизм может выражаться в таможенных пошлинах. Государство может устанавливать количественные ограничения на ввозимую продукцию, устанавливать стандарты качества, экологические нормы и т. д. При этом они могут носить избирательный характер.

Усложняется государственная политика не только по отношению к протекционизму. Это относится, к примеру, к стимулированию экспорта. Государство может финансировать некоторые отрасли, которые нацелены на экспорт, не напрямую, а косвенно (в первую очередь это наукоемкие отрасли).

В некоторых государствах активно применяется прямое субсидирование экспорта. Это в основном относится к сельскохозяйственной продукции. Кроме того, государство может помогать фирмам за рубежом, которые рекламируют продукцию данной страны или помогают ее фирмам.

56 1) **по охвату стран** — всемирные и региональные. К первым относятся большая часть органов ООН, Международный валютный фонд и др. Среди вторых главную роль играют органы экономической интеграции, особенно в Западной Европе;

2) **по составу участников (членов)** — межгосударственные и негосударственные;

3) **по сфере деятельности** — торговля, финансы, сельское хозяйство, связь и т. д.;

4) **по характеру деятельности**. Некоторые организации осуществляют безвозмездную или иную финансовую поддержку правительствам, предприятиям, общественным объединениям. Другие организации занимаются международным регулированием определенных сфер мировой экономики.

Экономические аспекты занимают одно из ведущих мест в деятельности военно-политических организаций (в первую очередь НАТО). Также экономической деятельностью на мировом рынке занимаются многие спортивные, научные, профессиональные, культурные и другие организации.

76 микю и международные экономические отношения России, состоит в следующем:

1) разрушив планово-социалистическую экономику, Россия не смогла создать на ее месте эффективную частнокапиталистическую систему хозяйства;

2) распад внутрисююзных интеграционных связей тяжело заменяется новой системой международного разделения труда на постсоветском пространстве;

3) отход от милитаризованной экономики этой модели при сохранении эффективных секторов военного производства — также трудный процесс;

4) как и бегство капиталов, большое значение имеет «утечка мозгов» — эмиграция персональных носителей научно-технического прогресса.

России необходима так называемая реиндустриализация, т. е. создание современной экономики на основе внедрения передовых технологий во все отрасли хозяйства и сферы жизни. Развитие более здоровых международных экономических отношений может способствовать экономическому возрождению России.

9а**9. Международная торговля услугами**

Сегодня не только товары продаются на мировом рынке, но и услуги. Причем они занимают немалую часть. Под рынком услуг понимают следующие виды деятельности:

- 1) услуги, оказываемые в связи с международной торговлей. Они включают страхование, транспортные перевозки и т. д.;
- 2) услуги, которые непосредственно связаны с обменом технологиями: сотрудничество в технической сфере, капитальное строительство, управленческая деятельность;
- 3) путешествия людей, которые включают как туристические, так и деловые поездки;
- 4) расходы в банковской сфере, лизинг, платежи по доходам на капитал;
- 5) заработная плата и социальные расходы по отношению к иностранным рабочим.

Сейчас появляются все более новые виды международных услуг. Их доля в мировом ВВП увеличивается. Всего выделяют шесть групп услуг:

- 1) строительство и коммунальные услуги;
 - 2) торговля (как оптовая, так и розничная), гостиничный бизнес, рестораны, туристические базы;
 - 3) транспортные услуги (по отношению к товарам или людям), хранение, услуги связи, посредничество в финансовой сфере;
 - 4) оборона государства и социальные услуги;
 - 5) образование, здравоохранение и работы, носящие общественный характер;
 - 6) другие коммунальные, социальные и личные услуги.
- В последнее время все более уверенно на мировом рынке развиваются информационные и консалтинговые услуги.

10а**10. Регулирование международной торговли услугами**

Сейчас регулирование международной торговли услугами осуществляется на различных уровнях. Для каждого из них существует несколько организаций с соответствующим кругом проблем.

Примерами таких организаций могут служить **ВТО** (Всемирная туристическая организация), **ИКАО** (Организация международной гражданской авиации), **ИМО** (Международная морская организация). Эти межправительственные организации, как видно из их названий, занимаются регулированием деятельности в определенной отрасли. Например, ИКАО определяет единые правила полета и эксплуатации воздушного транспорта и зданий, связанных с их деятельностью, а Всемирная туристическая организация разрабатывает нормы, которым должны соответствовать гостиницы, рестораны и т. д. Иногда заключаются двусторонние соглашения между двумя странами.

Если говорить о мировом уровне, то долгое время это было сферой компетенции Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Но по предложению США с 1980-х гг. торговлей услугами стала заниматься ГАТТ. Суть предложения США в следующем: для рынка услуг нужно также разработать правила, как и для товаров (равенство производителей, транспарентность и т. д.). Но с этими вопросами возникает ряд трудностей, которые прежде всего связаны с тем, что услуга в большинстве случаев потребляется практически одновременно с ее изготовлением. Контроль над производством, следовательно, значит контроль инвестиций. При инвестировании ГАТТ уравнивает права национальных и иностранных фирм.

11а**11. Мировая электронная торговля**

Понятие «электронная торговля» появилось сравнительно недавно. Зачастую под электронной торговлей понимают сделки по купле-продаже, осуществляемые через Интернет. В то же время существует и другая точка зрения: сделки по купле-продаже осуществляются по любым электронным сетям (например, с использованием возможностей интерактивного телевидения). Иногда ее суть пытаются раскрыть с помощью уже знакомых понятий: как дальнейшее развитие почтовой торговли по каталогам или некоторое продолжение развития электронных транспортных, банковских и биржевых систем, с помощью которых осуществлялись расчеты.

Производственная составляющая электронной торговли проявляется в отношении электронных услуг и электронных товаров (они носят главным образом информационный характер).

Суть электронной торговли заключается в том, что осуществляется некоторая коммерческая сделка. Причем стороны приходят к соглашению без непосредственного контакта друг с другом, а через сеть Интернет. В результате происходит смена собственника того объекта, который является предметом купли-продажи.

Электронная коммерция включает в себя не только саму коммерческую сделку, но и интернет-маркетинг, контакты с поставщиками через Интернет, обслуживание клиентов уже после продажи им товара, систему платежей и доставки различными способами (онлайн-новым или традиционным) и т. д. Но все названные элементы не принадлежат к электронной торговле без коммерческой сделки.

12а**12. Средства импортной политики. Средства экспортной политики**

В условиях открытой экономики, при взаимодействии различных стран между собой необходимо уделять особое внимание средствам импортной и экспортной политики. Действия в этой области могут помочь стране достичь высоких результатов или, наоборот, ухудшить ее положение. Чтобы последнее не произошло, нужно знать инструменты внешнеэкономического регулирования и умело пользоваться ими.

Существуют основные правила, регулирующие торговлю. Они разработаны соответствующими организациями. Они не приказывают государствам поступать так или иначе, а призваны противостоять протекционизму, способствовать либерализации, т. е. обеспечивать всем равные условия.

Для регулирования внешней деятельности государства использует следующие основные методы:

- 1) таможенные тарифы;
- 2) ограничения нетарифного характера;
- 3) различные формы стимулирования экспорта.

По отношению к импортной политике применяются таможенные тарифы на импорт. Это означает сбор денег с товаров, ввозимых на территорию данной страны из-за рубежа. Эту деятельность осуществляет специальное таможенное ведомство. При этом цена, по которой данный товар будет продаваться в этой стране, будет выше общемировой. Таможенные пошлины могут взиматься либо из расчета фиксированной суммы с единицы измерения, либо в виде установленного процента от стоимости данного товара. Установление импортных пошлин отражается на потребителях, так

106 Развивающиеся страны проводят политику, направленную на контроль за той деятельностью, которую осуществляют иностранные корпорации на их территории.

В 1986 г. в Пунта дель Эсте страны договорились об обсуждении проблем торговли услугами на международном уровне. В результате приняли специальное соглашение — ГАТС (Генеральное соглашение по торговле услугами). ГАТС состоит из трех частей:

- 1) **рамочное соглашение**, которое определяет общие правила торговли услугами;
- 2) **специальные соглашения**. Они применяются по отношению к определенным сервисным отраслям;
- 3) список обязательств национальных правительств, которые представляют собой меры по снижению и снятию ограничений в сервисных отраслях.

В дальнейшем государства пришли к соглашению о либерализации торговли услугами. Регулированию подвергаются сферы телекоммуникаций, транспорта и финансовой деятельности.

96 В связи с тем что **услуги** — это особый объект торговли, они не фиксируются таможенными службами, так как редко пересекают таможенную границу. Платежи осуществляются, как правило, через коммерческие учреждения. Существует **классификация мировой торговли услугами в зависимости от способа поставки**:

- 1) трансграничная торговля;
- 2) потребление человеком (фирмой) услуги за рубежом;
- 3) учреждение коммерческого присутствия на территории той страны, где оказывается услуга;
- 4) перемещение производителя услуги — физического лица — в другую страну с целью оказания услуги.

Если говорить о странах, которые являются экспортерами услуг, то следует отметить, что все они — экономически развитые.

126 как цена возрастает. Но это позволяет отечественным производителям повышать цены и на свои товары, так как потребитель предпочтет все равно купить дешевле местный товар. Все это приводит к тому, что ресурсы внутри страны используются менее эффективно, и к тому, что отечественный производитель не стремится улучшить качество своей продукции, так как в любом случае у него есть преимущество — более низкая цена.

Существуют тарифы не только на ввозимую, но и на вывозимую продукцию.

Кроме установления тарифов, существуют и другие методы, с помощью которых государство регулирует внешнеторговую деятельность. К ним относятся квотирование, добровольные экспортные ограничения, экспортные субсидии, международные картели, экономические санкции, демпинг.

Квотирование представляет собой количественное или стоимостное ограничение продукции, предназначенной для ввоза или вывоза за границу. Квоты, направленные на ограничение импорта, позволяют создать более благоприятные условия для отечественных производителей — снизить конкуренцию на внутреннем рынке.

116 Основой электронной торговли являются информационные технологии. Таким образом, электронная торговля — это технологии по управлению информацией электронным образом, которые приводят к заключению торговой сделки в сети Интернет.

Весь процесс осуществления электронной торговли можно подразделить на три стадии:

- 1) **стадия поиска;**
- 2) **стадия заказа и оплаты;**
- 3) **стадия поставки.**

Электронная торговля имеет ряд преимуществ по сравнению с традиционной. Она значительно сокращает транзакционные издержки, делает более простым процесс совершения сделок и сокращает его.

Участниками электронной торговли являются фирмы и домашние хозяйства. Государство принимает в ней участие в меньшей степени, так как несколько отстает в освоении экономического электронного пространства.

Существует два основных вида электронной коммерции: торговая площадка и электронный магазин.

13a 13. Лизинг как способ содействия развитию внешнеэкономических связей

Лизинг — это своеобразная форма аренды, отличная от других. При этом происходит отделение владения имуществом от пользования им.

Лизинг — особая форма финансирования покупки разнообразного оборудования.

Как правило, лизинговые операции осуществляются с помощью фирм, специализирующихся на этой деятельности. Лизинговая компания — компания, представляющая в лизинг какой-либо объект на определенных условиях лизингополучателю.

Лизингодатель является собственником объекта, предоставляемого в лизинг. Лизинговая компания занимается приобретением прав собственности на имущество у производителя, а затем она отдает его в лизинг на определенный срок.

Величина и сроки лизинговых платежей устанавливаются при заключении договора. В случае неисполнения пользователем условий договора лизингодатель имеет право либо расторгнуть заключенный договор, либо использовать предоставленные ему гарантии. **У лизингополучателя тоже существуют определенные обязательства:**

- 1) принять объект сделки;
- 2) проверить целостность поставки и функционирование оборудования;
- 3) при обнаружении неисправностей сообщить об этом лизингодателю;
- 4) после приемки объекта лизингополучатель должен взять на себя права лизингодателя, которые у него имеются в отношении поставщика.

14a 14. Преимущества и недостатки лизинга

Лизинг получает все более широкое распространение. Причина этого — выгоды для всех участников данного процесса. Преимущества лизинга можно представить, сгруппировав их.

1. **Финансовые преимущества.** В некоторых ситуациях для предприятия это наиболее оптимальное решение проблемы нехватки какого-либо объекта при недостаточности средств на его покупку. Становится проще реагировать на изменения в рыночной структуре, лизинговые платежи фиксированы в отличие от уровня цен.

2. **Инвестиционные преимущества.** Для многих компаний лизинг — едва ли не единственный вариант получения какого-либо оборудования, так как при взятии ссуды в банке требуется значительная сумма своих средств, а получение какого-либо имущества в лизинг предполагает наличие залога в виде этого самого имущества. Так как имущество находится в собственности лизингодателя, существенно снижается вероятность невозврата средств. К тому же фирма может инвестировать сэкономленные за счет лизинга средства в свое же дальнейшее развитие.

3. **Организационно-эксплуатационные преимущества.** При отсутствии необходимости немедленной выплаты всей стоимости оборудования можно сразу же приступить к эксплуатации. В результате использования данного объекта фирма получает прибыль, часть которой идет на уплату лизинговых платежей, а часть остается в распоряжении арендатора.

4. **Сервисные преимущества.** Арендатор получает возможность воспользоваться целым рядом таких услуг, как страхование, гарантия, транспортировка и т. д.

15a 15. Особенности внешнеторговой политики различных стран

Конечно, внешнеторговая политика каждой страны важна для мирового сообщества. Но если говорить об их особенностях, то следует рассмотреть их на примере наиболее влиятельных участников международной торговли.

После Второй мировой войны США укрепили свою экономику и стали сторонниками создания устойчивых правил международной торговли товарами и услугами, которые бы способствовали развитию товарооборота.

Правительства субсидируют отрасли, производящие продукцию, направленную на экспорт.

При создании нового поколения ЭВМ государство финансировало исследовательские проекты и увеличивало процент амортизационных отчислений для оборудования, используемого для этих целей.

Но экономически развитые страны в некоторых случаях используют и прямое финансирование.

При осуществлении реформ в 1990-х гг. правительство резко изменило всю систему внешнеторговых связей. Важную роль в этой области стали играть такие средства, как установление таможенных пошлин, лицензирование, квотирование и т. д.

Поскольку Россия активно экспортирует свои минеральные ресурсы, то большое внимание во внешней политике стало уделяться административному регулированию экспорта сырья.

Также были определены спецэкспортеры: внешнеторговые организации, ранее являвшиеся единственными, кто осуществлял деятельность во внешней торговле;

16a 16. Мировые рынки товаров

Мировой товарный рынок — это область товарно-денежных отношений между государствами, которые основаны на международном разделении труда. Мировые товарные рынки формируются под воздействием множества факторов и имеют ряд особенностей:

- 1) это рынки уже произведенных товаров, которые продаются за пределами национальных рамок;
- 2) на эти товары, перемещающиеся между странами, действуют не только внутренние, но и внешний спрос и предложение;
- 3) эти рынки способствуют наиболее эффективному использованию факторов производства в тех или иных отраслях и регионах;
- 4) благодаря им из международного товарного обмена выходят товары, не соответствующие стандартам качества при данных конкурентных ценах.

Важнейший внешний признак существования товарных рынков — международное движение товаров и услуг и мировая торговля.

Модель товарного рынка показывает взаимосвязь между внутренними и внешними объемами спроса и предложения, устанавливает объемы экспорта и импорта и определяет равновесную цену.

Мировые рынки по сравнению с национальной экономикой более изменчивы и подвержены влиянию некоторых внешних факторов. Они быстро реагируют на изменение спроса и конъюнктуры. Также на них влияют валютно-финансовые факторы, меры государства в сфере регулирования внешней торговли, монополизация. В целом вся система развивается быстрее и динамичнее, чем мировая отраслевая структура общественного производства.

146 5. Учетно-бухгалтерские преимущества.

Расходы, связанные с лизингом, относятся к текущим затратам, что позволяет снизить налогооблагаемую прибыль. Объект, взятый в лизинг, остается на балансе фирмы-лизингодателя, а не на балансе арендатора.

Но у лизинга существуют и определенные недостатки:

- 1) лизинговые операции достаточно сложны в плане разработки условий заключения договора и документального оформления;
- 2) фирма-лизингодатель обязательно должна иметь довольно большой начальный капитал или такой источник средств, который обеспечивал бы стабильный доход;
- 3) по причине инфляции арендатор теряет часть средств из-за повышения остаточной стоимости оборудования;
- 4) если сравнивать цены на оборудование и на кредит, лизинг обходится дороже, так как риск износа полностью ложится на фирму-лизингодателя.

В настоящее время в мире наблюдается тенденция по уменьшению препятствий развитию лизинговых отношений. Были приняты многочисленные законы и соглашения.

166 На состояние мировых товарных рынков влияет уровень монополизации. Часто соглашения и сделки заключаются между определенным ограниченным числом участников, что приводит к относительной замкнутости этих рынков. В подобных условиях рынок перестает быть гибким.

Валютно-финансовые факторы в последнее время усиливают свою роль. Во многом это происходит благодаря плавающему курсу валют. Резкие изменения валютных курсов заставляют страны изменять объемы товарооборота.

Сейчас происходит постоянное взаимодействие двух тенденций во внешнеэкономической политике: с одной стороны, стремление к либерализации торговли между странами мира, а с другой стороны, усиление протекционизма, чтобы защитить свою страну от чрезмерного проникновения иностранного капитала и товаров через границу. Государство может использовать разные стратегии: импорт, экспорт, различные ограничения, меры по стимулированию, изоляцию, насыщение дефицитного рынка, протекционизм, свободную торговлю.

136 В тех случаях, когда объектом аренды выступают оборудование, приборы, машины и контролируемые устройства, выделяют несколько форм аренды:

- 1) краткосрочная аренда — **рентинг**;
- 2) среднесрочная аренда — **хайринг**;
- 3) долгосрочная аренда — **лизинг**.

Всего существует около 30 видов лизинга. Наиболее часто используются следующие классификации.

- 1) **По способу использования лизинг подразделяется на производственный и потребительский.**
- 2) **По методу использования различают индивидуальный и лизинг-бланко;**
- 3) **По характеру взаимодействия лизинг может быть чистым или широким;**
- 4) **По сфере предоставления объекта в лизинг — внутренний (предоставляется внутри страны) и внешний;**
- 5) **Особо выделяют финансовый лизинг.**

Существуют следующие разновидности финансового лизинга:

- 1) **лизинг-стандарт.** При этом изготовитель продает объект лизинга компании, специализирующейся в этой области, которая продает этот предмет потребителю;
- 2) **лизинг поставщику.** При этой форме происходит совмещение ролей продавца и арендатора.

156 региональные экспортеры, осуществляющие экспорт продукции, произведенной на территории данного региона; совместные предприятия, экспортирующие также собственную продукцию.

При укреплении рубля пострадали экспортеры продукции, и чтобы смягчить этот удар, правительство снизило налогообложение на товары, предназначенные для экспорта. В дальнейшем система спецэкспортеров показала свою неэффективность и была отменена.

Импортное регулирование не было столь жестким. Применялись только меры по санитарно-ветеринарному контролю, по обеспечению общественной безопасности и здоровья.

Ближайшими задачами России в области внешней торговли являются: дальнейшее урегулирование тарифной системы, адаптация к условиям таких организаций, как ВТО. К вопросу установления таможенных пошлин следует подходить гибко и разумно. К примеру, следует снизить пошлины на ввоз продукции, не производимой в нашей стране, но необходимой для нее (прогрессивное и высокотехнологичное оборудование).

17a 17. Структура мировых рынков

На рынке может присутствовать много фирм при доминировании какой-нибудь одной, более крупной и конкурентоспособной.

Структуру рынков определяют по нескольким показателям:

- 1) количество конкурентов на рынке;
- 2) доля, соответственно которой присутствуют конкуренты;
- 3) показатели рыночной конкуренции.

Определение количества фирм-конкурентов, действующих на данном товарном рынке, не дает полных сведений о наличии и уровне конкуренции между ними. Но все же эти сведения необходимы для определения доли участия в рынке. Для этого проводят некоторые расчеты: объем рынка, доля реализации каждого поставщика. Подсчет этих параметров может производиться в разном выражении: натуральном или стоимостном. Это зависит от характера товаров: если товар однородный по своему составу, то следует использовать для подсчета натурально-вещественную форму, а если неоднородный, то стоимостную. В любом случае подсчет этой информации производится на основе данных, представленных органами госстатистики или самими поставщиками на рынке. Далее составляется ранжированный список поставщиков на рассматриваемом товарном рынке, анализируется доля каждого участника рынка в его деятельности, делаются выводы о степени их распределения (присутствуют ли они в равнозначных долях) и происходит выявление тех поставщиков, которые преобладают в той или иной мере на данном товарном рынке.

18a 18. Международное движение капитала

В реальном (экономическом) содержании движение капитала — ключевой элемент в развитии и функционировании мировой экономики.

Капиталовложения различаются в зависимости от характера и формы.

1. По источникам происхождения капитал имеет следующее деление

- 1) Государственный.
- 2) Частный капитал.

2. По характеру использования существует следующее подразделение:

- 1) Предпринимательские капиталы;
- 2) Ссудные капиталы.

3. По срокам имеет следующее деление:

- 1) Краткосрочные.
- 2) Среднесрочные.
- 3) Долгосрочные.

4. По целям капиталовложения существует следующее подразделение:

- 1) Прямые инвестиции;
- 2) Портфельные инвестиции.

За последнее время значительно увеличились прямые иностранные инвестиции.

Даже само понятие прямых инвестиций значительно расширилось. Впервые оно было применено в 1999 г. Во многих случаях международные инвестиции закрепляются некоторыми соглашениями. Чаще всего это делается при сотрудничестве двух стран или применяется при крупных международных соглашениях.

При взаимодействии международных инвесторов возникают некоторые обстоятельства, носящие уже

19a 19. «Конкурентный ромб» М. Портера

Профессор Гарвардской школы бизнеса Майкл Портер в 1990 г. выпустил монографию «Конкурентные преимущества наций». Он попытался выявить причины успеха страны в международной конкуренции в той или иной отрасли с помощью системы четырех показателей — «конкурентного ромба».

«Конкурентный ромб» состоит из следующей системы показателей: факторные условия, условия внутреннего спроса, родственные и поддерживающие отрасли, структура и стратегия фирм, внутриотраслевая конкуренция.

В список **факторных условий** М. Портер включил следующие группы условий:

- 1) людские ресурсы;
- 2) природные ресурсы;
- 3) капитал;
- 4) научно-информационный потенциал;
- 5) инфраструктура.

Главной идеей М. Портера является идея о том, что основные для конкурентоспособности факторы страной не наследуются, а создаются.

Международная конкуренция для страны начинается с конкуренции на основе базисных факторов — некачественной рабочей силы или природных ресурсов. Но М. Портер считает, что конкурентоспособность, основанная на базисных факторах, непрочна, потому что на мировой рынок могут выйти другие страны с более дешевыми природными ресурсами или трудом, может измениться производственный процесс и т. д.

В наукоемких отраслях базисные факторы не дают решающего преимущества. К тому же ТНК могут полу-

20a 20. Условия конкурентоспособности страны

Конкурентоспособность каждой страны на мировой арене определяется четырьмя взаимосвязанными компонентами.

1. Факторные условия. М. Портер не ограничивает факторы, имеющиеся изначально. Он добавляет и новые, которые могут возникнуть в процессе производства. Например, внедрение новых технологий при нехватке ресурсов.

2. Условия спроса. Спрос является определяющим компонентом для развития фирмы. Речь здесь идет не только о внутреннем спросе, но и о внешнем, так как возможности выхода фирмы на внешний рынок могут очень сильно влиять на ситуацию на фирме. Подход М. Портера выдвигает на первый план требования, предъявляемые внутренним рынком для отдельных компаний.

3. Состояние отраслей. Это немаловажное условие, так как такие отрасли обеспечивают бесперебойную работу рассматриваемой отрасли, начиная от поставок оборудования и заканчивая различными финансовыми структурами и связями с клиентами и поставщиками.

4. Стратегия фирмы, которой она придерживается в данной конкурентной ситуации. Для достижения успеха в международной деятельности просто необходима гибкая стратегия на мировом рынке и соответствующая определенная структура.

И в соответствии с этим М. Портер выделил четыре этапа жизненного цикла страны.

1. **Этап факторов производства.**
2. **Этап инвестиций.**

186 не экономического, а политический характер. Это связано с разногласиями по некоторым вопросам.

Крупными инвесторами на мировой арене выступают, как правило, влиятельные участники мировой политики. Зачастую экономика и политика очень тесно переплетаются, и поэтому интересы в одной из этих областей зависят от действий в другой.

Многие страны пытаются перенести политические стандарты на экономическую, в данном случае инвестиционную, область. С помощью этих стандартов устанавливаются приоритеты рыночного развития экономики. Подразумевалось бы в этом случае, что международная политика должна строиться только на рыночной основе.

176 Различные показатели концентрации на рынке позволяют судить об уровне и степени его монополизации, т. е. более или менее равных долях участников на рынке. Степень концентрации в отрасли, которая измеряется коэффициентом концентрации, является одним из ключевых элементов в рыночной структуре. Именно она определяет характер конкуренции и ее конечные итоги. Самым высоким уровнем концентрации является монополия. При этом на рынке выступает только один продавец, который может устанавливать цену по своему усмотрению и всем диктовать свою волю. При монополии существует только один покупатель, что тоже считается отрицательным явлением.

Но в большинстве своем в промышленно развитых странах присутствует олигополия. Это «середина» между монополией и совершенной конкуренцией. Признаками, характерными для олигополии, являются: наличие на рынке двух или нескольких фирм, конкурирующих между собой; присутствие барьеров в случае попыток со стороны других фирм по входу в эту отрасль; существование на данном товарном рынке хотя бы одной крупной фирмы, при определенных действиях которой конкуренты смогут адекватно отреагировать на это.

206 3. Этап нововведений. 4. Этап богатства.

Для каждой из этих стадий М. Портер выделил основные рекомендации для проведения экономической политики этих стран.

Экономикам, находящимся на стадии факторов, он рекомендует поддерживать внутреннюю макроэкономическую, а также политическую стабильность, достичь высокого уровня образования, главенства закона. Также им необходимо создавать и развивать физическую инфраструктуру, открывать рынки и использовать передовые технологии других стран.

Экономикам на стадии инвестиций он советует вкладывать средства в совершенствование физической инфраструктуры, научные исследования, развитие «кластеров». Кроме того, необходимо создать условия для опережения развития зарубежных технологий и развития мощностей по всей цепочке от добывающих до обрабатывающих отраслей.

Экономикам, находящимся на этапе нововведений, стоит уделить внимание дальнейшему развитию «кластеров»; создать сеть исследовательских организаций, что в свою очередь включает не только научные лаборатории, но и подготовку специалистов соответствующего уровня.

196 чить их в других странах за счет зарубежных инвестиций.

Выигрывают в конкурентной борьбе страны, где развитию определенного сегмента рынка уделялось большее внимание в связи с особыми внутренними условиями, в то время как спрос на эту продукцию в других странах был пока невелик.

Компании могут финансировать нововведения и совершенствоваться в зависимости от условий спроса, характерных для данной страны.

Государство не было включено М. Портером в основные детерминанты ромба. Он считал, что прямое государственное вмешательство негативно влияет на конкурентоспособность. Оно не создает конкурентоспособные отрасли.

В сфере внешней торговли существует немало проблем. Одна из важнейших — одновременное обеспечение интересов как национальной экономики в целом, так и отдельных предприятий и фирм, которые тоже принимают участие в международном обмене. Свою теорию выдвинул и М. Портер. Он проанализировал деятельность компаний из десяти наиболее развитых в индустриальном плане стран, на которые в сумме приходится почти половина всего мирового экспорта товаров и услуг. Его концепция называется «международная конкурентоспособность наций».

21a 21. Экологическая политика

Сегодня на первый план вышла экологическая проблема. Загрязнение окружающей среды, добыча ресурсов, демографический рост и другие схожие проблемы приводят к существенному изменению условий жизни человека и состояния атмосферы. Так, экологическая проблема стала мировой и приобрела ряд экономических аспектов. Вместе с тем для нее характерна тенденция обострения.

Впервые на мировом уровне об экологической проблеме заговорили в 1970-х гг. в рамках Римского клуба. Им рассматривались вопросы, связанные с нарушением окружающей среды и экологии и влиянием на человека этих факторов.

Все большее развитие стран имеет и свою оборотную сторону: появляются новые и все более опасные тенденции и проблемы (ядерные отходы, изменение климата на планете). Они охватывают не только экономически развитые и высокотехнологичные страны, но практически всю территорию Земли.

Сотрудничество в экологической сфере предполагает взаимодействие стран, так как многие из них (развивающиеся и страны с переходной экономикой) не имеют достаточного количества средств для преодоления экологической угрозы.

Современные экологические проблемы носят и политический характер. Это относится прежде всего к сфере создания и проведения испытаний ядерного оружия.

Для решения экологических проблем не применимы рыночные методы, что относится и к другим глобальным проблемам. Для этого требуются административные и другие, косвенные меры. К первым относятся запреты, ограничения, установление определенных стандартов,

22a 22. Стадии конкурентного развития стран

М. Портер выделил четыре стадии конкурентоспособности национальной экономики в соответствии с четырьмя движущими силами — это факторы производства, инвестиции, нововведения и богатство.

1. Стадия, движимая факторами производства. На этой стадии почти все обладающие конкурентоспособностью отрасли промышленности страны получают преимущества благодаря базисным факторам производства.

На внешние рынки продукция поступает в основном через иностранных посредников. На этой стадии очень небольшое число национальных фирм имеет контакты с конечными потребителями.

2. Стадия, движимая инвестициями. На этой стадии национальное конкурентное преимущество базируется на желании и способности страны и ее фирм к активному инвестированию.

Ожесточенная внутренняя конкуренция в конкурентоспособных отраслях заставляет фирмы непрерывно инвестировать с тем, чтобы снизить издержки, улучшить качество продукции, вводить новые модели и модернизировать процессы.

Для инвестиционной стадии характерен быстрый рост занятости, зарплат и факторных издержек. Экономика становится менее уязвимой по отношению к глобальным кризисам и колебаниям курсов валют.

3. Стадия, движимая нововведениями (инновациями).

Фирмы на инновационной стадии экономики конкурируют на мировых рынках в более дифференцированных сегментах промышленности. Они продолжают

23a 23. Условия продвижения страны на высшую стадию развития

Прогресс в экономике не является неизбежным. Многие страны по целому ряду причин не могут сдвинуться с первой или второй стадии либо, выйдя на стадию, движимую богатством, снова оказываются на факторной стадии. Наиболее важными условиями продвижения страны на более высокую стадию являются следующие.

Механизмы формирования факторов производства. Потенциал экономики ограничивается количеством и особенно качеством факторов. Хорошо функционирующие механизмы, создающие и улучшающие факторы, обеспечивают основу для конкурентного преимущества более высокого порядка, поскольку каждая из первых трех стадий требует более развитых и более специализированных факторов.

Мотивация. Для перехода на более высокие стадии требуются рабочие и менеджеры, заинтересованные в высоких зарплатах и соответственно в продолжительности рабочего дня, поиске путей для роста прибыльности фирмы. Для поддержания мотивации важно, чтобы работники были уверены в получении вознаграждения за упорную работу и хорошие идеи. Владельцы капитала также должны быть мотивированы на устойчивое инвестирование.

Внутренняя конкуренция. Ожесточенная конкуренция среди местных производителей в широком спектре отраслей необходима для стимулирования инноваций и совершенствования конкурентного преимущества. Конкуренция помогает преодолеть инерцию. Активное соперничество местных фирм также имеет важный побочный эффект для других детерминант «ромба».

24a 24. Мировая конкурентоспособность различных стран

США. США являются бесспорным лидером мировой экономики уже со времени Второй мировой войны. В послевоенные годы американские фирмы не только сохранили завоеванные еще в начале XX в. ключевые позиции во многих областях, но и расширили число конкурентоспособных в мировом масштабе отраслей благодаря лидерству в технологиях, квалификации рабочей силы и качестве менеджеров.

В 1970–1980-е гг. экономика страны приблизилась к стадии, движимой богатством, сократились долгосрочные инвестиции, снизилась конкуренция. В настоящее время можно говорить о возвращении страны на инновационную стадию развития, ее лидерстве в структурной перестройке мировой экономики, где главной составляющей становится исключительно быстрое развитие сферы информатизации, и значительном влиянии американского хозяйственного механизма на формирование глобализирующейся экономики.

В США находится большое количество базисных факторов (трудолюбие и природные ресурсы, значительный капитал). Но своего могущества США достигли во многом за счет вложений в механизмы создания и улучшения качества факторов, главным образом в образование и НИОКР в перспективных отраслях. Благодаря этому США заняли главные позиции во многих сферах науки и техники.

Япония. В последние десятилетия Япония стала сильной мировой державой с конкурентоспособной экономикой. На мировой рынок Япония поставляет продукцию широкого круга отраслей, в первую очередь

226 конкурировать по цене, но на базе высокой производительности труда.

На инновационной стадии экономика обладает наибольшей сопротивляемостью по отношению к внешним событиям и макроэкономическим колебаниям, особенно когда страна обретает способность расширять «кластеры».

4. Стадия, движимая богатством. Выход страны на эту стадию — начало упадка. Ее движущая сила — богатство, которое уже достигнуто. Проблема в том, что экономика, движимая ранее достигнутым богатством, не может это богатство поддерживать.

К управлению компаниями на смену предпринимателям-пионерам, создателям промышленных империй, приходят финансисты. Престиж работы в промышленности уступает место другим видам карьеры. Тенденция к увеличению налогов на богатство по мере роста благосостояния нации снижает стимулы к инвестированию в промышленность.

Экономический спектр сужается, конкурентное преимущество утрачивается сначала в базисных отраслях промышленности и готовых изделиях, позднее — в производстве компонентов, потом — оборудования.

216 обязанностей проводить экспертизы и т. д. К косвенным относятся: штрафы, платежи, специальные налоги и сборы, создание природоохранных фондов и др.

Существует ряд мер, которые необходимо предпринять для обеспечения экологической безопасности: осознание всей остроты экологической проблемы, разработка и осуществление последовательных мер в этом направлении, постоянный контроль за состоянием окружающей среды, привлечение к ответственности за нарушение природоохранного законодательства, обеспечение контроля за возведением экологически опасных объектов, экологическое воспитание населения и т. д.

Всем этим вопросам была посвящена конференция ООН в Киото в 1997 г., в которой приняло участие более 120 стран.

В 2000 г. состоялся форум в Гааге. На нем страны попытались устранить те недостатки, которые все же существуют в рамках квотирования, и устранить недостатки в программе по сокращению выбросов в атмосферу.

246 высокотехнологичных: электроники, биотехнологии, робототехники, а также машиностроения, металлургии и транспорта.

Необычайно успешное и быстрое развитие страны от факторной до инновационной стадии конкурентоспособности обусловлено многими причинами, в том числе производством качественной продукции с низкими издержками, спецификой трудовых отношений, быстрым внедрением новых технологий.

Великобритания. Великобритания является уникальным примером страны, которая после нахождения в течение длительного времени на стадии, движимой богатством, смогла вернуться на инновационную стадию развития.

Несмотря на большие запасы накопленных богатств, к 1970-м гг. в большинстве современных отраслей Великобритании уступила позиции США, Японии, Германии и Франции, что отразилось на ее месте в мировых ВВП, торговле и международных валютных отношениях.

В настоящее время наблюдается процесс перехода Великобритании к экономике, базирующейся на новейших технологиях и услугах.

236 **Совершенствование спроса.** Повышение качества спроса создает потенциал успеха в более сложных сегментах и передовых отраслях промышленности. К совершенствованию также побуждают требовательные покупатели. Спрос совершенствуется и по мере роста доходов и уровня образования населения. Постановка важных социальных задач, инвестиции в такие области, как здравоохранение и охрана окружающей среды, создают стимул к созданию новых отраслей промышленности.

Недостаток отдельных факторов. Отсутствие отдельных, менее развитых факторов создает стимул для повышения продуктивности, а также совершенствования конкурентного преимущества в факторах более высокого порядка при условии, что имеется соответствующая мотивация и острая внутренняя конкуренция.

Способность к созданию нового бизнеса. Переход на более высокую стадию требует наличия эффективных механизмов создания нового бизнеса либо посредством изменений в уже существующих фирмах, либо путем создания новых. Это необходимо для здоровой конкуренции, создания новых и более сложных сегментов промышленности, расширения сети поставщиков и связанных отраслей и в конечном итоге создания «кластеров» отраслей.

Все эти силы необходимы не только каждая сама по себе, они создают замкнутую систему, где взаимно усиливают друг друга. Темпы прогресса нации сдерживаются потенциалом наиболее слабого звена. До тех пор пока страна не достигнет определенного уровня доходов и накопленного богатства, проблема заключается не в том, чтобы попасть на движимую богатством стадию, а в том, что есть опасность скатиться на более низкую.

25а **25. Мировая конкурентоспособность России**

Россия. Конкурентоспособность России относительно других развитых стран остается невысокой.

В настоящее время Россия находится на 20-м месте в мире по экспорту, а в начале 1990-х гг. СССР занимал 10-е место. Кризис в экономике страны и сокращение производства наиболее перспективной продукции привели к тому, что конкурентоспособность России на мировом рынке по сравнению с СССР понизилась и свелась к узкому диапазону отраслей. Он произошел главным образом за счет увеличения загрузки старого оборудования выпуском устаревшей продукции на основе заниженных курса национальной валюты и стоимости факторов производства.

Лишь немногие отрасли производят продукцию, которая может конкурировать на мировом рынке, при этом преимущественно по ценовым показателям. В основном это отрасли, зависящие от сырьевых ресурсов (на них приходится более 3/4 экспорта), в первую очередь топливно-энергетического комплекса, черная и цветная металлургия, нефтехимическая и лесная промышленность. Сравнительно высокая конкурентоспособность у российской военной техники и вооружения, отдельные виды которого не имеют аналогов в мире. Основная масса продукции обрабатывающих отраслей не может конкурировать на мировом рынке, более того, наблюдается снижение конкурентоспособности машин и оборудования гражданского назначения, которое выражается в сокращении объемов экспорта отдельных видов продукции, например автомобилей.

26а **26. Конкурентоспособность государств на микроуровне**

Наряду со стабильным политическим климатом и разумной макроэкономической политикой для процветания экономики необходимы микроэкономические основы экономического развития. Они заключаются в конкурентной практике и стратегиях фирм, механизме создания конкурентных преимуществ и экономической политике, которые составляют деловую среду и конкурируют фирмы.

Микроэкономические различия в значительной степени объясняют различия между странами в уровнях ВВП на душу населения. С ростом ВВП на душу населения микроэкономические условия изменяются.

Главная проблема экономического развития — это создание условий для роста производительности. Способность страны улучшить микроэкономическую среду влияет на ее процветание. Микроэкономические основы производительности находятся в двух взаимосвязанных областях:

1) достаточно сложный уровень, на котором компании конкурируют;

2) качество микроэкономической деловой среды.

Если необходимо повысить благосостояние, то конкурентные преимущества страны должны перемещаться от сравнительных преимуществ (природные ресурсы и дешевая рабочая сила) к конкурентным преимуществам на основе производства уникальной продукции или новых технологических процессов. По мере перехода на более высокую стадию экономического роста необходима смена целей: конкурентной практики и стратегии компаний, что часто встречает сопротивление.

27а **27. ТНК, роль и сферы деятельности ТНК в современной мировой экономике**

Международные корпорации — это крупные объединения компаний и фирм, которые ведут свою деятельность не только внутри страны, но и за ее пределами. Первые из них появились еще во второй половине XIX в. и были связаны с деятельностью в сфере добычи и сбыта минерального сырья. Во второй половине XX в. сфера их деятельности расширяется, к тому же они функционируют уже в мировых масштабах.

Их возникновение связано с развитием разделением труда и кооперацией. Специализация предприятия способствует увеличению масштабов производства, и это характерно для любого хозяйствующего субъекта.

Международные корпорации, как правило, делят на три группы: транснациональные корпорации (ТНК), многонациональные корпорации (МНК) и международные корпоративные союзы.

Многонациональные корпорации — это производственные объединения международных фирм, причем эти фирмы принадлежат собственникам из разных стран. Национальные компании объединяются на основе технологий, научных разработок.

Международные корпоративные союзы чаще всего являются консорциумами по организационной форме. Это объединения концернов для решения определенных экономических задач.

Транснациональные корпорации — это компании, контроль над которыми осуществляется, как правило, акционерами одной страны. Но свою деятельность они осуществляют и в других странах посредством создания филиалов и своих дочерних компаний, которые

28а **28. Операции ТНК**

За последнее десятилетие XX в. число ТНК и их филиалов увеличилось в несколько раз. Уже в конце 1980-х гг. они стали основными поставщиками товаров и услуг на мировой рынок. Развитию мировой торговли способствует рост мирового производства товаров. Сфера услуг требует непосредственной близости продавца и покупателя, здесь производство заменяет торговлю.

ТНК являются основным субъектом вывоза капитала в форме прямых зарубежных инвестиций (ПЗИ). В сущности, фирма принимает статус транснациональной благодаря вывозу капитала. Объем вывоза общемировых накопленных инвестиций с 1980 г. по 2000 г. увеличился в 14 раз (с 500 млрд долл. до 7 трлн долл.). В настоящее время в развитых странах большая часть накопленных ПЗИ находится в сфере услуг, а в развивающихся странах — в обрабатывающей промышленности.

ТНК — это главный источник основы современных конкурентных преимуществ — технологии. Около 90% всех расходов на НИОКР приходится на развитые страны, из них 90% на 7 развитых стран, причем только на США — 40%. Инновационная активность ТНК проявляется и в переводе платежей за патенты и лицензии и роялти.

В настоящее время насчитывается более 60 тыс. ТНК. Сотня крупнейших из них играет огромную роль в мировой экономике. Список крупнейшей сотни ТНК по составу практически не меняется. Почти 90% в ней составляют страны ЕС, США, Япония. Две трети этой сотни приходится на пищевую, автомобильную промышленность, электронику и электронное оборудование, химию, нефть, фармацевтику.

266 «Традиционные» факторы производства, включая людские ресурсы и физическую инфраструктуру, оказывают меньшее влияние на национальные различия в ВВП на душу населения. На различия в ВВП на душу населения оказывают значительное влияние условия спроса и наличие родственных и поддерживающих отраслей, что подчеркивает значение «кластеров» для конкурентоспособности. Часть «ромба», охватывающая стратегию и структуру фирм, также оказывается немаловажной, включая права интеллектуальной собственности, отсутствие коррупции, открытость в торговле, инвестиционный климат и интенсивность внутренней конкуренции. К числу других переменных, имеющих большое значение для экономического роста, относятся: технология производства продукта, доступ к рынку ценных бумаг, профессионализм менеджмента, качество телефонной и факсовой связи, наличие бизнес-информации, эффективность антitrustовской политики, личная безопасность, возможность финансировать начальные капиталовложения, требовательность покупателей, качество местных субпоставщиков, защита прав интеллектуальной собственности, отсутствие регулярных неплатежей.

256 Среди конкурентных преимуществ России можно отметить наличие богатых природных ресурсов, довольно высокий образовательный уровень населения, квалифицированную рабочую силу и научно-технический потенциал. Последние места в рейтинге конкурентоспособности Россия занимает по таким показателям, как открытость экономики и качество конкуренции, прозрачность и эффективность административного управления.

Несмотря на победу во Второй мировой войне и наличие колоссального количества природных и других ресурсов, России не удалось подняться выше факторной стадии развития, что было обусловлено целым рядом причин, в первую очередь отсутствием частной собственности, государственной монополией во внешних экономических связях и валютной сфере, «зарегулированностью» экономики и, главное, практически полным отсутствием конкурентной среды. Портеровский «ромб» как система попросту не работал, поэтому даже имеющиеся детерминанты не способствовали развитию других.

286 В 1990 г. появилось понятие «индекс транснациональности». Он исчисляется по доле зарубежных активов, продаж и занятости. С 1991 по 2000 г. он увеличился с 51% до 56% главным образом за счет занятости и продаж. Активы быстрее возросли в странах базирования, а не за границей. Более высоким индексом транснациональности обладают компании развитых стран с маленькой территорией и компании Канады. Они обладают менее емким внутренним рынком. В 2000 г. у некоторых таких компаний индекс транснациональности доходил до 98%. Но из десяти ТНК, обладающих самым высоким индексом транснациональности, четыре были английскими. Наиболее «транснациональными» отраслями в развитых странах являются пищевая и фармацевтическая, а в развивающихся — транспорт, деревообработка и целлюлоза.

В списке ТНК стран Центральной и Восточной Европы российские компании занимают ведущее положение. Все они занимаются нефтяным бизнесом или транспортом, т. е. заняты в капиталоемких отраслях.

276 имеют свои службы сбыта, производства продукции и т. д.

ТНК функционируют не во всех отраслях. Большинство транснациональных корпораций приходится на нефтяную, химическую промышленность, автомобилестроение и электронику. Это объясняется тем, что в этих направлениях проще, выгоднее создавать международные производственные объединения.

У ТНК имеется ряд преимуществ по сравнению с другими участниками международных экономических отношений. Прежде всего это большая территория, на которой они осуществляют свою деятельность. Имея свои филиалы в зарубежных странах, они ведут торговлю своими товарами, не платя при этом таможенные пошлины. Благодаря этому они используют ресурсы и других стран. Это не только природные ресурсы, но и человеческий и научно-технический потенциал.

Таким образом, транснациональные корпорации широко используют преимущества международной кооперации и разделения труда. Они действуют далеко за пределами своей «родной» страны и, формируя межнациональные комплексы, оказывают значительное влияние не только на экономику отдельных стран, но и на состояние мировой торговли в целом.

29a

29. Влияние ТНК на мировую экономику и формирование современных МЭО

Появление и дальнейшее развитие транснациональных корпораций сильно повлияло на мировую экономику отдельных государств и развитие международных экономических отношений.

Существует несколько видов филиалов и дочерних компаний.

1. ТНК и дочерние компании, занимающиеся сырьевыми ресурсами.

2. Филиалы и дочерние компании, специализирующиеся на развитии импортозамещающих производств.

3. Филиалы, ориентирующиеся на производство продукции, которая в дальнейшем идет на экспорт.

Все больше участвуя в народном хозяйстве развивающихся стран, транснациональные корпорации занимают лидирующее положение в некоторых очень важных отраслях. ТНК способствуют развитию тех отраслей экономики, которые связаны с их деятельностью, могут изменить структуру народного хозяйства и расширить участие этого государства в международных экономических отношениях.

Транснациональные корпорации влияют на мировую экономику в целом. Они занимают господствующее положение в ряде отраслей как в отдельных странах, регионах, так и в мировой экономике в целом. И это не только в производстве, но и в торговле. ТНК инвестируют средства в экономику различных стран: они развивают на их территории свои предприятия и способствуют развитию других отраслей.

ТНК способствуют международному разделению труда, производству и развитию науки и техники. Нес-

30a

30. ТНК и государство в 1990-е гг.

ТНК к концу 1990-х гг. заняли место одного из двух важнейших субъектов МЭО. Изменились и взаимоотношения между ними. В прошлом, на рубеже веков и в 1970-е гг., наблюдались даже всплески противостояния между международными монополиями и правительствами, приводившие к таким крайним мерам, как национализация или экспроприация иностранных активов. Но по большей части расхождение интересов выражалось в том, какие виды экономической деятельности и какого поведения государство ожидает от ТНК (и их филиалов) и как будут распределяться доходы от этой деятельности. Такие вопросы, как охрана технологических секретов, обеспечение монопольной власти на рынке, воздействие на окружающую среду, уход от налогов за счет трансфертных цен, были предметом бурных дебатов в 1970-е гг., что нашло отражение и в документах международных экономических организаций, в том числе в системе ООН.

Однако политические и экономические изменения в мировой экономике в соединении с информационной революцией создали новые условия отношений между государством и ТНК. Начиная с середины 1980-х гг. общий тон дискуссий по этим вопросам сменился с конфронтационного на партнерский.

Сферы конфликтов остаются, но дебаты по вопросам взаимозависимости теперь происходят в общем контексте глобализации экономической деятельности и меньше сосредоточены на стратегиях и поведении ТНК как таковых. Есть ряд причин такого изменения, но главной является смена приоритетов национальных правительств и осознание ими в 1990-е гг. того, что для достижения своих социальных и экономичес-

31a

31. Специфика и основные формы международного технологического обмена

Технология — это умение человека сделать что-либо каким-то определенным образом. Это практические умения и навыки человека, выступающие объектом международного обмена и используемые для достижения конкретных практических целей. Технологией не являются навыки работника, проработавшего пусть даже в разных сферах, а вот те действия, которые он совершал во время работы, — являются. Таким образом, технология направлена на решение какой-либо экономической задачи.

Не все технологии подлежат международному обмену. Международный обмен технологиями представляет собой обмен информацией, касающейся способов преодоления затруднений экономического, производственного, управленческого или финансового характера, которые возникают между хозяйственными субъектами стран в процессе воспроизводства.

Носителями технологий являются лицензии, патенты, техническая документация, специализированная литература, продукция, с помощью которых она произведена.

Международный обмен технологиями может осуществляться безвозмездно или за определенную плату. Большинство из них — бесплатно. Происходит это по ряду причин: зачастую распространение происходит по некоммерческим каналам (на выставках, конференциях) или нелегально, а иногда объекты интеллектуального труда не подлежат оформлению прав собственности.

Следует отметить, что еще недостаточно сформирована законодательная база в отношении охраны ин-

32a

32. Международный обмен технологиями и права интеллектуальной собственности

Международный обмен технологиями приобретает все большее значение и выражается в различных формах.

Существуют основные виды технологий, которые участвуют в международном обмене:

- 1) **сельскохозяйственные технологии;**
- 2) **промышленные технологии;**
- 3) **технологии управления;**
- 4) **финансовые технологии;**
- 5) **маркетинговые технологии;**
- 6) **сервисные технологии;**
- 7) **информационные технологии.**

Для эффективного развития международного обмена технологиями требуются соответствующие условия: правовые (защита интеллектуальной собственности на территории иностранного государства), финансовые (кредитование, страхование, повышение эффективности схем финансовых расчетов), институциональные (наличие международных организаций, регулирующих международный обмен технологиями), инновационные (усовершенствование уже существующих технологий и их дальнейшая передача).

Интеллектуальная собственность представляет собой нематериальные активы, права на результаты интеллектуального труда.

Права, возникающие по отношению к объектам интеллектуального труда, подразделяются на личные неимущественные и имущественные. Неимущественные права устанавливают только право авторства. А имущественные подразумевают права на их использова-

306 ких целей они должны создавать для ТНК по крайней мере такие же благоприятные условия для доступа к своим рынкам и производству, как и их основные конкуренты.

К концу 1990-х гг. стало все более распространенным мнение о том, что государство и ТНК должны рассматриваться в первую очередь как партнеры в выполнении задачи экономического развития и повышения национальной конкурентоспособности и что цели обеих сторон начинают все больше совпадать. Государства должны уделять больше внимания реструктуризации деятельности ТНК по созданию добавленной стоимости в своей стране, а не только пытаться увеличить свою долю прибыли от этой деятельности. Одним из признаков такого изменения отношений явилась повсеместная либерализация режимов в отношении прямых иностранных инвестиций.

326 ние: выпуск продукции с помощью новой технологии, операции с материальными объектами, в которых воплощен интеллектуальный труд.

Правовая система защиты уже включает в себя ряд гарантий: патентную защиту в иностранном государстве, охрану авторских и смежных прав, товарных знаков фирм-производителей, лицензионную защиту, защиту от производителей, использующих недобросовестную конкуренцию, охрану коммерческой тайны и т. д.

Обладатель интеллектуальной собственности может получить материальную выгоду от использования своего изобретения с помощью лицензии, которая дает право использования этой собственности другому лицу. При этом сохраняется право владения со стороны изобретателя. Лицензирование позволяет регулировать использование результатов интеллектуального труда. Таким образом, одни люди создают интеллектуальную собственность, а другие производят с ее помощью какой-либо продукт. Существуют различные виды лицензий, выполняющие разные функции: полная лицензия, исключительная лицензия, неисключительная лицензия, открытая лицензия, сублицензия.

296 мотря на то что заработная плата в филиалах компании ниже, чем в стране базирования, она все равно зачастую довольно высока для развивающихся стран.

Деятельность транснациональных корпораций связана с интересами их государств.

Транснациональные корпорации позволяют своему государству получать доступ к ресурсам других стран. К тому же продукция, произведенная за рубежом, не будет облагаться пошлинами со стороны государства, где эта продукция была произведена.

Как видно из всего вышесказанного, экономическое и политическое значение транснациональных корпораций очень велико. Они помогают развивать взаимопонимание, доверительные отношения со странами-партнерами, усиливать экономическое влияние на мировое хозяйство. Таким образом, государство должно в определенной мере помогать развитию своих ТНК, что актуально в данный момент и для России, которая стремится усилить свое влияние в мировом масштабе.

316 теллектуальной собственности. Другая проблема — проблема соблюдения технологий. Она заключается в том, что зачастую наблюдается нарушение технологических требований в процессе производства, что может привести к загрязнению окружающей среды, обострению сырьевой проблемы и др.

Выделяют следующие основные **формы международного обмена технологиями**:

- 1) исследовательская кооперация в сфере науки и технологий;
- 2) распространение технологической информации в форме патентов, лицензий и контрактов;
- 3) технологическое содействие какой-либо стране;
- 4) оказание таких услуг зарубежным клиентам, как инжиниринг, консалтинг;
- 5) вывоз за границу человеческого капитала;
- 6) обучение и стажировка специалистов за рубежом;
- 7) международная торговля высокотехнологичными товарами;
- 8) информационное обеспечение;
- 9) формирование систематизированных баз данных, библиотек и архивов зарубежной информации.

33а 33. Российские ТНК за границей и иностранные ТНК в России

Первые прямые зарубежные инвестиции были сделаны в российскую экономику в 1987 г. К 1996 г. В Российской Федерации в качестве предприятий с иностранным капиталом было зарегистрировано уже свыше 30 тыс. фирм и компаний, из них чуть более 17 тыс. представили информацию в российские статистические органы о начале своей практической деятельности.

Крупнейшие ТНК в настоящее время в основном перешли в своей деятельности к глобальным стратегиям и размещают свои предприятия в тех странах, где для этого имеются соответствующие конкурентные преимущества. То, что 80 из 100 крупнейших в мире ТНК присутствуют теперь в той или иной форме в России, является свидетельством фактического включения нашей страны во всемирный процесс глобализации.

Учитывая масштабы российской экономики, реальный эффект может дать сотрудничество именно с крупнейшими ТНК, являющимися носителями новейших технологий, и в эпоху «капитализма, основанного на знаниях», как раз сотрудничество с этой группой ТНК представляет первостепенный интерес.

Причем действующие на территории России ТНК — наиболее мощные по таким обобщающим показателям, как заграничные активы, продажи, а также число занятых на иностранных предприятиях.

Большинство ТНК начали освоение российского рынка с создания условий для сбыта своей продукции, за счет инвестиций в дистрибуторские сети, систем послепродажного обслуживания, рекламных кампаний и т. п. Однако некоторые ТНК, пройдя этот путь в ускоренном варианте, начали создавать в со-

34а 34. Исторические предпосылки, причины и основные центры миграции

Миграция представляет собой передвижение людей с территории одной страны в другую. Такое перемещение людей было характерно всегда. Связано это было с политикой завоевания или переселением народов.

Сегодня это в определенной мере проявление свободы человека и признак все более усиливающейся интернационализации экономики, а также последствия противоречий национального характера. Люди мигрируют добровольно, желая жить в лучших условиях, и вынужденно, в силу определенных жизненных обстоятельств. Проблема миграции последних требует определенных мер и усилий не какой-нибудь одной страны, а всего международного сообщества. Сегодня трудовая миграция приняла такие масштабы, что требуется определенное регулирование в сфере миграционной политики.

Международная миграция возникла из-за разрыва в уровне социально-экономического развития различных стран, а также по причине демографического взрыва во многих развивающихся странах.

По географическому признаку различают межконтинентальную и внутриконтинентальную миграцию.

За последнее время ситуация в миграционной сфере несколько изменилась. Одним из основных центров притяжения мигрантов стал Европейский союз. Но их основную часть составляет массовая миграция работников из менее развитых стран с низкой квалификацией.

Другой центр притяжения — нефтедобывающие страны Ближнего Востока.

Третий центр — Соединенные Штаты Америки. Исторически сложилось, что часть работников прибыва-

35а 35. Положительные и отрицательные стороны миграции

Внешняя трудовая миграция представляет собой отток рабочей силы из менее развитых стран в экономически более благополучные с последующим возвращением мигрантов на родину.

Такая миграция, несомненно, выгодна обеим сторонам, но она же открывает ряд социально-экономических проблем. К ним относится «утечка мозгов», трата заработанных денежных средств на территории другого государства. Также существует проблема, при которой работник за рубежом работает не по своей специальности, полученной на родине, а выполняет неквалифицированную работу, так как не может в полной мере реализовать свои возможности в чужой стране в силу объективных причин.

Получают своего рода выгоду страны, в которые приезжают эти работники: появляется дешевая рабочая сила, так как многие приезжие по причине тяжелого материального положения устраиваются на работу, которая считается низкооплачиваемой для развитых стран.

Но есть и положительные последствия трудовой миграции. Для стран, из которых происходит отток населения, выгода в том, что по возвращении эти люди привозят свои сбережения, которые они могут вложить в собственное дело. Иммигранты способствуют нормальной работе некоторых трудоемких отраслей, которые пользуются маленьким спросом со стороны населения.

Другая выгода для стран, принимающих мигрантов, в том, что за счет квалифицированных кадров из-за

36а 36. Государственное регулирование миграционных потоков.

Каждое государство старается регулировать миграционные процессы, так как заинтересовано в привлечении наиболее нужных в данный момент работников, и в то же время ни одна страна мира не хочет того, чтобы наиболее квалифицированные кадры уезжали за рубеж. В связи с этим практически во всех развитых странах мира созданы специальные органы, которые занимаются вопросами проникновения иностранных рабочих на внутренние рынки труда. Федеральные органы занимаются вопросами предоставления виз, устанавливают порядок их выдачи. Существуют службы, контролирующие въезд и пребывание иностранцев в стране, которые могут даже депортировать при нарушении закона. Кроме того, до выдачи разрешения на работу в этой стране анализируется ситуация и разрешение выдается в том случае, если действительно существует необходимость в привлечении иностранной рабочей силы.

Миграцию ограничивают количественно. Для этого несколько стран заключают между собой международные соглашения, в которых оговариваются действия в отношении мигрантов из этих стран, в том числе и их количественное ограничение.

Существует довольно сложная система ограничений для иммигрантов, с которой сталкиваются иностранные граждане. Это в первую очередь диплом об образовании, хотя диплом одной страны не всегда признается другой страной. Это и стаж работы (не менее 3—5 лет) по полученной специальности. Существуют и возрастные ограничения. Связано это с тем, что страны-импортеры трудовых ресурсов хотят получить на рабо-

346 ет в эту страну из-за рубежа. Этому способствовали документы, благоприятствующие трудовой деятельности мигрантов на территории США.

Четвертый регион — Австралия. Ее отличие состоит в том, что политика в отношении приезжих направлена на их ассимиляцию, т. е. на адаптацию в новой стране и возможность дальнейшего проживания в ней.

Пятый международный регион миграции — Азиатско-Тихоокеанский регион. В этом регионе наиболее развитые страны привлекают для работы выходцев из более бедных государств, но требуются в основном неквалифицированные рабочие кадры для выполнения черной работы.

Шестой центр — несколько наиболее развитых стран Латинской Америки. Эти страны заинтересованы не только в дешевой рабочей силе из беднейших стран этого же региона, но и в квалифицированных специалистах, в том числе из бывшего СССР: инженерах-химиках, нефтяниках и др.

Существует и африканский миграционный центр — в основном это ЮАР.

Говоря о России, следует отметить, что она является центром притяжения работников из стран бывшего Советского Союза.

336 трудничестве с российскими партнерами совместные предприятия для разработки проектной документации, производства промышленных образцов, в том числе и по товарам серийного выпуска. ТНК представлены в четырнадцать отраслях, наиболее заметны они в электронной и электротехнической промышленности, автомобилестроении, нефтедобыче, химии, пищевой и пищевкусовой промышленности, фармацевтике, торговле и прочих услугах и т. д. По прямым инвестициям в российскую экономику американский капитал занимает первое место.

Первым направлением, которое вызвало интерес со стороны этих ТНК в России, оказалось налаживание сбыта, а затем сборки так называемого отверточного производства электронной вычислительной техники. Но за относительно короткий период времени активность ТНК на этом перспективном российском рынке заметно ослабла в результате конкуренции южноамериканских и российских поставщиков.

366 ту лиц наиболее трудоспособного возраста, от которых можно ожидать наибольшей отдачи.

Многие промышленно развитые страны предъявляют некоторые требования к состоянию здоровья иностранных работников.

Для сохранения стабильности в своей стране ограничивается доступ в некоторые страны лиц, которые на родине были осуждены за серьезные преступления и проживание на ее территории которых может нанести ущерб репутации этого государства перед международным сообществом.

Регулирование происходит и с помощью других ограничений, не касающихся качеств определенного человека. Государство может устанавливать соотношения между иностранными и отечественными рабочими, регулировать время работы в данной стране, запрещать иностранцам заниматься определенными видами деятельности и т. д.

В последнее время ужесточаются меры, применяемые к нарушителям миграционного законодательства. За это не только взимают большие штрафы или депортируют, но и могут привлечь к уголовной ответственности. Санкции применяются не только в отношении мигрантов, но и к их работодателям, которые получают выгоду от использования незаконных мигрантов.

356 рубежа экономятся средства на обучение собственных специалистов в своей стране.

Страны — экспортеры трудовых ресурсов получают выгоду, которая выражается в сокращении безработицы в этой стране. Многочисленные исследования, проведенные в этой области, показывают, что отток части трудовых ресурсов положительно сказывается на рынках труда, увеличивается средний уровень размера доходов беднейших слоев населения.

Эмигранты за рубежом приобретают новые знания и опыт в различных сферах, которые они могут применить и в своей стране. Они осваивают новые технологии, приобщаются к новым стандартам организации производства. По возвращении к себе на родину они могут совершенствовать процесс производства и социально-экономическое развитие в целом.

Не последнюю роль играют денежные переводы рабочих-мигрантов. Они посылают часть своих заработанных денег своей семье, родственникам, близким людям, которые их тратят, естественно, уже на территории своей страны. Такие переводы имеют большое значение для экономик беднейших государств и способствуют улучшению финансовой ситуации.

37а 37. Миграционная политика в РФ

Что касается России, то и ее не обошли стороной проблемы, связанные с трудовой миграцией. После распада Советского Союза на его бывшей территории начались миграционные процессы. В России в 1990-х гг. оказалось огромное количество беженцев из стран СНГ и Балтии. Причиной послужили трудности экономического, политического, межэтнического характера и др. Экономические трудности способствовали оттоку из нашей страны опытных высококвалифицированных специалистов.

В этих условиях правительство было вынуждено разрабатывать и проводить активную миграционную политику.

Во-первых, была создана законодательная база: был определен порядок выезда российских граждан и въезд иностранцев, установлен контроль за мигрантами и т. д.

Во-вторых, Правительство России приняло меры по смягчению последствий тех интенсивных процессов, которые начались сразу после распада СССР, взяло на себя контроль миграционных потоков.

В-третьих, Российская Федерация заключила международные соглашения с Германией, Китаем, Финляндией и другими странами. Такие нормы предоставляют гражданам России определенные права и гарантии в вопросах трудоустройства за границей. В этом помогают и специальные фирмы, которым были выданы лицензии на оформление на работу за границей.

Что касается эмиграционной политики России, то здесь выделены ее основные направления: сокращение безработицы, привлечение средств за счет денежных переводов эмигрантов на свою родину, обеспече-

38а 38. Объективные основы и сущность региональной экономической интеграции

На современном этапе развития все больше возрастает зависимость экономик различных стран друг от друга, национальные хозяйства становятся более открытыми для внешнего мира, и, следовательно, усиливаются интеграционные тенденции.

Сегодня у исследователей нет единой теории о причинах развития интеграции и преимуществах стран, входящих в эти объединения. И все же причиной образования региональной экономической группировки не может являться какой-либо один фактор.

После того как административно-командная система показала свою неэффективность, практически во всех странах стала складываться однотипная по своим чертам экономическая база, основанная на внедрении в экономику рыночных механизмов. Интенсивное развитие науки и техники, которое требует немало сил и средств, также способствовало интеграции. Кроме того, «закрытая экономика» снижает эффективность хозяйственной деятельности.

Международная экономическая интеграция — это объективный и закономерный процесс сближения и взаимопроникновения хозяйственных систем при условии наличия у них соответствующего потенциала.

В основе экономической интеграции лежат желания самостоятельных хозяйствующих субъектов удовлетворить свои интересы и международное разделение труда. Существуют и другие предпосылки для объединения: экономический подъем в интегрирующихся странах, географическое расположение, политические решения руководителей, совместные действия по ре-

39а 39. Эволюция интеграционных процессов. Основные формы региональной интеграции

В своем развитии международная экономическая интеграция проходит ряд этапов. В настоящее время выделяют пять таких последовательных ступеней: зона свободной торговли; таможенный союз; единый рынок; экономический союз; экономический и валютный союз. Все эти стадии объединяет то, что на каждой из них устраняются определенные экономические барьеры.

Первая ступень — **зона свободной торговли**. Это специальная зона, в рамках которой не существует таможенных пошлин и ограничения международной торговли сведены к минимуму. Но для сельского хозяйства либерализация проводится не в полной мере и только для части сельскохозяйственной продукции. Как правило, стороны, заключающие соглашения, не могут в одностороннем порядке повышать пошлины или вводить новые. Все решения принимаются должностными лицами этих стран и высокопоставленными руководителями. Национальные производители не всегда оказываются готовыми выдержать конкуренцию со стороны иностранцев, производящих более дешевую и качественную продукцию. Для них возникает опасность вытеснения с собственных рынков и даже банкротства.

Следующий уровень региональной интеграции — **таможенный союз**. Это соглашение, предусматривающее отмену таможенных пошлин в торговле между странами, его заключившими. При этом создаются единые тарифы для внешних стран. Это своего рода коллективный протекционизм. Таможенный союз по-

40а 40. Основные центры интеграционных процессов в современной международной экономике

Начало интеграции стран Западной Европы положил Парижский договор об учреждении Европейского объединения угля и стали, подписанный в 1951 г. А в 1957 г. было учреждено Европейское экономическое сообщество, которое основывалось на таможенном союзе и общей политике в некоторых отраслях.

Эта интеграционная группировка прошла долгий путь в своем развитии. Было создано единое экономическое пространство, отменены таможенные барьеры, установлены единые нормы и стандарты. Проводится единая политика по отношению к отраслям, за исключением энергетики, политики, транспорта. И на это существуют объективные причины: зависимость от внешних поставок энергоресурсов, замкнутость транспортного рынка на национальном уровне и выработка только общих подходов по отношению к промышленной политике.

Другой экономический блок — **НАФТА**. Но эта ассоциация открывает возможность создания единого пространства, в котором свободно передвигаются товары, услуги, капиталы, рабочая сила. Сейчас НАФТА предпринимает меры к постепенному устранению тарифных барьеров и снятию ограничений на экспорт и импорт, кроме определенных товаров, перечень которых оговорен заранее.

АТЭС. Можно сказать, что АТЭС только начинает свой путь к прочному союзу. Планируется постепенное сокращение таможенных тарифов и развитие сотрудничества в таких отраслях, как транспорт, энергетика и др. Взаимодействие наиболее эффективно

386 шению определенных вопросов и создание своего рода центра интеграции, берущего на себя ответственность по сближению стран-партнеров.

Следует отметить, что реальная межгосударственная интеграция возможна лишь при существовании механизмов рынка. Она начинается с первичных экономических субъектов и сращивания на базисном уровне. И лишь затем к новой ситуации приспосабливаются государственные структуры, системы и органы, вплоть до возникновения наднационального управления.

Региональная экономическая интеграция открывает новые возможности для инвестирования средств, разработки совместных проектов, проведения исследований и расширения производственной деятельности.

Региональная экономическая интеграция охватила практически весь мир. В нее вовлечены не только наиболее развитые, но и среднеразвитые страны, а также часть стран третьего мира. В стороне же оказались страны с «неповоротливой» и медленно развивающейся экономикой, в которых отсутствуют тенденции улучшения существующей ситуации.

406 в политических вопросах, а что касается экономического аспекта, то здесь связи еще не достаточно сильны.

Крупнейший интегрированный рынок в Латинской Америке — **МЕРКОСУР** — общий рынок стран Южного конуса, созданный в 1991 г. Договором предусмотрено создание благоприятных условий для развития партнерских отношений: отмена таможенных пошлин, упразднение тарифов, свободное движение капиталов и т. д. Кроме того, координируется политика во многих отраслях.

Интеграционные процессы не обошли стороной и страны Африки. Среди наиболее эффективно функционирующих интеграционных группировок следует отметить **Африканское экономическое сообщество** (АФЭС), **Экономическое сообщество западноафриканских государств** (ЭКОВАС), **Сообщество развития Юга Африки** (САДК), **Таможенный и экономический союз ЦА** (ЮДЕАК). Кроме этих группировок, формально существуют еще несколько десятков, но фактически они либо не функционируют, либо их работа малоэффективна.

376 ние прав и поддержки россиян, работающих за границей, получение ими новых навыков и их применение в дальнейшем после возвращения.

Большое значение имеет создание благоприятных условий для тех граждан, которые решили вернуться в нашу страну. Необходимо создать специальные структуры, которые могли бы оказывать реальную помощь таким людям, давали бы возможность получения налоговых льгот и использования в отношении этих лиц льготной схемы кредитования. Важно предоставить возможность беспрошльного ввоза средств производства, чтобы мигранты могли осуществлять производственную деятельность на территории нашей страны.

Таким образом, последствия трудовой миграции неоднозначны. Решать проблемы, возникающие в этой сфере, должно государство с помощью проведения миграционной политики. Но для эффективного результата необходимо взаимодействие как отдельных стран, так и всего мирового сообщества в целом.

396 ряду показателей — более совершенная структура, чем зона свободной торговли.

Единый рынок — более высокая степень интеграции. Для перерастания таможенного союза в единый рынок недостаточно одних лишь экономических факторов: нужны и политические. В рамках единого рынка реализуются несколько крупных задач. Разрабатывается политика по отношению к третьим странам, определяется линия развития отраслей и секторов экономики, при этом учитываются и возможные социальные последствия этих решений. Другая немаловажная задача — устранение препятствий свободному движению рабочей силы, капиталов, услуг и т. д.

Переход к качественно новой ступени интеграционной группировки — **экономическому союзу** — возможен после создания единого экономического, правового и информационного пространства. На этой стадии осуществляется координация политики в области налогообложения, промышленности, сельского хозяйства и т. д. Это своего рода переход к экономическому и валютному союзу.

Экономический и валютный союз — последний этап международной региональной экономической интеграции. Он основывается на единой политике стран в валютно-финансовой сфере и введении единой валюты.

41а

41. Содружество Независимых Государств: современная модель экономической интеграции и интересы России

Содружество Независимых Государств — интеграционное образование, созданное в 1991 г., куда вошли суверенные государства: Азербайджан, Армения, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина.

На сегодняшний день перед СНГ стоят немалые проблемы.

Доля торговли между странами СНГ с 1991 г. по 2000 г. упала с 72% до 28%. Интеграционный механизм, несмотря на огромное количество документов, призванных развивать сотрудничество, работает плохо. Возможно, главная причина в том, что интеграция начинается с первичных экономических субъектов. Нельзя создать интеграционную группировку только посредством политических решений.

Любая региональная интеграционная группировка должна создаваться поэтапно. С этой точки зрения при создании СНГ были допущены существенные ошибки. И именно поэтому странам-участницам не удалось создать единой рублевой зоны, так как для этого не было таких предпосылок, как зоны свободной торговли, таможенный союз, единый рынок. А ведь на примере ЕС мы видим, что интеграция должна проводиться постепенно и нельзя воссоздавать только какие-то отдельные элементы и ожидать мгновенного результата.

С другой стороны, у СНГ существует неплохая документальная база: принят Устав, различные акты и дру-

42а

42. Платежный баланс и его виды

Платежным балансом называется соотношение между всеми платежами, которые страна сделала другим странам, и суммой всех средств, которые были ею получены в течение того же времени от других стран.

В платежный баланс включаются экспорт и импорт тех товаров, по которым осуществлялись платежи за данный период времени.

Учитываются сделки данного года между резидентами данных стран. Резидентами какой-либо страны являются фирмы, зарегистрированные на территории данного государства. Это же относится и к филиалам. Единственное исключение — международные организации: они не являются резидентами тех стран, где они расположены.

Платежный баланс отражает именно совокупные сделки между государствами. Обычно он составляется за год.

Что касается истории платежного баланса, то следует отметить, что изначально он формировался в качестве метода статистического и информационного учета с целью выполнения налоговых функций. В настоящее время он выступает источником информации, позволяющим выделить особенности участия страны в международной деятельности.

В соответствии с мировой практикой платежный баланс составляется по принципу двойной записи (двойного счета). Суть этого метода в том, что каждая операция записывается дважды, с точки зрения дохода и расхода, например поступление товара и его оплата. Поэтому баланс всегда находится в равновесии.

43а

43. Платежный баланс России, ее внешний долг

В Советском Союзе платежный баланс считался секретным документом и никогда не публиковался открыто. Начиная с 1992 г. платежный баланс составляется в соответствии с требованиями руководства МВФ. Платежный баланс России составляется на поквартальной основе. Он состоит из разделов текущих операций и операций с капиталом и финансовыми инструментами. На сегодняшний день экономика нашей страны развивается более динамично. И в качестве подтверждения можно рассмотреть платежный баланс России за первый квартал 2006 г. За год валовой внутреннего продукта увеличился на 5,5%, рост производства промышленности составил 3%, замедлились темпы инфляции, увеличился уровень жизни населения. Также произошел прирост индекса курса рубля к иностранным валютам на 6,2%.

Государство осуществляет регулирование баланса на основе государственной собственности, увеличения доли национального дохода, перераспределяемого через бюджет, с помощью принятия на законодательном уровне определенных мер, а также посредством активного участия страны в международных экономических отношениях.

Мероприятия, проводимые государством в экономической сфере, направлены на формирование платежного баланса и покрытие сложившегося сальдо. Существует много методов, направленных на стимуляцию экспорта, ограничение международных экономических операций и т. д.

Расширились внешнеэкономические связи, что способствовало экономическому росту. Платежный баланс государства был устойчивым.

44а

44. Валютный курс и его влияние на внешнюю торговлю. Факторы, его образующие

На сегодняшний день одно из наиболее перспективных направлений развития международных экономических отношений — международные валютные отношения. Они возникают в связи с использованием денег при осуществлении международных операций.

Понятием валюта обозначают: денежные единицы какой-либо страны, иностранных государств и международных счетные валютные единицы.

Валютным курсом называется соотношение между двумя разными валютами, которое устанавливается под влиянием спроса и предложения на рынке или определяется в законодательном порядке.

Валютный курс формируется под влиянием множества факторов. В основе лежит покупательская способность валюты. Ее в свою очередь определяет средний уровень цен в стране и инвестиции. Но его величина также зависит от инфляции и платежного баланса. На валютный курс может влиять центральный банк страны, вмешиваясь в операции на валютном рынке.

Очень сильно могут влиять на валютный курс степень доверия к иностранной или национальной валюте и изменения в экономике данной страны. Эти факторы влияли и на российскую национальную валюту. Валютный курс может быть номинальным или реальным.

Номинальный валютный курс — это своего рода «цена» при обмене одной валюты на другую. Публикуемые в средствах массовой информации курсы валют являются номинальными.

426 Существует несколько видов платежных балансов.

1. **Торговый баланс.**
2. **Баланс торговли и услуг.**
3. **Баланс по текущим операциям.**
4. **Базисный баланс.**
5. **Баланс автономных счетов.**
6. **Баланс ликвидности.**
7. **Баланс международной инвестиционной задолженности.**

В платежном балансе могут возникнуть диспропорции. Произойти это может по разным причинам: изменение цен, уровня дохода, структурные диспропорции, автономное перемещение значительных масс капитала.

Платежный баланс является объектом государственного регулирования. На это есть ряд причин:

- 1) для платежного баланса характерна неуровновешенность, которая проявляется в дефиците у одних и в избытке у других стран;
- 2) платежный баланс не может выравняться самостоятельно после отмены в 1930-х гг. золотого стандарта, и, следовательно, требуются целенаправленные меры по его регулированию;
- 3) повышение значения платежного баланса в системе государственного регулирования обусловлено все большей интернационализацией хозяйственных связей.

446 Реальный валютный курс получают умножением номинального валютного курса на соотношение между уровнями цен в странах. Также реальный валютный курс можно рассчитать на основе средних цен в странах, которые являются основными партнерами данной страны в сфере торговли.

Валютный курс в значительной степени влияет на международные экономические отношения.

1. Он помогает прогнозировать будущие финансовые результаты экономической деятельности и, следовательно, определяет наиболее выгодные экономические связи.
2. Напрямую влияет на социально-экономическое положение страны, что проявляется во многих других показателях, например в состоянии платежного баланса.
3. Оказывает воздействие на перераспределение общего мирового валового продукта между отдельными странами.

416 гие учредительные документы. Созданы национальные органы: Совет глав государств, Совет глав правительств, Совет министерств иностранных дел, Межгосударственный экономический комитет, Экономический суд и др. Также созданы специальные органы для сотрудничества в некоторых отраслях и структуры, призванные развивать интеграционное сотрудничество.

Дальнейшая интеграция стран СНГ должна проводиться в соответствии со спецификой этих стран, а не с помощью автоматического перенесения европейского опыта интеграции. И хотя ЕС на сегодняшний день — самое прочное интеграционное образование, у СНГ есть свои особенности, которые во многом связаны с советским прошлым.

Говоря о целесообразности дальнейших усилий по созданию союза, следует отметить, что интеграция отвечает интересам этих стран. В противном случае большинство участников СНГ может быть просто «поглощено» другими группировками, где их интересы не будут учитываться в той же мере, как в СНГ, и они не смогут играть какую-либо значительную роль. Дальнейшее развитие интеграции выгодно и для России, которой нужны прочные экономические связи и стратегические партнеры. Между странами СНГ существуют давние не только экономические, но и политические и культурные связи, что при определенных условиях может ускорить и упростить интеграцию.

436 Резко возрос профицит текущих операций по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года — на 44,7%, а торговый оборот — на 30% при росте внешнего и внутреннего спроса. Условия внешней торговли были благоприятными. В результате этого положительное сальдо торгового баланса увеличилось в 1,5 раза.

Экспорт товаров тоже увеличился, но в основном за счет цен на топливные ресурсы. Импорт тоже вырос, и большую долю составил ввоз машин, транспортных средств и оборудования.

В сфере услуг прирост произошел за счет транспортных и деловых услуг, а импорт услуг — за счет поездок и транспортных услуг.

Таким образом, Россия развивается динамично, а ее платежный баланс стабилен, что свидетельствует о положительных тенденциях экономического развития.

45а **45. Организационно-правовой фундамент современной валютно-финансовой системы**

Возникновение и развитие мировой валютно-финансовой системы происходило благодаря развитию международных экономических отношений и главным образом торговли. При осуществлении торговых операций приходилось определять соотношение национальных валют друг к другу. Это и подтолкнуло валютную систему к развитию.

Самая первая валютная система сложилась в 1867 г. На Парижской конференции было заключено межгосударственное соглашение, согласно которому золото становилось единственной формой мировых денег.

У золотого стандарта существовали разновидности: золотомонетный стандарт (банки свободно чеканили монеты до начала XX в.), золотослитковый стандарт (золото применяли в случае международных расчетов — с начала XX в. до Первой мировой войны), золотовалютный стандарт (в расчетах использовались золото и валюты других стран — с 1922 г. до Второй мировой войны).

Постепенно она показала свои слабые стороны: ведь при усилении хозяйственных связей между странами и при экономическом развитии она не могла реально справиться со всеми денежными потоками.

После войны в 1922 г. на Генуэзской экономической конференции была создана новая валютная система — генуэзская. Был установлен золото-девизный стандарт, который основывался на золоте и валютах, конвертируемых в золото. Девизами называли средства в иностранной валюте, предназначенные для международных расчетов.

46а **46. Ямайская система. Реформирование МВФ**

Кризис Бреттон-Вудской системы дал толчок к разработке новых проектов реформирования валютно-финансовой сферы. Реформа системы разрабатывалась долго, и в итоге в 1976 г. страны — участники Международного валютного фонда в Кингстоне (Ямайка) приняли новое соглашение, ратифицированное в 1974 г. Его основные принципы:

- 1) вместо золото-девизного устанавливается стандарт СДР (специальные права заимствования);
- 2) отменяется официальная цена на золото, прекращается обмен долларов на золото. Золото больше не служит мерой, определяющей стоимость валютных курсов;
- 3) государства могут выбирать режим валютного курса;
- 4) международный валютный фонд усиливает валютное регулирование между странами;
- 5) центральные банки государства осуществляют вмешательство для стабилизации курсов валют;
- 6) валютный курс формируется свободно под действием спроса и предложения;
- 7) новая система основывается не на какой-нибудь одной валюте, а на нескольких.

По постановлению Международного валютного фонда любая страна может выбрать один из трех режимов валютных курсов: плавающий, фиксированный или смешанный. При этом существуют разные виды фиксированных курсов:

- 1) курс национальной валюты является фиксированным по отношению к одной выбранной валюте;
- 2) курс национальной валюты является фиксирован-

47а **47. Проблема стабильности постъямайской мировой финансовой архитектуры**

Мировой валютный фонд содействовал глобализации через либерализацию. Именно это привело к тому, что в 1990-е гг. мировая валютная система стала менее стабильной.

Все большее обострение кризисных явлений в 1990-е гг. в сочетании с попытками урегулировать их, что было очень затратным, заставило мировое сообщество искать способов стабилизации мировой валютно-финансовой системы.

Немаловажным элементом этой «новой архитектуры» является упрочение валютно-финансовых систем государств и либерализация движения капиталов. Сам же термин «финансовая архитектура» был использован при выступлении президента США Б. Клинтона в сентябре 1998 г.

Новая финансовая архитектура должна стать международным регулятором, который устанавливает ответственность за предупреждение и урегулирование международных валютных кризисов, т. е. вырабатываются определенные правила поведения и взаимодействия.

Реформирование международной валютно-финансовой системы началось в конце 1990-х гг.

Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития призваны обеспечивать соблюдение правил в сфере валютно-финансовой политики государств.

Следует несколько подробнее остановиться на реформировании кредитной деятельности МВФ. Это предусматривает взятие со стороны МВФ на себя обязательств по предупреждению, урегулированию и сдер-

48а **48. Общие положения международных организаций**

В современном мире международные организации играют значительную роль.

В мире более 4 тыс. международных организаций, около 300 из них — межправительственные. Самая влиятельная и авторитетная — Организация Объединенных Наций.

Признаки межгосударственной организации:

- 1) членство государств;
- 2) наличие учредительного договора, подписанного странами — членами организации;
- 3) постоянно действующие органы, занимающиеся решением задач, для которых она была создана;
- 4) уважение суверенитета стран — членов этой организации.

Собирая эти признаки воедино, можно дать определение международной межправительственной организации — это объединение какого-либо количества государств, созданное на основе учредительного договора для решения какой-либо задачи или достижения определенной цели, имеющее постоянно функционирующие органы и действующее в соответствии с общими интересами государств, входящих в нее, при уважении их суверенитета.

Международные организации в зависимости от характера членства делятся на межгосударственные и неправительственные. Неправительственные создаются не на основе межгосударственного договора: например, Ассоциация международного права, Лига обществ Красного Креста и т. д.

Международные организации в зависимости от круга своих задач делятся на универсальные (например, ООН) и региональные.

466 ным по отношению к СДР;

- 3) курс национальной валюты фиксируется по отношению к искусственно созданным комбинациям валют;
- 4) курс национальной валюты определяется на основе скользящего паритета.

Очень важную роль играют своего рода специальные права заимствования — СДР. В ямайской системе они являются официально признанными резервными активами. В 1978 г. золото было заменено СДР в качестве масштаба стоимости.

Для проведения этих операций специально был создан Департамент СДР, и на сегодняшний день все страны, входящие в МВФ, участвуют в его деятельности.

МВФ может создавать безусловную ликвидность посредством выпуска средств, выраженных в СДР. Выпуск СДР осуществляется и тогда, когда Исполнительный совет МВФ приходит к выводу, что существует недостаток имеющихся ликвидных резервов и необходимо их пополнить.

Ямайская система имеет ряд преимуществ перед предыдущими, но все же она тоже противоречива. Намеченные результаты проявились лишь частично. Одна из причин — существующая свобода разнообразного выбора вариантов действий в рамках данной системы.

486 Также существуют и другие классификации.

Создание международной организации проводится в три этапа:

- 1) разработка и принятие учредительного документа;
- 2) обеспечение материальной структуры организации;
- 3) создание и обеспечение функционирования главных органов.

При ликвидации, как правило, страны — члены организации подписывают протокол о ее роспуске.

Все решения международных организаций принимаются ее органами.

Решение может приниматься единогласно, простым большинством либо квалифицированным большинством, а также без голосования. В международной практике более распространено принятие решения на основе консенсуса.

456 В период войны, несмотря на то что валютные курсы были заморожены, росла инфляция, и в этих условиях золото вновь стало выступать в качестве резервного и платежного средства. Валютный курс утратил свое значение. Это подтолкнуло страны к разработке новой системы еще во время войны, так как генуэзская практически перестала функционировать, поскольку существовала угроза повторения кризиса 1930-х гг.

В 1944 г. на валютно-финансовой конференции ООН была принята Бреттон-Вудская валютная система.

После окончания Второй мировой войны в мире образовалось шесть основных валютных зон, включающих доллар США, британский фунт стерлингов, французский франк, испанскую песету, португальский эскудо и голландский гульден, причем самой стабильной из них являлась французская валютная зона.

Все это привело к тому, что в конце 1960-х гг. наступил кризис Бреттон-Вудской валютной системы.

В своем развитии кризис Бреттон-Вудской системы прошел ряд этапов: установился двойной рынок золота, затем временно был запрещен обмен доллара на золото, девальвация доллара, а затем на Международной Парижской конференции было решено уравнивать курсы валют согласно законам рынка.

476 живанию финансовых кризисов, особенно в странах, где рыночная экономика только рождается.

Постъямайская система не устраняет причин кризисов. При существующей степени свободы конверсии валют и движения капиталов она не может ограничивать свободу инвесторов и заставлять их отдавать предпочтение более бедным и слабо развитым в экономическом отношении странам мира. Если им это невыгодно, то они не станут инвестировать средства, а при ухудшении для них ситуации, например при поднятии уровня процентных ставок, они вообще могут переместить свои свободные средства в другие страны, где условия функционирования для них будут более выгодными.

Реформирование деятельности МВФ в кредитной сфере, которое сопровождается фактическим прекращением долгосрочного расширенного кредитования, используется для осуществления программ структурного регулирования экономики государства, в основном еще со слабо развитой или переходной экономикой. Эти функции передаются Мировому банку, что фактически будет означать повышение их стоимости.

Также регулированию в постъямайской системе XXI в. подлежат международные валютные и финансовые рынки, их реакция на результаты надзора за ними.

49а **49. Организация Объединенных Наций, ее деятельность**

С развитием международных экономических отношений, углублением специализации и международного разделения труда все больше возникает необходимость быстрого и эффективного принятия решений, касающихся международных проблем и хозяйственной деятельности стран.

Но все же Организация Объединенных Наций носит прежде всего политический характер. Это видно исходя из принципов, закрепленных в Уставе.

Экономическая же деятельность ООН производится в четырех основных направлениях.

- 1) преодоление общемировых экономических проблем;
- 2) помощь в сотрудничестве странам с разными уровнями экономического развития;
- 3) содействие экономическому росту развивающихся стран;
- 4) поиск решений проблем, касающихся регионального развития.

Для решения этих задач используются следующие формы деятельности.

1. Информационная деятельность.
2. Техничко-консультативная деятельность.
3. Валютно-финансовая деятельность.

Существует шесть основных органов ООН, упомянутых в Уставе. Но в рамках экономического сотрудничества выделяют три из них: Генеральную Ассамблею, Экономический и Социальный совет и Секретариат.

Генеральная Ассамблея является по сути форумом для обсуждения важнейших проблем экономического характера. Ассамблея может по своему усмот-

50а **50. Роль ООН в развитии МЭО**

Многие организации ООН осуществляют свою деятельность в области международных экономических отношений. В конференции по торговле и развитию, хотя она и не является торговой организацией, участвуют практически все страны — члены ООН. Она содействует развитию мировой торговли, обеспечивает соблюдение прав стран при сотрудничестве, разрабатывает принципы и рекомендации, а также механизмы функционирования отношений между странами, участвует в деятельности других экономических учреждений ООН.

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию содействует индустриализации развивающихся стран. Эта организация оказывает как материальную помощь, так и разрабатывает рекомендации по использованию ресурсов, наладке производства, проведению научно-исследовательских работ и созданию специальных органов по управлению производством.

Программа развития ООН — программа по предоставлению помощи развивающимся странам в важнейших секторах экономики. Она включает техническую, предынвестиционную и инвестиционную помощь.

Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН занимается вопросами координации деятельности других организаций по оказанию помощи материального и нематериального характера.

Европейская экономическая комиссия ООН решает проблемы экологического характера, в области эффективного использования энергии и в транспортной и лесной сфере (с позиций экологии).

Экономическая комиссия для Африки предоставляет консультации по экономическому развитию Афри-

51а **51. ВТО и другие организации и соглашения как инструмент многостороннего регулирования МЭО**

В настоящее время большую роль в мировых отношениях играет Всемирная торговая организация (ВТО). Она является преемницей Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).

Всемирная торговая организация (ВТО) была создана в апреле 1994 г. Она сохранила за собой общие положения ГАТТ и ставила своей целью обеспечение свободы торговли.

В настоящее время ВТО включает около 150 стран мира. На ее долю в международной торговле приходится почти 97%. Принципы поведения стран, являющихся членами Всемирной торговой организации, были выработаны в течение десятилетий, и поэтому эта организация обеспечивает по мере своих возможностей равноправие при осуществлении внешнеторгового обмена.

Либерализация международной торговли в рамках ВТО выгодна странам по двум причинам:

- 1) при снижении тарифов на импорт изменяется относительный уровень цен, следовательно, ресурсы перераспределяются в направлении производства, что ведет за собой увеличение ВВП и национального дохода государства;
- 2) в долгосрочной перспективе экономика страны, вступившей в ВТО, получает выгоду от адаптации к новым условиям конкуренции, использования новых технологий в сфере производства.

Все это приводит к тому, что на рынке появляются качественные и менее дорогие товары, доступные потребителю.

52а **52. Участие России в структурах и механизмах многостороннего экономического сотрудничества**

Анализируя роль России в международных структурах и механизмах экономического сотрудничества между различными странами мира, следует коснуться деятельности в рамках наиболее влиятельных организаций.

Вообще, данные показывают, что наша страна участвует в их деятельности не в полную меру своих возможностей и могла бы занимать более достойное положение как в экономическом, так и в политическом плане.

Доля России в мировом экспорте товаров и услуг оценивается всего несколькими процентами, а в импорте — еще меньше. Это показывает пока еще низкий уровень вовлеченности нашей страны в международную торговлю.

Основным партнером России является Европа. На нее приходится большая часть экспорта и почти половина всего импорта. Очень велика в этом доля Германии, что обусловлено давними историческими связями, высоким качеством товаров, производимых на ее территории, сравнительно низкими закупочными ценами и, естественно, относительно близким расположением.

Что касается товарной структуры экспорта, то следует отметить, что она остается практически неизменной на протяжении многих лет. В нее входят около 4000 разнообразных видов продукции российского производства, но главными статьями дохода из них являются нефть, газ, лесные ресурсы, цветные металлы, алмазы.

506 канского континента. Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна выполняет те же функции, только для данного региона. Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого Океана содействует региональному экономическому сотрудничеству, передаче технологий, вложений инвестиций и развитию инфраструктуры данного региона.

Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии создает благоприятные условия для развития сотрудничества в различных сферах и укрепляет экономические отношения.

Таким образом, ООН играет большую роль в регулировании международных экономических отношений. И несмотря на то что существуют определенные сложности функционирования, уже более пятидесяти лет важнейшие экономические и политические вопросы решаются при ее помощи.

526 В структуре импорта преобладают машины и оборудование, а также присутствуют медикаменты, мясо, алкогольные и другие напитки и т. д.

В начале 1990-х гг. Россия стала членом Международного валютного фонда и Международного банка реконструкции и развития. Это позволило ей расширить свои возможности для привлечения средств для реструктуризации и дальнейшего развития экономики.

Принимая участие в деятельности мировых валютно-финансовых организаций, Россия приобщается к деятельности и опыту, накопленному международным сообществом в области регулирования валютно-финансовой и кредитной сфер.

Россия тесно сотрудничает с Европейским банком реконструкции и развития. Он тоже предоставлял нашей стране большие кредиты, которые большей частью были направлены на создание венчурных фондов, развитие некоторых целевых программ и т. д. ЕБРР часто принимал участие в кредитовании некоторых рискованных с точки зрения инвесторов проектов. Например, он предоставлял кредиты для судостроительных компаний.

На сегодняшний момент Россия полностью погасила свои долги перед международными организациями, что позволило ей сэкономить на процентах значительную сумму денег. Но, к сожалению, возможность досрочного погашения долга во многом возникла благодаря высоким ценам на энергоресурсы, крупным поставщиком которых является наша страна.

496 рению учреждать организации по международному сотрудничеству государств в различных сферах, такие как Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и др.

Экономический и Социальный совет (ЭКСОС) — следующий по важности после Генеральной Ассамблеи. Он координирует деятельность ООН в социально-экономической сфере. Его главные функции: квалифицированное обсуждение и разработка основной политической линии по важнейшим мировым вопросам, координация деятельности по социально-экономическим вопросам, исследования в области международного сотрудничества и социально-экономического развития.

Секретариат ООН — административно-исполнительный орган, призванный обеспечивать нормальное функционирование институтов и учреждений ООН, выполняющих определенные функции. Большинство работников Секретариата работают на экономическую службу. В состав экономической службы ООН включаются несколько подразделений, самое крупное из которых — Департамент по экономическим и социальным вопросам.

516 ВТО предполагает проведение собственной, ни от кого не зависящей политики. Эта организация самостоятельно осуществляет контроль за исполнением принятых в ее рамках решений и соглашений. В ней существуют органы, занимающиеся руководством и контролем за деятельностью ВТО в целом.

Международный валютный фонд был учрежден для регулирования финансовых отношений, возникающих между странами, и для оказания помощи при валютных трудностях посредством предоставления кредитов в иностранной валюте.

МВФ был создан в 1944 г. на конференции в Бреттон-Вуде. Его целями являются содействие в развитии валютно-финансовой сферы, расширение мировой торговли, обеспечение стабильности валютных курсов и т. д.

Главным руководящим органом является Совет управляющих. В нем каждая страна — участница этого фонда представлена управляющим и его заместителем.

Международный валютный фонд устроен как акционерное предприятие: его капитал формируется из взносов стран, входящих в него. Каждая страна имеет определенную квоту.

53a**53. Соотношение внутреннего и внешнего равновесия и макроэкономическая роль платежного баланса**

Прежде чем говорить о макроэкономическом равновесии открытой экономики, следует четко обозначить само это понятие. По степени вовлеченности того или иного государства в международное разделение труда различают страны с открытой и с закрытой экономикой.

Под закрытой экономикой следует понимать хозяйственную систему, развитие которой определяется только внутренними потребностями, проблемами и тенденциями. Такая экономика в незначительной мере подвержена изменениям, происходящим в мировом экономическом взаимодействии. Экономические связи с другими странами хотя и присутствуют, но в то же время являются минимальными.

Под открытой экономикой понимается хозяйственная система, которая в своем развитии подвержена влиянию общемировых тенденций. Внешние связи очень прочны. При этом страны получают как несомненные плюсы, так и минусы: зависимость от международной экономической ситуации и подверженность мировым кризисам.

Очень важно обеспечить равновесие валютного рынка и платежного баланса. Платежный баланс играет важную роль индикатора, который показывает многосторонний комплекс отношений государства с другими странами. Это отражает не только экономические, но и политические, культурные, военные связи между странами. Платежный баланс представляет собой стоимостное выражение объемов, структуры и характера международных операций страны и степени ее участия в мировой хозяйственной системе.

54a**54. Мультипликатор расходов в открытой экономике**

Вообще, под мультипликатором понимается коэффициент, который показывает изменение уровня инвестиций в зависимости от изменения дохода.

В соответствии с кейнсианской теорией увеличение потребления, расходов государства или инвестиций ведет к росту национального дохода (общего выпуска), причем этот рост будет больше, чем рост какой-либо части расходов.

При увеличении инвестиций рост ВВП будет происходить гораздо быстрее, так как инвестиции приводят к так называемому нарастающему эффекту. Помимо первичных результатов, будут наблюдаться дальнейшие эффекты, т. е. затраты в какой-либо одной сфере автоматически потянут за собой увеличение производства и занятости в других сферах.

Существуют различные мультипликаторы: мультипликатор государственных расходов, налоговый мультипликатор и т. д.

Для того чтобы говорить о мультипликаторе в открытой экономике, необходимо ввести в анализ такой элемент, как чистый экспорт. Увеличение национального дохода страны ведет к росту объемов ее импорта в связи с предельной склонностью к импортированию. Такой показатель, как предельная склонность к импортированию, показывает, в какой степени увеличивается импорт при увеличении национального дохода государства на 1 доллар.

Предельная склонность к импортированию в какой-то мере является аналогичной предельной склонности к сбережению, так как тоже является по сути «утечкой» из потока расходов внутри страны.

55a**55. Макроэкономическая роль валютного курса**

Валютный курс оказывает огромное влияние на макроэкономику. С помощью валютного курса проводится сопоставление цен на товары и услуги в разных странах мира. От валютного курса также зависит конкурентоспособность отечественных товаров на мировом рынке, величина экспорта и импорта.

Колебания валютного курса могут показывать экономическое и политическое состояние общества, его стабильность.

Валютный курс учитывается при разработке и осуществлении монетарной (денежно-кредитной) политики.

Для стран с переходной экономикой валютный курс служит для стабилизации в случае с высокой инфляцией.

Важным является понятие реального валютного курса. Он оценивает конкурентоспособность продукции, произведенной на территории данной страны, на мировом рынке. Если этот показатель увеличивается, то товары и услуги за границей стали стоить дороже, а значит, потребители предпочтут более дешевые отечественные товары иностранным. Если же данный показатель уменьшится, то это будет означать, что товары и услуги данной страны подорожали, а следовательно, их станут покупать меньше.

С ростом экономического развития увеличивается доля капитала по сравнению с трудом в отраслях, производящих продукцию, ориентированную на международную торговлю, растет производительность труда и, значит, заработная плата.

В то же время предложение товаров, не используемых для международной торговли, уменьшается, вслед

56a**56. Модель макроэкономического равновесия в открытой экономике**

Макроэкономическое равновесие стало играть большую роль в экономической науке со времен Великой депрессии в 1930-х гг. Именно в это время появилась сама макроэкономика. Д. М. Кейнс предлагал меры по достижению полной занятости посредством регулирования внутреннего спроса.

Но в условиях все более возрастающей интернационализации хозяйственной жизни макроэкономическое равновесие предполагает не только минимальную инфляцию и полную занятость, но и равновесную систему внешних расчетов.

Неуравновешенное состояние баланса текущих операций, а также крупные дефициты платежного баланса и увеличивающийся внешний долг могут сказаться неблагоприятным образом на внутреннем состоянии экономики. Это может повлечь за собой экономический спад, кризис в различных сферах и отраслях экономики. Но за счет тесных взаимосвязей между различными странами мира эти последствия проявят себя и за пределами данного государства.

Для достижения макроэкономического равновесия необходимо достичь внутреннего и внешнего равновесия одновременно. Внутреннее равновесие предполагает равенство величины совокупного спроса и совокупного предложения при условии минимальной инфляции. Внешнее же равновесие предполагает сбалансированный платежный баланс, нулевое сальдо баланса текущих операций, фиксированный уровень иностранных резервов.

Если во внутренней экономике макроэкономическая политика осуществляется с помощью денежно-

546 Значение мультипликатора, рассчитанного для открытой экономики, будет меньше, чем для закрытой. Это объясняется тем, что расходы на импорт продукции, также как и сбережения, перестают быть составляющей частью совокупного спроса на внутренний продукт.

Таким образом, согласно кейнсианской теории увеличение совокупного спроса через увеличение национального дохода государства может привести в свою очередь к росту импорта. В этом случае ухудшится баланс текущих операций данной страны, что может привести к снижению уровня платежного баланса в целом.

В то же время нельзя утверждать, что причины, вызывающие увеличение национального дохода, обязательно приведут к ухудшению баланса текущих операций данной страны. Если же увеличение национального дохода обусловлено увеличением спроса на продукцию, производимую на территории этого государства, то баланс текущих операций не только не ухудшится, но и улучшится.

Также баланс текущих операций улучшится и тогда, когда рост национального дохода страны будет осуществляться за счет увеличения внутреннего производства товаров и услуг.

566 кредитной и бюджетно-налоговой политики, то для открытой экономики используют внешне-торговую, валютную политику и др. Это, естественно, предполагает усложнение макроэкономических взаимосвязей между странами мира. Это делается гораздо сложнее, так как требует учета все более возрастающих факторов и условий.

Но в ходе осуществления макроэкономической политики может возникнуть ряд трудностей.

Макроэкономическое равновесие не всегда достаточно точно может быть описано с помощью экономической модели.

Если же речь идет о долгосрочной перспективе, то национальная экономика будет слабо реагировать на изменение объема денежной массы и уровня валютного курса.

536 Немаловажную роль в этом вопросе играет баланс текущих операций. При закрытой экономике вся производимая в рамках данной страны продукция там же и продается, а все расходы можно разделить на три части: потребительские расходы, инвестиции, государственные расходы. Но в открытой экономике часть произведенной продукции подлежит экспорту, а это означает, что расходы нерезидентов этого государства на товары или услуги, произведенные на территории страны, следует учитывать при исчислении произведенной продукции.

Таким образом, счет движения капиталов и текущий счет уравниваются, из чего следует сделать вывод, что международные финансовые потоки и международные потоки произведенной продукции тесно взаимосвязаны между собой.

Вопросы и проблемы, касающиеся внешнего и внутреннего равновесия, тесно переплетены между собой. Инструменты, с помощью которых достигается регулирование внутреннего равновесия (монетарная и фискальная политика), влияют на состояние макроэкономического равновесия. Это также связано с валютным регулированием, например с системой, принятой в этом государстве за основу для установления валютных курсов (плавающая или фиксированная).

556 за этим на них растут цены, и, как следствие, общий уровень цен тоже поднимется.

Между реальным обменным курсом и чистым экспортом существует прямая зависимость. Чем больше обесценение, тем ниже цены на товары и услуги, производимые в данной стране, чистый экспорт будет больше, и, следовательно, это ведет к увеличению положительного сальдо баланса текущих операций.

На реальный валютный курс оказывает влияние бюджетно-налоговая политика правительства. Увеличение расходов со стороны государства, равно как и снижение налогов, приводит к тому, что происходит сокращение национальных сбережений, уменьшение предложения национальной валюты, предназначенной для зарубежных инвестиций. Это в свою очередь приведет к удорожанию национальной валюты и сокращению чистого экспорта. Это все справедливо для малой открытой экономики.

В большой открытой экономике уменьшение мировых сбережений и рост мировой ставки по процентам является причиной сокращения инвестиций в малой открытой экономике. Происходит рост кредитов, предоставляемых за границу, а значит, повышение валютного курса. Это в свою очередь означает улучшение чистого экспорта через уменьшение покупательной способности валюты данной страны.

**Носова Н. С.
Роньшина Н. И.**

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Шпаргалки

Зав. редакции менеджмента и маркетинга: **Хаймульдинова Д. И.**
Технический редактор: **Галунко Л. И.**

ООО «Издательство «Эксмо»
127299, Москва, ул. Клары Цеткин, д. 18/5. Тел.: 411-68-86, 956-39-21
Home page: www.eksmo.ru E-mail: info@eksmo.ru

Формат: 84×108/32