

**КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ
ПО ИСТОРИИ
ЭКОНОМИКИ**

Шербина Л. В.

Данное учебное пособие предназначено для подготовки студентов экономических вузов к сдаче экзаменов. Издание содержит полный курс лекций по истории экономики. Студентам предлагается ознакомиться с общими вопросами возникновения экономики и ее развития разные периоды времени. Рассматривается сущность экономики, ее значение, а также особенности развития экономики в разных странах, формирование мирового рынка и мировой экономики и многое другое.

Издание предназначено для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика» и другим экономическим специальностям.

ЛЕКЦИЯ № 1. История экономики как наука

Сам термин «история» в научном смысле используется в двух аспектах:

- 1) как наука, осваивающая закономерности и причины установленной последовательности тех или иных событий;
- 2) как движение во времени, череда меняющихся друг друга событий;

Предмет истории экономики (экономической истории). История экономики как наука занимается изучением развития экономических отношений, явлений и процессов как в мировом хозяйстве в целом, так и в отдельных странах.

Значение истории экономики — исследование внутреннего устройства и формирования экономических систем.

Пространство и время являются постоянными параметрами истории.

Представители всех школ и направлений исторической науки признают предоставленное им.

По центральному вопросу между ними происходят разногласия об устанавливающих факторах исторического процесса. В качестве определяющего фактора ими выдаются:

- 1) роль личности (героев);
- 2) изменения в материальном производстве;
- 3) географический фактор;
- 4) психологический фактор и т. д.;

Следует заметить, что влияние всего многообразия факторов сказывается на настоящем историческом процессе. Например, нельзя отрицать влияние на процесс экономического развития разных стран географического фактора.

Он обуславливает особенности образования экономических взаимоотношений.

Так, в северных географических регионах затраты на организацию производства и обеспечение жизнедеятельности людей значительно превосходят подобные затраты, осуществляемые в более теплых климатических зонах.

Методология истории экономики.

Методология — учение о логической организации, структуре, средствах и методах деятельности. Методология науки — учение о принципах построения, способах и формах научного познания.

Методология экономической истории содержит в себе как общенаучные методы формальной логики, так и специфические методы исторической науки.

К первым относятся анализ, синтез, дедукция, индукция.

Ко вторым — сравнительный, описательный и генетический методы.

Анализ возможностей генетического метода вызывает интерес. Употребление его связано с выделением исторического гена, с которого начинается рыночная экономика и развитие которого ведет к ее распространению в пространстве и времени. Таким геном, согласно А. Смиту, является разделение труда.

Именно разделение труда, обособление производителей и их специализация сделали обмен, необходимым условием жизни людей в обществе, послужили объединению разрозненных производителей товаров в систему рыночного хозяйства.

Общественное разделение труда возникает не только исторической предпосылкой рыночного хозяйства, но и последствием его функционирования.

Экономической истории свойственны два основополагающих принципа построения научного познания:

- 1) описательность;
- 2) уравнивательность.

Употребление учеными того или другого принципа определяет подход к сфере исследования истории экономики.

Первый принцип лег в основу традиционного подхода к данной науке, он преобладал до начала 1960-х гг.

Второй принцип стал основой образования нового подхода, приобретшего на Западе наименование «Клиометрика».

Клиометрика — смежная историко-экономическая дисциплина, усваивающая экономическую историю с помощью экономического теоретического инструментария, статистического моделирования, количественных методов анализа, употребления гипотетического моделирования альтернативных версий формирования экономики в прошедшем. Клиометрика как наука сформировалась в послевоенных работах западных экономистов (Р. Голдсмита, У. Росту, К. Эрроу, С. Кузнеца, Р. Фоуд-

жела, Д. Норта и др.) в противовес традиционной описательной истории народного хозяйства. Существенный вклад в ее становление внес Дуглас Норт.

Норт Дуглас Сесил (1920 г.) — американский экономист, один из основоположников науки Клиометрика. Наиболее значительным из исследований ученого стала разработка эмпирической модели преждевременной американской экономической истории. В основу принятого Нортом подхода легло утверждение, согласно которому структура рыночной экономики и протекающие в ней процессы тесно связаны с политическими и социальными институтами страны, поэтому экономическую историю и экономические теории следует объединять с институциональными изменениями.

Основные работы Норта: «Экономический рост США: 1790—1860» (1961), «Структура и движение экономической истории» (1981), «Подъем западного мира: новая экономическая история» (1973). Был лауреатом Нобелевской премии в 1993 г. (совместно с Р. Фуджелом) по экономике «За применение экономической теории и количественных методов к изучению исторических событий».

Представляется, что другим геном (с позиций современных взглядов на экономическую науку) можно считать тенденцию к неуклонному возрастанию потребностей человека и общества. Именно их рост служит главнейшим фактором расширенного воспроизводства и технологического прогресса.

Вклад зарубежных и отечественных экономистов в историю экономики.

Бюхер, Карл (1847—1930) немецкий экономист, статистик, представитель новой исторической школы. Бюхер разделял экономическую историю на три стадии: домашнее хозяйство (без обмена), городское хозяйство, соединенное с работой ремесленников на заказ или для близлежащих рынков, и народное хозяйство, где сформировывается общенациональный рынок при многочисленных посредниках обмена. В основу разделения исторических эпох была положена «длина пути», которую преодолевает товар, устремляясь из изготовляющего хозяйства в потребляющее.

Бюш, Иоганн Георг (1728—1800) немецкий экономист и историк народного хозяйства. Занимался проведением исследования истории торговли, кредита и страхового дела, денежного обращения. Его работы насыщены фактическим материалом, он выступал

как эмпирик, отвергая вероятность абстрактной теории, критиковал крепостничество как малопроизводительную и безнравственную форму организации хозяйства.

Левассер, Пьер Эмиль (1828—1911) французский экономист и историк. Занимался исследованиями экономической истории Франции.

Шмоллер, Густав (1838—1917) немецкий экономист, основоположник новой исторической школы, он отвергал теоретический характер политэкономии, призывая ограничиваться сбором статистического и фактического материала, исследованием специальных вопросов истории народного хозяйства.

Гамильтон, Эрл Джефферсон (1889—1946) американский историк-экономист. В 1927—1929 гг. овладевал знаниями в Испании изучал по архивным материалам влияние «революции цен» на экономическое развитие страны XVI—XVII вв.

На основе годовых отчетов торговой палаты в Севилье Гамильтон предопределил размер ввоза драгоценных металлов из Америки в Европу. Производя тщательные подсчеты, определил колебания среднего индекса цен с 1500 по 1640 гг. по ряду товаров. Книга «Американские сокровища и революция цен в Испании 1501—1650 гг.» (1934), в которой был исследован огромный статистический материал о движении в Европе цен и заработной платы под влиянием притока дешевого американского серебра и золота, показывает процесс первоначального накопления в Европе. Последующие работы Гамильтона посвящены экономической истории Испании 1650—1800 гг.

Гильдебранд, Бруно (1812—1878) немецкий экономист и статистик. Основоположник исторической школы в политэкономии. Основополагающая работа «Политическая экономия настоящего и будущего» (1848). В 1863 г. сформировал «Ежегодник по вопросам политической экономии и статистики». Гильдебранд резко и систематически осуждал классическую школу и тщательно внедрял исторический метод.

Разработанная Гильдебрандом, периодизация истории хозяйственного развития выделяет три фазы: естественное хозяйство средних веков (под которым понималось натуральное хозяйство), кредитное хозяйство и денежное хозяйство. Выделяя в некую фазу кредитное хозяйство, Гильдебранд отличал его от денежного, под которым со времен А. Смита он понимал капиталистическое производство.

Ойкен, Вальтер (1891—1950) немецкий экономист. Ойкен полагал, что все общественно-экономические формы, которые когда-нибудь существовали в истории человеческого общества, в принципе могут быть сведены к двум видам: тоталитарному, или центрально-управляемому, и свободному открытому рыночному хозяйству, которому в политическом плане соответствует демократический строй.

Рошер, Вильгельм Георг Фридрих (1817—1894) немецкий экономист, основоположник исторической школы.

Основополагающие работы: «Краткие основы курса политической экономии с точки зрения исторического метода» (1843), «Принципы политической экономии» (1854). В целом ряде последовательно вышедших томов его «Принципов» Рошер ограничивался приложением истории экономических событий к изложению классических доктрин А. Смита и Д. Рикардо. Рошер смотрел на свои работы как на опыт применения к политической экономии исторического метода.

Андросов, Василий Петрович (1803—1841) — русский экономист, статистик, общественный деятель, агроном. В работах Андросова «Хозяйственная статистика России» (1827) и «Статистическая записка о Москве» (1832) собран ценный фактический материал по экономической истории России первой трети XIX в.

Блиох, Иван Станиславович (1836—1901) экономист, статистик и финансист. Блиох — автор трудов по экономической истории России по экономике сельского хозяйства и промышленности. Основные его работы: «Экономико-статистические работы 1875—1900 гг.» (1900), «Финансы России XIX столетия» (1882), «Мелиорационный кредит и состояние сельского хозяйства в России и иностранных государствах» (1890). «Фабричная промышленность Царства Польского 1871—1880» (1881),

Струмилин (Струмилло-Петрашкевич), Станислав Густавович (1877—1974) — русский, советский экономист и статистик. Основные труды в области статистики, экономики, демографического прогнозирования управления народным хозяйством, экономической истории. Под руководством Струмилина была разработана первая в мире организация материальных балансов.

Кондратьев, Николай Дмитриевич (1892—1938) русский (советский) экономист. Прежде всего, мировой экономической науке, Кондратьев известен, как автор теории крупных циклов хозяйственной конъюнктуры. В ряде своих работ, среди которых

выделяются монография «Мировое хозяйство и его конъюнктуры во время и после войны» (1922), а также доклад «Большие циклы экономической конъюнктуры» (1925). Ученый выдвинул идею множественности циклов, строя разнообразные модели циклических колебаний: сезонные (продолжительность меньше года), короткие (продолжительность 3—3,5 года), торгово-промышленные (средние циклы 7—11 лет) и большие циклы, (длящиеся 48—55 лет), этим большим циклам И. Шумпетер дал наименование «циклы Кондратьева». Наряду с теоретическими исследованиями Кондратьев принимал непосредственное участие в составлении первых советских планов. Он разработал согласованную концепцию научного планирования, осмысленного воздействия на экономику, причем в условиях НЭПа, при сохранении механизмов рыночной сбалансированности и рыночного регулирования. Уже в конце 1920-х гг. Кондратьев фактически подошел к концепции индикативного планирования, реализованной во многих странах Запада после Второй мировой войны.

ЛЕКЦИЯ № 2. Возникновение экономики

1. Возраст экономики

История экономики изучает происхождение и развитие различных типов хозяйства.

Именно типов, а не общих законов развития экономики, так как никому до сих пор не удалось открыть эти общие законы экономики.

Как известно, у большинства народов существуют различные типы экономики, которые в определенном смысле можно называть цивилизациями.

Цивилизация — это уровень развития человеческого общества, который характеризуется высокой упорядоченностью организации его жизни, а также развитием искусства, науки и сопровождается созданием государства.

Принято считать, что экономике столько лет, сколько крома-ньонцу — человеку современного типа, т. е. примерно 40 тыс. лет. Но и до крома-ньонцев на нашей планете обитали первобытные люди — питекантропы (около 500 тыс. лет назад) и неандертальцы (примерно 200 тыс. лет), пользовавшиеся каменными орудиями труда. Возможно, какое-то время неандертальцы сосуществовали с крома-ньонцами.

Судя по костным останкам, они не могли быть их предками. Возраст современной экономики действительно равен возрасту современного человека, так как крома-ньонцы, по-видимому, не продолжали хозяйственную жизнь неандертальцев, а начали «с чистого листа».

Археологи в точности овладели технологией изготовления многих орудий труда первобытных крома-ньонцев.

Учеными проведен ряд полевых экспериментов, которыми доказано, что первая каменная, костяная и деревянная техника была более производительной, чем считалось ранее.

На изготовление каменного топора уходило не десятки лет, а несколько часов. Таким топором молодое дерево рубили не ча-

сы, а всего 1 мин; на изготовление 4-метровой долбленной лодки уходили не годы, а 10 дней, и т. д.

К тому же, как считалось раньше, каменные орудия были не одноразового, а многоразового использования и подлежали ремонту.

Результаты этих экспериментов показывают, что в первобытном хозяйстве труд был довольно производительным.

Опровергается трактовка происхождения каннибализма (поедания людей) будто бы на почве всеобщего белкового голодания: при экспериментально доказанной производительности труда первобытного кроманьонца подобное голодание не могло иметь места.

По-иному вопрос решается и о причинах появления металлической техники, тогда как ранее этот факт объяснялся исключительно стремлением к дальнейшему повышению производительности труда. На самом деле кроманьонцам вполне обеспечивал определенное расширенное воспроизводство арсенал каменно-древесных орудий. Следовательно, применение металлов исключительно могло быть вызвано потребностями войны.

2. Как возникли различные типы хозяйства

Естественный образ жизни человека как биологического вида это собирательство продуктов природы.

Оно же хронологически представляет собой первый тип народного хозяйства.

В тропических лесах и сейчас находят племена, хозяйство которых так и осталось на этом уровне (возможно, им пришлось вернуться к собирательству, будучи загнанными врагами вглубь джунглей).

Во всяком случае, этим народам собирательство обеспечивает воспроизводство жизни. Большинство первобытных общин в разное время перешло от собирательства к тому или иному типу производящего хозяйства.

Можно было выбрать охоту, кочевое скотоводство, растениеводство.

Некоторые общины так и остались при своем первом типе производящего хозяйства.

Существуют земледельческие народы, которые недалеко ушли от своих предков по набору сельскохозяйственных культур, тех-

нологии производства и урожайности. Основным видом хозяйства некоторых племен до сих пор служит загонная охота, например, африканских пигмеев, а ряд народов Африки и Азии и в наше время ведет образ жизни кочевых скотоводов.

Другие общины полностью или частично сменили хозяйственный профиль. Чаще это происходило в результате насильственного их включения в состав больших колониальных государств.

Например, при советской власти присоединенные к России туркмены перестали вести кочевое скотоводческое хозяйство, а народ в соседнем Афганистане — пуштуны, который не был никогда никем завоеван, как в самой глубокой древности, продолжает заниматься кочевым скотоводством.

Тип хозяйства и особенности его последующего развития исторически определялись в основном тремя факторами: природными задатками народа (важную роль играет самосознание, менталитет), средой обитания (экология) и отношениями с соседями (геополитика).

3. Менталитет

Если разговор заходит о менталитете немцев, то это подразумевает точность, педантичность и исполнительность. Китайцы, корейцы и японцы отличаются исключительными трудолюбием и дисциплиной.

Русских характеризует широта души, острота ума и непредсказуемость в поведении. У каждого народа существуют свои специфические черты национального характера, которые и называют менталитетом.

Если соседи того или иного народа и среда его обитания могут измениться в результате миграции или других событий, то природные задатки, передаваемые генетически, не в силах изменить ничто и никто.

Результаты всестороннего исследования идентичных близнецов (с одинаковым генотипом, некоторые из них воспитывались в разных условиях, даже в разных странах) показали, что не только организм, но и интеллект человека, например, его склонность к преступлению, не менее чем на 60% зависит от наследственности. Представим, что в правящей группе какого-то общества передается генетически патология в виде нивели-

рования функций правового полушария головного мозга, отвечающего за эмоциональную сферу.

Это означает потерю эмоций, таких как, жалость и сострадание.

Через какое-то время появится устойчивое поколение социопатов (извергов) для которых картина мира сводится к насилию. Преступность невозможно ликвидировать полностью, так как из социопатов состоит ядро преступного мира.

Во главе большой социальной группы (целого народа) генетические социопаты неизбежно подчинят всю жизнь общества насилию, агрессии (как Ассирийская военная держава, нацистская Германия и др.).

Менталитет народа испытывает определенное влияние экономических и социальных условий народной жизни, хотя имеет генетический характер.

Поскольку хозяйство создается людьми и для людей, можно утверждать, что экономика такова, каковы люди. Примеров тому множество.

Франция издавна известна, например, особым распространением слоя рантье, не работающих и живущих на проценты по облигациям займов и других ценных бумаг.

Такой доход часто невелик, но он гарантирован, что соответствует французской ментальности, для которой характерна трезвая расчетливость с учетом самых мелких выгод без экономического риска.

Недавно Россия объявила о готовности заплатить Франции долги по царским займам, и на руках у французов оказалось почти полмиллиона царских облигаций.

Основную часть своей истории русскому народу довелось провести в условиях несвободы (под властью царизма, затем коммунизма).

Ему не удалось создать гармоничную, свободную, развитую, рыночную экономику.

По одним мнениям, в этом виновата русская ментальность, по другим — продуктом несвободы явилась психология русского народа.

В быстром экономическом развитии Северной Америки решающую роль сыграл менталитет колонистов: если в Южную Америку переселялись в основном воины, то в Северную — труженики.

Со временем этот континент стал средоточием самых энергичных и инициативных людей со всего света.

Самосознание народа скрепляется исповедуемой им религией.

Каждая религия располагает своей хозяйственной этикой.

Протестантская религия, согласно которой деловой успех, честное обогащение человека является признаком его угодности Богу, в наибольшей степени стимулирует верующих к занятию предпринимательством и торговлей.

Усиливающая агрессивность исламского фундаментализма в современном мусульманском мире показывает, что ислам и вестернизация несовместимы.

В то же время невероятно быстрое развитие современной экономики Японии, Малайзии, Сингапура, Тайваня и других стран Юго-Восточной Азии показывает, что буддизм и другие религии данного региона вполне сочетаются с вестернизацией народного хозяйства.

4. Геополитика

В важности хороших отношений с соседями убеждать не приходится. Достаточно вспомнить, сколько военных конфликтов вспыхнуло между соседями только в Евразии в течение последнего десятилетия. Вооруженное противостояние в эпоху холодной войны Североатлантического блока (НАТО), Варшавского договора тоже было противоборством соседей, но в планетарном масштабе.

Большинство геополитических конфликтов происходило и происходит ныне из-за спорных территорий, борьбе за жизненное пространство.

Особая ценность какой-либо территории для той или иной страны может заключаться не просто в ее сельскохозяйственном и индустриальном потенциале. Как это было в прошлом, а в том, что через нее проходит транзит экспорта или импорта данного государства.

Именно такое геополитическое значение для России после распада СССР получили независимые Украина и Белоруссия, так как по их территории идут действующие и строящиеся трубопроводы, доставляющие на европейский рынок нефть и газ — основу российского экспорта.

Условия будущего транзита каспийской нефти из Азербайджана к Черному морю вызвали трагические геополитические последствия в виде войны между федеральной властью России и Чеченской республикой, по территории которой проходит готовый нефтепровод. Существует мнение, что бесконечные войны между соседними народами вытекают вообще из присущего приматам инстинктивного свойства нападать на более слабых. А слабым приходится защищаться. Война явилась одним из первых видов труда, обуславливающих существование того или иного народа. Отсюда уже упоминавшийся закономерный приоритет производства вооружения. Древнейшие предметы сельскохозяйственной техники (топор, лопата, дубина, шест, рогатина, крюк, цеп, плеть, серп и др.) имели первоначально столь же широкое военное применение. Тяжелое дорогое вооружение, естественно, доступно меньшинству населения. Например, для перехода к феодальной экономике с ее рыцарской конницей необходимо было наличие в обществе тяжелого кавалерийского вооружения, которое появилось только в середине I тысячелетия н. э. До того образование феодального хозяйства в Европе было невозможно.

ЛЕКЦИЯ № 3. Экономические цивилизации

1. Древние экономические цивилизации. Экономика охотников

Перед историей этот древнейший тип хозяйства имеет немалые заслуги. Во-первых, он привел к глобальному расселению человечества (на примере современных спортивных достижений это легко понять. Оказывается, человеку под силу переплыть Тихий океан на веслах, а Атлантический — и вовсе вплавь), а во-вторых, это был первый симбиоз человека с другим видом животного мира (приручение собаки).

Чтобы охотиться на крупных животных, требовались большие загонные территории. Поэтому слабыми местами данного типа экономики являлись: перепромысел, ведущий к истощению запасов диких зверей, и прозрачность огромных охотничьих зон для проникновения соседних народов (это породило бесконечные территориальные войны). Миграции народов были вызваны поисками нетронутых ареалов охоты, которые привели к заселению всех континентов.

Охотничьи цивилизации в наше время сохранились только в экстремальных природных условиях — экваториальных тропических лесах (индейцы Амазонки, пигмеи Конго), частично в тундре Арктики, где охотничий промысел сочетается с оленеводством.

2. Цивилизация кочевых скотоводов

Данные цивилизации произошли от загонной охоты: со своими собаками охотники, попадая на естественные маршруты сезонных миграций диких животных, сначала постепенно становились пассивными (подобные некоторым хищникам — волкам, львам), затем активными пастухами, ведущими селекцию животных. Следовательно, скотоводы просто переняли у животных эксплуатацию почвы. Симбиоз человека с разнообразным одомашненным животным миром (особенно мелким и крупным рогатым

скотом и лошадей) и породил своеобразный тип степной экономики, построенный на управляемых регулярных миграциях скота в места, где есть трава, из тех мест, где она уже выедена. Не все ясно в сути кочевой экономики в частности, характер собственности на скот и пастбищную территорию. Какова бы ни была собственность, обязательно преобладали при данном типе хозяйства мясомолочная пища, полигамия (многоженство), власть патриархов (при невысокой ценности человеческой личности). Благодаря своей мобильности, скотоводческий тип хозяйства (со скотом мигрирует весь народ) оказал огромное влияние на экономическое развитие всего мира.

Кочевые скотоводческие народы сконцентрировались на просторах Великой степи — огромной равнины, протянувшейся в Евразии от Карпат до тунгусской тайги. Здесь сформировалось хозяйство тюркских, иранских, угро-финских народов. Некоторые из этих народов совершали великие миграции — вплоть до средиземного, черноморского и даже атлантического побережий, что вызвало в социально-экономической жизни целых континентов важные изменения. Миграции печенегов, половцев и других тюркоязычных народов Великой степи в Северное Причерноморье в X—XII вв. и их давление на Киевскую Русь привели к переносу центра государства восточных славян из Приднепровья во Владимиро-Суздальскую Русь, а нашествие монголов в XIII в. — к превращению Руси в полуколонию татаро-монгольского государства Золотая Орда.

Самые грандиозные историко-экономические последствия имела миграция турок в Малую Азию, где они осели, и, образовав свое государство, в XIV—XVI вв. постепенно подчинили себе Балканский, Ближневосточный, Североафриканский и Азово-Черноморский регионы. Турецкая (Османская) империя стала препятствием в средиземноморской торговле Европы со странами Востока и стимулировала поиски других путей, которые в XV в. привели к открытию морского пути в Индию, Америку и созданию мировой экономики.

3. Горские цивилизации

В высоких горах, покрывающих значительную часть земной суши, расселение людей, а значит, и ведение хозяйства, было только возможно по склонам ущелий. Хотя хозяйство горцев

включает обычные скотоводство и земледелие, оно имеет одну особенность, которая и делает его отдельным типом экономики. Эта особенность — неизбежный массовый отход молодежи в силу аграрного перенаселения как следствия дефицита пастбищной и пахотной земли. В наше время для пашни нередко используются плоские крыши жилых домов, а увеличение поголовья скота сверх определенных пределов влечет за собой полное исчезновение на горных лугах кормовых трав и зарастание их травами, несъедобными для скота.

В течение многих столетий отход горской молодежи носил исключительно характер военного найма юношей Шотландии, Швейцарии, Северного Кавказа. Из них состояли гвардии целого ряда государств (Англия, Египет и т. д.). С развитием в Европе фабрично-заводской индустрии и железных дорог военный наем городской молодежи уступил место хозяйственному (широко известны западноукраинские, кавказские и прочие строительные артели). И в настоящее время, как бы там ни было местная экономика по-прежнему не в состоянии занять все население горных ущелий, что обуславливает его отходничество, создает ряд политических и экономических проблем как на родине, так и в местах, куда направлен отход.

4. Речные цивилизации

Остальные типы древних цивилизаций основаны главным образом на растениеводстве (симбиозе человека с растениями), таким же древним, как загонная охота. Один из самых древних типов растениеводства сложился в долинах великих рек Востока — Тигра и Евфрата, Хуанхэ, Нила, Аму-Дарьи и др., а также в Центральной и Южной Америке). Здесь режимы земледелия полностью зависели от гидрорежима. Поэтому главным условием производства сельскохозяйственных культур и, следовательно, самого существования людей, было искусственное регулирование режима рек при помощи каналов и дамб для обводнения (гидромелиорации) исключительно плодородной почвы. При жарком климате это обеспечивало в нормальные годы (без стихийных бедствий) довольно высокие урожаи овощей, фруктов, злаков.

Люди регулировали реки, но и вся их жизнь, в свою очередь регулировалась реками. Ирригационная экономика без командно-распределительной системы — без центрального управляю-

щего и учетного органа не могла поддерживать гидромелиоративную сеть вдоль великих рек. Так как ручные земляные работы были исключительно трудоемкими, а материальные стимулы в условиях натурального хозяйства не действовали, управление этими работами должно было быть не только централизованным, но и обожествленным (цари вполне официально считались живыми богами). Огромное значение в управлении хозяйством жрецов и бюрократии, выполняющих функции учета и контроля. Государство, как распорядитель ирригационных работ и распределитель воды, являлось верховным собственником и всех орошаемых земель, которыми распоряжалось через царские (государственные) или храмовые хозяйства. Крестьянские общины имели право наследственного пользования за натуроплату, размер устанавливался не по амбарному, а по биологическому урожаю (определялся до начала жатвы чиновниками).

Итак, в ирригационных системах непосредственным производителем материальных благ был крестьянин, юридически свободный, но обязанный государству трудовой повинностью. Производственный труд рабов по экономическим причинам не мог применяться: не было не только дефицита, но существовал избыток трудовых ресурсов (среди населения трудоспособного возраста). В период разливов рек, когда сельскохозяйственные работы прекращались, эти избыточные трудовые ресурсы было необходимо занять. Поэтому древневосточные государства могли вести строительство грандиозных сооружений силами трудообязанных крестьян египетских пирамид, вавилонской башни, великой китайской стены и пр. Такие сооружения причислять в древности к «чудесам света». Они и сейчас поражают воображение. Огромное число слуг в домах царей и знати, многонациональные гаремы — все это лишний раз подчеркивало престиж деспотии, ее безграничную власть. Поэтому положение рабов не очень отличалось от положения свободного населения: фактически все были рабами государства.

Кроме военного дела, выше среднего уровня была развита и гидротехника, особенно подача на верхние поля. Древнеегипетским «журавлем» (шадуф) в течение 1 ч можно было поднять на высоту 6 м почти 2 т воды (при отсутствии насосной техники эффект весьма значительный).

Однако технология строительства уникальных гигантских зданий была примитивной. Например, Египет знал колеса, но при

строительстве пирамид они не применялись. Даже такой простой подъемный механизм, как блок не использовался. Сооружение пирамиды Хеопса (самое высокое сооружение в мире до появления Эйфелевой башни) продолжалось 20 лет. Высокий уровень организации возмещал примитивную технологию, гарантируя стабильное воспроизводство жизни.

Завоевание ирригационных систем приводило к нарушению ритма хозяйственной жизни. Ирригационные системы Месопотамии, Китая, Египта, передней Азии неоднократно подвергались иноземным завоеваниям, приходили в убыток, но каждый раз возрождались, так как без орошения не могло быть жизни. Проще всего древневосточная система сочеталась с колхозным строем, установленным советской властью, но колхозы непомерным орошением земли под хлопок истощали воды Амударьи, они не успевали дойти до Аральского моря, которое стало высыхать.

ЛЕКЦИЯ № 4. Сферы экономики

1. Рабовладельческая экономика

Данный тип хозяйства основан на производственном труде рабов-иностранцев, захваченных на войне. Античная (греческая, римская) экономика сформировалась в небольших масштабах средиземноморских (островных или прибрежных) городов-государств (полисов). Отдельные полисы между собой различались по экологии и характеру экономики: одни тяготели больше к промышленности, другие — к сельскому хозяйству.

Началось формирование рабовладельческого хозяйства одновременно с созданием военных организаций. У небольших государств не было средств для найма воинов. Поэтому каждый должен был служить за свой счет — в том роде войск, в котором позволяло его материальное положение — в пехоте (люди среднего достатка), кавалерии, снаряжать корабли (самые богатые люди), а бедные граждане вооружались камнями или дротиками. Только воин считался гражданином полиса и имел право на участок земли.

С военным типом воспроизводства рабочей силы связано основное правило рабовладельческого хозяйства: добиться максимума производительности у раба в кратчайший срок, после чего заменить его новой военной добычей, так как содержание детей рабов представляло бы собой лишние расходы.

Технический прогресс происходил только в военно-промышленном комплексе или там, где нельзя было применить дешевый труд рабов (когда рабы подорожали, на полях кое-где появились жатвенная машина, даже механизированная молотилка — повозка с зубьями, выбивавшими зерно из колосьев).

Подавляющая часть металла шла на создание вооружения. Появились сложные металлургические механизмы. Предмет особой заботы античных государств — военно-морской флот — был исключительно дорогостоящим. Самыми крупными военными флотами располагали Рим и Афины, но даже небольшие среди-

земноморские полисы имели десятки триер — двухмачтовых, трехпалубных, парусно-гребных судов.

2. Хозяйство афинского полиса

Это хозяйство, отличавшееся небольшими сельскохозяйственными площадями, но довольно высокой плотностью населения, представляет собой тип промышленной рабовладельческой экономики.

Афинам не хватало своего хлеба, и в обмен на хлебный импорт они экспортировали непродовольственные товары. Мелкие рабовладельческие ремесленные мастерские вырабатывали основную массу товаров в составе 3—12 рабов, при отсутствии разделения труда. В VI в. до н.э. Афины стали главным центром ремесленного производства в античном мире (основные отрасли: обработка керамики и металлов, спрос на которую определялся эстетическими качествами — гармонией форм, лаковой обработкой поверхности, секреты которой до сих пор не раскрыты).

В середине V в. самой крупной торговой гаванью Средиземноморья становится афинский импорт — хлеб и рабы, а также кожа, скот, рыба, шерсть, парусина, пенька, корабельный лес и т. д.

Хлебный импорт представлял собой самое уязвимое место афинского хозяйства. Панику на рынке вызывала даже небольшая задержка ввоза хлеба. Поэтому государство регламентировало цены на импорт и экспорт — вино, медь, мрамор, свинец, шерсть, оливковое масло, металлические изделия, керамику и пр. Не меньшую роль играла работоторговля — крупные распродажи военнопленных, а в перерывах между войнами — людей, захваченных пиратами или проданных царьками небольших государств и вождями племен в Малой Азии, Сирии, на Балканах.

С расширением внешней торговли Афин появился безналичный расчет (переписывание со счета на счет), а меняльные пункты — трапезы — превратились в банки, принимавшие вклады и производившие расчеты за товары, купленные вкладчиками. Деньги, скопившиеся в банках, предоставлялись в кредит торговцам. В IV—III вв. до н. э., когда вследствие снижения военной мощи, вызванного тяжелой борьбой за гегемонию среди греческих государств, число рабов, занятых в промышленности, стало резко сокращаться, Афины, как и другие полисы древней Греции, по-прежнему были легкой добычей иностранных завоевателей.

3. Римское рабовладельческое хозяйство

В древней Италии был создан законченный тип частновладельческого сельского хозяйства, обслуживаемого трудом рабов. В античности существовали и общинные рабовладельческие хозяйства.

Возникали они в результате полного завоевания одного родственного племени другим, например, греков-ахейцев (победителей троянцев) греками-дорийцами. День мужчины проводили совместно — в казармах, с общими трапезами и неустанной боевой подготовкой.

При помощи массовых убийств (криптий) спартиатами регулировалась численность илотов (рабов).

Знаменитый спартанский стиль жизни произвел непревзойденный в истории тип профессионального солдата, но не создал высокой духовной культуры, чем Древняя Греция прославилась.

Свободные крестьяне, составлявшие основу фаланги, своей кровью обеспечили гегемонию Рима.

Оказалось, что это обрекло их на разорение и вытеснение из производства. Дешевый труд рабов не мог конкурировать с трудом мелких крестьянских хозяйств.

Крестьяне покидали свои земельные участки, уходили в Рим и другие города и становились пролетариями, живущими за счет государства, обеспечивающего их бесплатным хлебом и зрелищами (цирковые бои рабов-гладиаторов). Рабовладельцы приращивали крестьянские земли к своим владениям. Так возникли латифундии — обширные плантации, обслуживаемые трудом рабов, живших в казарменном режиме.

Социальная организация многих латифундий изменилась, постепенно там вообще отказались от применения рабского труда, а плантации стали разбивать на небольшие участки (парцеллы), которые отдавали в аренду рабам или свободным крестьянам, получившим название колонов.

В недрах рабовладельческого хозяйства возникло поместье (Мальтус), обслуживаемое трудом зависимых землевладельцев — предшественников средневековых крепостных.

Зарождалось зависимое крестьянство — компонент феодальной экономической структуры. Античная система хозяйства окончательно погибла с распадом Римского государства. В XVI—XVII вв. в американских колониях европейских стран вновь возникло план-

тационное хозяйство, обслуживаемое трудом рабов, вывозимых из Африки. От античного этот тип хозяйства отличался большой ролью семейного воспроизводства рабов.

4. Азиатский способ производства и античное рабство

Преждевременная история человечества была связана с переходом от присваивающего хозяйства (рыболовства, охоты и собирательства) к земледелию и скотоводству, это стало основой становления изготавливающей экономики, основными результатами которой возникают появление новых форм жилья и переход к крепкой оседлости.

Самой распространенной линией перехода к производящей экономике была линия сложения земледельческо-скотоводческого хозяйства на базе высокоразвитой экономики собирателей и охотников.

В двух своих вариантах — прежде всего земледельческом и прежде всего скотоводческом — эта линия была наиболее характерна для Передней Азии, овладевавшей территорией современных Сирии, Ирана, Ирака, Турции и стран Восточного Средиземноморья.

В этих регионах было сконцентрировано много видов растений и диких животных, которые могли служить исходным материалом для одомашнивания.

Кроме того, по праву Азия считается родиной большинства культурных растений и одомашненных животных, на разведении которых основывалось в древности и основывается сейчас хозяйство значительной части Евразии, в том числе и в нашем государстве.

Сложившемуся способу производства в странах Азии были характерны следующие черты:

- 1) государственное или государственно-общинное владение землей;
- 2) наличие сильного объединяющего начала:
 - а) деспотического (когда сообществом руководит глава в племени семьи);
 - б) демократического (когда власть в сообществе принадлежит отцам семейств);
- 3) формальная свобода членов сообщества.

Возникновение и существование общинных взаимоотношений были во многом обязаны тому обстоятельству, что строительство и использование ирригационных каналов (оросительных систем) возможно было только в результате совместных усилий. В силу этого обстоятельства ни один строитель не мог претендовать на какую-то часть построенной ирригационной системы, в силу чего сама эта система могла находиться исключительно в государственной (общинной) собственности.

Необходимо также учитывать и то обстоятельство, что в условиях засушливого климата ценность имеет не всякий, а только такой земельный участок, который может получить необходимое увлажнение. Второе обстоятельство еще более усиливало позицию владельцев оросительных систем, давало им фактически неограниченное право привлекать свободных общинников к несению трудовой повинности. Таким образом, в азиатской (по крайней мере, преобладающей) форме не существовало собственности отдельного лица, а существовало лишь его владение, при этом действительным, настоящим собственником являлась община.

Если азиатский способ производства предполагал в качестве своего базиса земельную площадь как таковую, то основу античной формы составлял город как созданное место поселения (центр) землевладельцев (земельных собственников), при этом пашня являлась территорией города, а крестьянин был горожанином (т.е. гражданином данного государства) только в силу того, что был собственником части пахотных земель. Таким образом, у античных народов, классическим примером которых являются римляне (у них это проявляется в самой чистой форме), государственная земельная собственность одновременно выступала в двух качествах — государственной земельной и частной земельной собственности.

По своей социально-экономической сути рабство — это труд одних людей (рабов) на других, соединенный с личной принадлежностью трудящегося рабовладельцу — тому, кто присваивает продукт его труда. Рабство, будучи преимущественно интенсивной моделью развития хозяйства, основано на увеличении количества производимого продукта за счет увеличения численности работников (рабов).

Производительные силы античного рабства, по Варрону, — это орудия трех видов: говорящие (рабы), мычащие (быки) и не-

мые (сельскохозяйственный инвентарь), при этом главной производительной силой античной системы хозяйства был раб.

По словам Колумеллы, «труд, основанный на рабстве, приносит величайший вред: рабы дурно пахали землю, воровали зерно, при закладке урожая на хранение неверно отражали его количество в счетных записях». Дешевая рабочая сила также не могла стимулировать внедрение технических усовершенствований. Все это, вместе взятое (низкое качество рабочей силы и технический застой), в конечном счете способствовало массовому разорению землевладельцев, отмиранию экономической системы, при которой основой производственных отношений является собственность рабовладельца на все элементы производства, в том числе и на работника — раба.

История выделяет 3 этапа развития античного рабства:

- 1) складывание — с XII—VIII вв. до н. э. (Китай времен Чжоуского царства) и IX—VIII вв. до н. э. (Греция «Гомеровской эпохи») до VIII—VI вв. до н. э. (Италия);
- 2) утверждение и развитие — с VIII—III вв. до н. э. (Китай времен рабовладельческих царств периода Чуньцю-Чжаньго), V—IV вв. до н. э. (Греция эпохи полисов в период их расцвета) до III—I вв. до н. э. (Италия времени Римской республики поздней поры);
- 3) распад — со II в. до н. э. (Ханьская империя на Востоке) до V в. н. э. (Римская империя на Западе).

Отличительная хозяйственно-экономическая черта первого этапа — рост производства за счет расширяющегося применения труда рабов.

Второй этап связан с достижением максимальной ресурсоотдачи труда рабов; это этап расцвета городов-государств, сведенных к одному центру («полису» в Греции, «го» в Китае, «цивитасу» в Италии), это этап укрепления собственности и приобретения ею двойного содержания (о чем сказано выше).

Третий этап античного рабства — это этап несоответствия возможностей подневольного труда все более возрастающим общественным потребностям, в связи с чем рабовладельческое общество приходит к решению двух взаимосвязанных проблем:

- 1) изменению статуса рабочей силы, ее раскрепощению (что объективно ведет к зарождению феодальных отношений);
- 2) оснащению труда более эффективными устройствами (техникой) и способами (технологией), что является необходимым условием товарного производства.

Именно на этой стадии в Римской империи происходит зарождение феодальных отношений (от лат. *feudum* — фео́д, владение) в форме колоната — такой формы отношений между мелкими сельскими производителями (колонами) и крупными землевладельцами, при которой арендатор земельного участка платит арендную плату натурой или деньгами и выполняет натуральные повинности.

Таким образом, разложение античного рабства в Римской империи сопровождалось изменением социального статуса раба: этот процесс шел, например, в направлении от колона к виллану — крестьянину, находящемуся в поземельной зависимости от феодала (при сохранении личной свободы).

ЛЕКЦИЯ № 5. Феодалная экономика

1. Феодалная экономика. Общая характеристика

Феодалная система хозяйства, в отличие от рабовладельческой, явилась почти универсальной для Евразии: большинство народов этого материка прошло через систему феодализма либо находится еще и сейчас на его различных стадиях. Непосредственный производитель при феодализме представлял собой нечто среднее между рабом и свободным фермером: он, как раб, несвободен, но, как фермер, имеет собственное хозяйство.

Коммутация — переход к денежной ренте, когда крестьянин сам продавал продукцию своего хозяйства на рынке.

В этих условиях требовалось не только моральное стимулирование труда, но и принуждение. Монотеистическая религия (единобожие) дает моральный стимул, в разных формах она практически повсеместно господствует при феодализме.

Феодалное хозяйство было построено на более жестком функциональном разделении труда, чем рабовладельческое, где крестьянин был одновременно и воином. Военное дело здесь было монополией феодала, а монополией крестьянина являлся труд. Монополией духовенства была молитва. Это разделение труда было оформлено в обществе в виде сосуществования трех сословий: духовенства, дворянства и крестьянства (позже к этому сословию присоединились горожане). Уже от рождения человек считался благородным (феодал) или подлым (т. е. несущим повинности — это крестьянин). Феодализм сумел обеспечить хозяйственный прогресс.

Феодализм как система утвердился у народов как входивших в рабовладельческую Римскую империю, так и никогда не знавших рабовладельческой экономики. К VIII в. Европе появилось стремя, которое соединило всадника и лошадь в боевой единый ударный агрегат. До появления артиллерии (XIV в.) основным родом войск была тяжелая конница. В XV—XVIII в.в. появление ар-

тиллерийских ружей сделало рыцарские доспехи анахронизмом наподобие вооружения Дон Кихота, и на смену феодальному ополчению пришла регулярная, массовая армия, состоящая из наемных солдат.

Государственные повинности и дани превратились в феодальную ренту главным образом путем создания служилого войска, когда воины служат не за натуральный, а за земельный паек.

Церковь официально прогнозировала катастрофу в 1000 г. (на Руси — 1492 г). Массовое катастрофическое сознание людей (эсхатология — ожидание конца света) на практике помогало формированию феодальной экономики.

2. Феодальная экономика Франции

Часто Францию именуют классической страной феодализма, но это касается не столько экономики, сколько государственного устройства. Государством правил король, считавшийся вассалом Бога. Королевскими вассалами были крупнейшие феодалы — графы и герцоги, вассалами их считались средние и мелкие феодалы, владельцы поместий — рыцари. Подчинялся вассал только своему непосредственному сюзерену (по принципу «вассал моего вассала — не мой вассал»). Столетняя война ускорила освобождение французских крестьян от феодальной зависимости.

К XIV в. стали уже выделяться главные зоны сельскохозяйственной специализации: Южная Франция — база виноделия, Северная и Центральная Франция — основная житница и пр. В это время проявилось экономическое превосходство Северной Франции, которое выразилось в утверждении трехпольной системы.

Однако главная причина носила не столько экономический характер — именно Южная Франция в основном служила театром военных действий.

3. Феодальная экономика Англии

Первая особенность феодальной экономики этой страны состояла в большей централизации управления, чем во Франции. Причиной этому было завоевание (1066 г.) страны собранными со всей Франции феодалами под руководством герцогов Нормандии, занявших английский престол. В отличие от континенталь-

ных феодалов владельцы английских поместий были вассалами не крупных феодалов — графов и герцогов, а непосредственно короля. Другая особенность касалась технологической базы английского поместья. Там процветало овцеводство, производилось большое количество сырой шерсти благодаря приморской экологии. Шерсть служила важным промышленным сырьем и улучшала быт английских крестьян (матрасы, одежда и пр.). Спрос на сырую шерсть предъявляли города Фландрии (современная Бельгия) — главного центра производства шерстяных тканей в средневековой Европе. Английские короли всячески мешали попыткам королей Франции распространить на Фландрию свою власть (в этом в основном и заключаются причины начала Столетней англо-французской войны).

Торговля шерстью, которую вели не только феодалы, но и крестьяне, подрывала крепостное хозяйство: к концу XIII в. натуральные оброки и барщина все более заменяются денежной рентой, а труд крепостных — наемным трудом. Мелкие и средние феодалы стали превращаться в крупных сельских хозяев, центр интересов которых находился не в войне, а в вывозе шерсти. Задержала этот процесс феодальная реакция в середине XIV в.: после чумы, унесшей не менее трети населения Англии, владельцы моноров (лорды) стали возвращаться к барщине, желая закрепить за собой рабочие руки. После восстания в английской деревне наступает почти полная коммутация, а затем и выкуп крестьянами феодальных повинностей. В XV в. практически все английские крестьяне стали свободными: копигольдерами, обязанными платить за свои земельные наделы денежную ренту, или фригольдерами — полностью свободными держателями земли.

В XV в. возникает новое дворянство — джентри, которые ведут свое хозяйство исключительно на наемном труде. Хотя для английского крестьянина феодальная зависимость уже была позади, оставалась опасность, что при росте спроса на шерсть, джентри, чтобы расширить пастбища, предъявят свои права на земли копигольдеров. Это случилось в XVI в.

4. Феодальная экономика Германии

Для феодальной экономики Германии характерно:

1) более позднее становление феодальной системы хозяйства, чем в Англии и Франции;

- 2) в ее состав входили славянские, французские, итальянские регионы, которые не являлись национальным комплексом;
- 3) отдельные части страны были экономически друг от друга оторваны;
- 4) единое государство так и не сложилось;
- 5) захват земель западных славян, живущих по реке Лаба (Эльба), движение немецких феодалов на Восток, дало значительное приращение посевных площадей.

Восточнее Альбы развернулась внутренняя крестьянская колонизация территорий (при минимальной зависимости от феодалов на льготных условиях).

Но в XV в. начался массовый вывоз хлеба в Голландию и Англию через балтийские порты. И феодалы Восточной Германии смогли взять это в свои руки. Они провели полное закрепощение крестьян (льготных колонистов), создали господские запашки, новых крепостных согнав с земли и переведя их на барщину. В XVI в. это явление приобрело массовый характер.

Крепостничество позднее, связанное с дальним вывозом господского хлеба, утвердилось в целом ряде стран Восточной Европы. Символом позднего феодализма стало понятие «земля за Эльбой».

Резкое ухудшение юридического и материального положения коснулось крестьян всей страны, что вызвало Великую крестьянскую войну в 1525 г. — восстание всего германского народа. Во всей Германии воцарились самые жесткие формы крепостничества, после подавления великого восстания.

5. Феодальная экономика России

В России становление феодальной экономики произошло значительно позже.

В Московском государстве служилое войско появилось только в XV в. и состояло из помещиков (дворян), которые владели поместьем и являлись на службу каждое лето, пока служили за свой счет — вооруженными, конными и с подсобным персоналом, а по осени распускались по домам.

После смерти служилого человека поместье передавалось его сыновьям. В стране сложилась поместная система: по Соборному уложению 1649 г. бессрочно крестьяне прикреплялись к поместьям, на территории которых и проживали. Русские крестьяне,

таким образом, стали крепостными в тот момент, когда в Западной Европе их коллеги уже были в основном свободными. Сложилась социально-экономическая отсталость страны, которая на всем протяжении своей истории стала догоняющей цивилизацией. Вестернизация — погоня за Западом — принимала размытые формы, но чем ее темпы были выше, тем это было мучительнее для страны и ее народа.

В XV—XVI вв. основным видом вооруженных сил на Руси стала дворянская конница, силами которой московское княжество решило ряд важнейших геополитических задач — собрание всех русских земель, освобождение от татаро-монгольского ига, создание российской колониальной империи в Евразии — завоевание и колонизация Казанского, Сибирского и Астраханского ханств, присоединение народов Поволжья, овладение Волгой на всем ее протяжении, колонизация Черноземного Центра и т. д.

За все это заплачено ценой крестьянской свободы. Без регулярной массовой, хорошо вооруженной армии решить геополитические проблемы на Западе (выход к морю через Балтию) силами дворянского конного ополчения оказалось невозможным. На базе феодальной крепостной экономики такая армия была создана в самом начале XVIII в.

6. Феодальная экономика Японии

Экономике феодальной Японии были свойственны следующие особенности:

- 1) отсутствие крепостного права ввиду бесчисленности феодалов (самураи в середине XIX в. составляли 6,7% населения) и отсутствия доменов;
- 2) использование натурального (рисового) оброка, а не отработочной ренты;
- 3) потомственное пользование крестьянами земли, принадлежащей феодалу;
- 4) абсолютная автаркия (замкнутое национальное и региональное хозяйство, обособленное от экономики других стран и других регионов страны).

В 1854 г. США, грозя Японии военной силой, добились подписания с ней договора, разрешавшего американцам поставлять на японский рынок товары, используя для этих целей два япон-

ских порта. Это явилось ядром американской экспансии, которая завершилась вытеснением продукции с внутреннего рынка японских ремесленников, превращением страны в полуколонию, ставшую сырьевым дополнением не только США, но и России, Англии, и Франции, подписавшими с Японией договоры, подобные американо-японскому. Результатом этих видоизменений стало нарастание классовой борьбы, завершившейся гражданской войной, а также последовавшими после нее буржуазными преобразованиями.

7. Экономика феодального города

В Европе произошла глубокая аграризация жизни после крушения Римской империи.

Города опустели или превратились в деревни, а ремесло присоединилось к сельскому хозяйству. Известный избыток продуктов в деревне создавался благодаря продуктивности сельского хозяйства, следовательно, возникала возможность выделения группы людей, которые занимались исключительно ремесленной деятельностью и обменивались своей продукцией на продукты сельского хозяйства.

Кроме того, повысился спрос на ремесленные изделия. Постепенно объем, технический уровень и отраслевая специализация ремесленного производства перестали соответствовать его положению придатка к сельскому хозяйству. Поместные, сельские ремесленники превращались в профессионалов и стали работать на все более широкий заказ.

Для этого уже границы феодального поместья были тесны. Оптимальное место для производственной деятельности должно было обеспечивать беспрепятственную встречу заказчиков и покупателей с исполнителем заказов, а также водоснабжение.

Недаром все крупные города стоят на озерах и реках, а их названия содержат слово «мост» (Понтуаз, Кембридж, Брюгге и др.), «крепость» (Ланкастер, Манчестер, Страсбург и др.). Обычно новые города возникали там, где были мосты и стены.

Рынок обеспечивал городу экономическое управление феодальной деревней: он устанавливал цены, по которым происходил товарообмен.

Феодальное поместье было вынуждено приспособливаться к городскому рынку.

Основная отрасль городской экономики — ремесло — получила внеэкономическую цеховую организацию.

Ремесленное производство того или иного города, как правило, удовлетворяло спрос местного рынка на большинство промышленных товаров, однако некоторые производства получили общеевропейское значение.

Это производство шерстяных тканей (Северная Италия, Фландрия), морских судов (Средиземноморские порты), цветного стекла (Венеция) и металлообработки, главным образом выпуск оружия (Золингер, Милан и др.).

ЛЕКЦИЯ № 6. Мировая торговля

1. Торговля и кредит

На организацию торговли, как и ремесла, феодализм наложил свой отпечаток в виде замкнутых ассоциаций — гильдий, объединявших купцов данного города, торгующих определенным товаром (сукном, хлебом) с целью монополии на местном рынке.

Товарный состав и правила торгового обращения регламентировали гильдии, оставляя купцу сравнительно небольшую свободу выбора.

В Европе крупная международная оптовая торговля обслуживала в основном два вида потребностей:

- 1) в обмене основными продовольственными и промышленными товарами между европейскими странами;
- 2) в предметах роскоши и пряностях Востока.

Поэтому сложилось два основных потока европейской торговли.

Первый поток — через Средиземное море. Импорт — предметы роскоши, пряности, шелковые и бумажные ткани и пр. Экспорт — полотно, шерсть, металлоизделия (но главным образом золотая и серебряная наличность).

Сальдо — пассивное. Это было связано с устойчивым спросом на восточные товары.

Пряности (особенно перец) играли роль асептических и даже консервирующих средств в качестве приправ к блюдам и напиткам; перец нередко заменял деньги при различных платежах; шафран и другие растения применялись в качестве красителей. Хлопчатобумажные ткани, парча, шелк, бархат, благовония, ладан, цветное стекло — все это поднимало престиж знатных людей.

Итальянские купцы транспортировали восточные товары в Европу для оптовых продаж. Товар через ряд последующих перепродаж доходил до розничного европейского потребителя. Есте-

ственно, каждый раз цена «накручивалась», и конечный покупатель уже переплачивал баснословно.

Второй основной торговый поток проходил по Балтийскому и Северному морям.

К XIV в. хозяйство стран Северной Европы уже было в состоянии выставлять на рынок значительное количество ценных и транспортабельных товаров (пенька, лен, сало, масло, сукна и т. д.).

В середине XIV в. для регламентации и охраны торговли в северном районе была создана Ганза — международная купеческая гильдия, куда вошло до 150 торговых североευропейских городов. Ганза являлась военно-политическим союзом (снаряжение и охрана торговых экспедиций, монополии и привилегии, торговые фактории и т. п.), а не хозяйственным объединением.

На базе меняльного дела в феодальном, как когда-то в античном, хозяйстве закономерно развился кредит.

В условиях криминальной обстановки на дорогах (феодалный грабёж) и портативных бумажных денег возникла практика безналичного перевода.

Естественно, функцию перевода взяли на себя менялы. Расписка менялы (вексель) стала играть роль наличности, по которой ее агент в определенном месте выдавал тому или иному лицу сумму, равную внесенной ранее.

Меняльные конторы стали называться банками (по-итальянски «банк» — «скамейка», где обычно находились уличные менялы), а их хозяева — банкирами.

Банки накапливали суммы, которые давали займы под очень высокий процент.

Однако только в самой минимальной степени кредит попадал в производственную сферу.

Евангельское запрещение христианам получать приплод с неживого привело к тому, что банковское и вообще ростовщическое дело в значительной степени сосредоточилось в руках евреев. Это обстоятельство сказалось на положении еврейского населения Европы.

Евреи были окружены ненавистью и презрением — беженцы из Палестины, упорно сохранявшие веру в своего бога, получили экономическое обоснование — возможность получения кредита очень соблазнила европейцев, а полное бесправие евреев-кредит-

торов нередко истолковывалось как необязательность возврата долга.

Наличие определенной еврейской прослойки среди банкиров и в наше время широко используется в антисемитской пропаганде.

2. Зарождение капитализма

Торгово-ростовщический капитал Флоренции (знаменитая фирма Медичи) кредитовал шерстяную промышленность города. Флорентийские оптовые торговцы сукном располагали большими средствами и имели возможность закупать сырую шерсть в Англии и сбывать готовые ткани на дальних рынках.

Все подготовительные операции (промывку и чесание шерсти, очистку, включая ткань) производили наемные работники за поденную оплату, прядение — деревенские надомницы, которым скупщики посылали шерсть.

А мастера и красильщики, занимавшиеся окончательной отделкой сукон, были ремесленниками, они работали в своих мастерских на заказ.

Существование капиталистического предприятия под видом цехового ремесла связано с наличием специальных экономических условий — таких, как дальнепривозное сырье, бесперебойный кредит и широкий рынок сбыта и рабочей силы. Первое в истории капиталистическое промышленное производство создал торгово-ростовщический капитал Северной Италии.

3. Генезис капиталистической экономики в странах первого эшелона (Голландия, Англия, Франция, США)

Голландия

Геополитическая ситуация содействовала тому, что в середине XVII в.

Голландия стала центром мировой торговли, чем удачно воспользовались голландские банкиры, сбавив процентные ставки по ссудам и тем самым увеличив приток финансового капитала в государство.

Притянутые средства направлялись, как правило, только в одну сферу хозяйственной деятельности — судостроение, имеющее

большой срок оборачиваемости (а значит, и возврата) средств. Это привело к увеличению налогов, пошлин, сборов и т. п. В-первых, это явилось причиной повышения цен, а, во-вторых, обернулось ухудшением рыночной конъюнктуры.

К концу XVII в. Голландия, потеряв мировое лидерство как в банковской сфере так и в торговле, тем не менее стала самой морской крупной державой в мире (75% европейского флота «ходило» под голландским флагом).

Англия

Первоначальное накопления капитала в Англии было связано с ростом спроса на шерсть, что способствовало разведению овец и развитию сукноделия: в этой сфере хозяйственной деятельности к концу XVI в. трудилось около половины населения страны (в большей части сельского).

Крупной статьёй доходов Англии была также работоторговля, монопольное право на которую Англия добилась в начале XVIII в. Еще одним источником первоначального капитала было привлечение средств собственного населения, что имело аналогичные Голландии последствия: рост цен, увеличение таможенных пошлин, которое в Англии к тому же было сопряжено с явным протекционизмом.

Одержав ряд побед над Испанией, Голландией и Францией, Англия стала супердержавой, крупнейшей в мире колониальной империей, что обеспечило дополнительные финансовые, материальные и трудовые ресурсы.

Спрос на сукно стал причиной не только социальной, но и промышленной революции в Англии, охватившей практически все отрасли.

Основными изобретениями, появившимися в Англии в период промышленной революции либо достаточно быстро нашедшими применение в ее промышленности, были: тьюль-машина (1783 г.); паровая машина, пудлинговая печь (1784 г.); механический ткацкий станок (1785 г.); токарный станок (1798 г.); строгальный станок (1802 г.); локомотив (1814 г.); железная дорога (1824г.). Таким образом, в результате промышленной революции в Англии сложились самые современные для того времени металлургия и машиностроение.

Франция

Первоначальное накопление капитала во Франции было обеспечено за счет тех же основных источников, что в Голлан-

дии и Англии, а именно: банковской деятельности (основное направление), внешней торговли (Франция была крупнейшим после Англии экспортером, чему способствовало установление режимов взаимного благоприятствования практически со всеми европейскими странами, исключая Англию), колонизации.

Все это позволило Франции в 1830-1840-е гг. создать современную для того времени легкую промышленность (в основном, текстильное производство), а в последующие годы — осуществить железнодорожное строительство и создать все отрасли тяжелой промышленности.

Промышленная революция была завершена к началу 1860-х гг., и уже в 1870 г.

Франция имела крупнейшие в Европе металлургические заводы, 18 тыс. км железнодорожной сети, 25 тыс. паровых двигателей, около 5 млн человек, занятых в промышленности.

США

Финансово-материальные условия промышленного переворота в США были созданы не только деньгами переселенцев из Европы, но и не имеющим аналогов в мире талантом американских инженеров (ткацкая машина Слейтера, простого рабочего-эмигранта; швейная машина Зингера; пароход Фултона; телеграф Морзе; жатвенная машина Маккормика и т. д.), на долгие годы заложивших традицию непрерывной рационализации.

Третья особенность промышленной революции в США — опережающие темпы развития рыночной инфраструктуры: так, в течение 20 лет (1830—1850 гг.) общая протяженность железных дорог (связавших в единую систему рудные, угольные копи и металлургические производства) увеличилась в 300 раз, что стало базой для развития собственного машиностроения, вышедшего к 1870 г. на первое место в мире как по объемам производства, так и качественным характеристикам выпускаемого оборудования.

Принципиально важное значение имело проведение капиталистической сельскохозяйственной реформы, основными вехами которой были: «гомстед-акт» (1862 г.) и отмена рабства (1863 г.), что явилось началом развития сельскохозяйственных производств, основанных на личном труде фермеров.

4. Экономические последствия распада колониальной системы

Колониализм просуществовал как система с начала XVI в. до второй половины XX в. Экспорт капитала в колониальные страны и рост местной промышленности неизбежно вызывал освободительные движения.

Первая мировая война ликвидировала сложившуюся в XIX в. германскую колониальную империю, а Вторая подточила до основания старые империи — английскую, голландскую, французскую.

В декабре 1960 г. ООН приняла Декларацию о предоставлении независимости всем колониальным народам.

На месте колониального мира возник огромный «третий мир», охватывающий множество новых и старых сверенных государств Азии, Африки, Латинской Америки, Океании.

Зависимость от внешней торговли обусловила сохранение власти в отсталых странах в руках компраторов — продавцов и перепродавцов импортных товаров с нескончаемой чередой государственных переворотов, сменяющих у руля различные военно-компраторские группы.

Уровень жизни большинства населения бывших колоний мало изменился после провозглашения независимости.

В целом ряде государств в 1970—1990-х гг. «третьего мира» все больше стала набирать силу хозяйственная либерализация западного типа.

Перевести управление хозяйством в руки частных компаний, создать конкуренцию, позволили экономические реформы.

Распад колониальной системы серьезно отразился на экономике бывших метрополий и вообще развитых стран.

Прежде всего, изменился национальный состав населения стран Западной Европы за счет весьма интенсивной иммиграции жителей бывших колоний, гонимых нищетой и населением, либо просто желающих воспользоваться плодами обустроенного западного быта.

Неиссякающий поток иммигрантов из Индии, Бангладии, Пакистана, Алжира и других стран в Англию, Голландию, Францию, Бельгию, страны Скандинавии порождает серьезные экономические проблемы, главным образом в области занятости.

Бывшие метрополии встали на путь постоянной самообеспеченности продовольствием и сырьем.

Начали форсировать разработку своих природных ресурсов Западноевропейские государства (во Франции, например, обнаружили уран, природный газ, расширили разработку бокситов, железной руды, нефти и пр.).

Возросли инвестиции в добывающие отрасли бывших европейских переселенческих колоний, уже давно ставших экономически развитыми самостоятельными государствами — Австралии, Канады, ЮАР и другие.

Произошла серьезная интенсификация сельского хозяйства Западной Европы. В итоге удельный вес бывших колоний в международном товарообороте не повысился, как ожидалось, а понизился.

5. Общий рынок и европейский союз

В условиях начавшегося распада колониальной системы европейские страны вернулись к свободной торговле, но на уровне более высоком.

Договаривающиеся страны добровольно делегировали определенную часть своего суверенитета руководящему выбранному органу.

Интеграция в этом и заключалась. В начале 1950-х гг. Франция, Италия, ФРГ, Бельгия, Голландия и Люксембург учредили специальным договором Европейское объединение стали и угля на базе французских и западногерманских запасов металла и топлива.

Следующим этапом являлось создание таможенного союза, который предусматривал свободное движение товаров, лиц, капиталов и услуг в пределах государств — членов Европейского сообщества, а также общие таможенные тарифы в торговле с государствами, которые не входили в сообщество. В Риме в 1957 г., соответствующий договор был подписан той же шестеркой государств.

Таким образом был создан первый общий рынок в истории экономики (тогда же возникло и европейское объединение атомной промышленности — Евратом).

Создание общего рынка требовало сложной и длительной работы по гармонизации национальных законодательств, неодно-

кратно возникал кризис, было сложно найти сочетание интересов бывших монополий в своих бывших колониях с интеграцией экономики в общий рынок. На основе интеграции эту проблему постепенно разрешили.

Таким образом, крушение колониальной системы подтолкнуло Европу не к упадку, а к серьезному экономическому и политическому подъему.

Американской интеграции дала толчок европейская: официально объявлено о подготовке и созданию общего рынка Северной Америки — США, Мексики и Канады.

6. Развитие экономики запада во второй половине XX века

Послевоенному восстановлению народного хозяйства развитых европейских стран, который занял 5—6 лет, весьма способствовала американская экономическая помощь в рамках плана «Маршала».

По этому плану в 1948—1951 гг. 77 странам Европы были поставлены на сумму около 17 млрд. долларов (частично займы, частично как дотации) американское довольствие, сырье, одежда, промышленное оборудование, запчасти и другие товары. Местная валюта вырученная от продажи на внутренних рынках потребительских американских стран, способствовала снижению инфляции, превращалась в инвестиции для отечественной тяжелой индустрии.

План Маршала оказал благотворное воздействие и на европейскую, и на американскую экономику. За 1947—1950 гг. объем продукции основных отраслей в Западной Европе увеличился более чем наполовину, а по таким видам, как минеральные удобрения, цемент, сталь, транспортные средства, нефтепродукты, — от 65 до 200%, это все означало быстрое развитие земледелия, строительства, путей сообщения.

Оживилась внешняя торговля: за 1948—1952 гг. экспорт из Западной Европы возрос наполовину, а из Канады и США — еще больше.

За 1950—1980 гг. энергетика, а с ней весь хозяйственный комплекс Запада, сделали новый взлет: душевое производство электричества в Англии в 1990 г. составило 5543, во Франции — 7442, в Германии — 7213, в Японии — 6478, в США — 12659 кВт/ч. Эти

данные говорят о том, что произошла технологическая модернизация Франции, Англии и Японии.

Предсказания, сделанные в начале XX века, о том что вследствие неравномерности экономического развития стран империалистические войны являются неизбежными, не подтвердились.

Не подтвердилось и предсказание о полной монополизации экономики и ликвидации свободной конкуренции. Наряду с крупнейшими в том числе наднациональными корпорациями в народном хозяйстве Запада с успехом функционируют сотни тысяч средних и мелких фирм и предприятий. Существует мнение о том, что нынешний этап экономического развития можно считать «постиндустриализацией», при которой решается хозяйственная роль перехода от производства к сферам услуг, образования, науки: управление экономикой — от бизнесменов — к ученым и профессионалам.

Технико-экономическое развитие и размещение современного хозяйства является предметом изучения для таких дисциплин как экономическая география и мировая экономика.

ЛЕКЦИЯ № 7. Мировой рынок

1. Великие географические открытия

В конце XV — начале XVI вв. при помощи океанских экспедиций (великие географические открытия) впервые были установлены прямые стабильные экономические связи между Европой и другими частями света. В короткий срок в экономику европейских государств были влиты огромные, еще невиданные в истории материальные ресурсы из Азии, Америки, Африки. Великие плаванья были обусловлены кризисом средиземноморской торговли вследствие завоевания Турцией Южно-Средиземноморского и Азово-Черноморского бассейнов, что побуждало европейцев искать выход в установлении прямых связей с Востоком.

Роль играл и фактор политического характера — завершение государственного объединения ряда стран Западной Европы. Особенно это касалось Испании, объединение которой совпало с окончанием многовековой войны за отвоевание страны у арабов, завладевших некогда ею. Экономика Испании была слишком слабо развита для того, чтобы феодалы превратились в крупных сельских хозяев, как в Англии.

Испанская корона направила опасную энергию внутри страны безработных феодалов на завоевание земель за океаном, это обусловило первенство Испании в открытии и освоении Южной и Центральной Америки.

Большое значение имел прогресс европейской науки и техники, особенно судостроения и навигации. В XV в. был создан первый тип океанского судна — каравелла с тремя рабочими мачтами и ярусным расположением прямоугольных парусов. Это позволяло идти при любом направлении ветра нужным курсом.

Успехи навигационной науки заключались в усовершенствовании компаса, который в XV в. обрел свой современный вид: магнитная стрелка на острие иглы под стеклянным колпаком.

Чтобы самостоятельно осуществлять выбор целей или средств, находясь в отдалении от родины, необходимо было появление

в европейских странах самодействующих личностей. За полторы тысячи лет своего существования феодализм благодаря присущему ему выбору поведения воспитал навыки самодействия людей. Это в решающие моменты первых океанских плаваний породило нужную инициативу, гибкость, энергию.

2. Мировой рынок

К концу XVI в. поверхность земного шара увеличилась в 6 раз. Торговля стала мировой. За счет новых товаров (табак, какао, чай, кофе и др.) расширились не только территориальная сфера обращения, но и торговый ассортимент, резко возрос оборот известных, но редких ранее риса и сахара, и особенно азиатских пряностей.

Борьба за овладение новыми рынками привела к созданию в странах монопольных торговых объединений. Их таких наиболее мощными были английская и голландская Ост-Индские компании, которые боролись между собой за индийский рынок теми же методами, что и Генуя с Венецией до географических открытий (морской разбой, войны и т. д.).

Изменилась и техника торговли. Для осмотра только образцов товаров требовалось специальное место, и в XVI в. основывается Антверпенская биржа. Постепенно роль центра мировой торговли и кредита переходит к Амстердаму, а затем к Лондону.

3. Реформистский путь перехода к рыночной экономике Германии

В отличие от стран первого эшелона Германия перешла к рыночной экономике в результате осуществления продолжительных реформ, которые не задели интересов юнкерского дворянства. Началу преобразованиям положил эдикт 9 октября 1807 г., который объявил крестьян Пруссии лично свободными; затем последовали аналогичные акты в 1809 г. (Бавария), 1911 г. (Гессен), 1817 г. (Вюртемберг), 1848—1853 гг. (Австрия). Исчез ряд феодальных повинностей вместе с личной зависимостью, а с законодательных актов прусского правительства (1807—1921 гг.) начался выкуп феодальных повинностей крестьян, выход крестьян из общин, раздел общинной земли. Это все создало предпосылки для концентрации земли в руках зажиточных крестьян. В 1832—

1850 г. к западу от Эльбы и в Австралии было создано 12 земельно-рентных банков, которые до 1913 г. субсидировали операции по выкупу крестьянских повинностей и земли.

В Германии капиталистическая реорганизация сельского хозяйства получила название «пруско-юнкерского пути», который характеризуется медленным перерастанием крепостнического помещичьего хозяйства в буржуазное хозяйство.

4. Реформистский путь перехода к рыночной экономике России

Переход России к рыночной экономике начался с отмены крепостного права (февраль 1861 г.), после чего последовали реформы: университетская (1869 г.); земская, школьная, судебная (1864 г.); реформа печати (1865 г.); городская (1870 г.); военная (1874 г.). Переход к новым социально-экономическим отношениям в обществе, таким образом, предполагал осуществление комплекта взаимосвязанных мер, которые затрагивают все сферы общественной жизни и направлены не только на освобождение крестьянства, но и реформирование государственности (установление парламентской формы правления).

Завершить реформы в полном объеме не удалось, но тем не менее Россия вступила в полосу динамичного промышленного развития, темпы за 50 лет, предшествовавших Первой мировой войне, были на 80% выше темпов развития Германии и более чем в 4 раза выше темпов промышленного развития Франции.

ЛЕКЦИЯ № 8. Начало колониализма, зарождение капитализма и промышленности

1. Начало колониализма

Благоприятные для европейцев географические открытия обернулись для коренного населения открытых земель подлинным адом. Колониализм стал методом функционирования мирового хозяйства. Главным средством колониализма XVI в. явился неэквивалентный обмен (если нельзя было применить прямой грабеж).

Монопольное право на поставку африканских рабов в испанскую Америку (асиенто) оспаривалось Португалией, Англией, Голландией. Работоторговля по сути представляла собой метод реэксплуатации огромных испанских колоний.

Но это был не единственный метод. Голландия, Англия и Франция широко развернули пиратство. Постепенно установился главный принцип колониального хозяйства европейских стран: вывоз дешевого сырья и продовольствия, ввоз промтоваров, а затем и капитала (используя дешевую колониальную рабочую силу). Компрადоры — местные купцы, продающие и перепродающие экспортно-импортные товары, стали в колониях главной силой.

2. Зарождение капитализма в Западной Европе

В тот период в Европе происходили очень серьезные технико-экономические изменения. Резко возрос спрос на хлеб, шерстяные ткани и металл, связанный в основном с коренными преобразованиями в военной организации, которые последовали за применением огнестрельного оружия и создания в странах Западной Европы массовых постоянных армий. В металлообработке стали применять движимые водой ковочные молоты, простейшие виды токарных, сверлильных и шлифовальных станков и т. д.

Горнорудная промышленность оснастилась водоотливными насосами, подъемниками, повысилась добыча, углубились шахты.

При использовании новых технологий, обслуживаемых наемным трудом, объем производства определялся не цеховыми правилами, а только спросом на выпускаемую продукцию. Для этого были нужны два условия:

- 1) чтобы будущие предприниматели накопили достаточно денег для покупки техники, найма рабочих и постройки зданий;
- 2) чтобы рабочие были свободными и не имели своего хозяйства, т. е. нанимались на предприятия по чисто экономическому принуждению.

3. Первоначальные накопления капитала в Англии

Накопление денег требовало от предпринимателей бережливости. Свобода будущих рабочих нередко достигалась путем насилия — изгнания крестьян с земли, от средств производства.

К XVI в. Англия была небольшой, типичной аграрной страной с населением 3—3,5 млн человек (в 4 раза меньше, чем во Франции). Торговый флот намного уступал голландскому, а городская цеховая промышленность была развита слабее, чем на континенте. Именно XVI в. стал началом резкого подъема экономики, благодаря которому через три столетия Англия стала промышленным гегемоном мира. В первую очередь это объясняется мощным развитием суконных мануфактур. С XV в. производство сукна и шерстных тканей развивается внутри страны, в отличие от того, что в XIII—XIV вв. английская сырая шерсть для обработки вывозилась на континент.

Разведение овец стало чрезвычайно прибыльным делом, спрос на шерсть повышался. Требовалось освободить земли от мелких крестьянских хозяйств для расширения пастбищ, огорожив новые владения рвами, изгородями, частоколами.

Государство занимало деньги у английских купцов под высокие проценты, так как постоянно нуждалось в средствах на войну. Налогоплательщиками оплачивался государственный долг, но проценты получали купцы, открывшие на эти средства предприятия. Кроме того, в XVI—XVII вв. Англия ввела высокие пошлины на импорт готовых изделий. Удерживать высокие цены на свои товары предпринимателям позволял такой протекционизм.

В итоге, в Англии к концу XVIII в. накопилось огромное по тем временам богатство — около одного миллиона фунтов благородных металлов.

4. Зарождение промышленности в России

В XVII в. в России происходила «вялотекущая» вестернизация вооруженных сил и быта. Когда на рубеже XVII—XVIII вв. были созданы регулярные военно-морской флот и сухопутная армия, государство организовало для обслуживания первый военно-промышленный комплекс, состоящий из ряда мануфактур (судостроение, выработка парусины, металлургия и металлообработка и пр.). В армии и на флоте служили рекруты, сданные сельскими общинами и помещиками крепостные парни, а на предприятиях работали приписанные или крепостные (посессионные) рабочие. Иными словами, вестернизация происходила в несвободной социальной среде.

Основанный на несвободной промышленности ВПК (военно-промышленный комплекс) не мог преодолеть техническую отсталость. Принесший России множество великих побед, он оказался бессильным в Крымской войне, где столкнулись металлический паровой флот Запада и нарезное оружие и гладкоствольное оружие и деревянный парусный флот России.

Почему Россия не произвела перевооружение своей армии в первой половине XIX в.? Дело заключалось в психологическом упоении положением сверхдержавы, но главное — в крепостной экономике, перестройки которой российская элита не хотела.

5. Промышленный переворот в Англии

В конце XVII в. в Англии после революции установился буржуазно-демократический политический строй, который существует и в наше время. Сама Англия, победившая в борьбе за господство на морях в XVI в. Испанию, в XVII в. — Голландию, в XVIII в. — Францию, превратилась в мировую супердержаву.

Несоответствие ручной технологии повышенному спросу на хлопчатобумажные ткани разрешилось внедрением машин. Сначала механизировали процесс хлопкопрядения. Так как пряжи стало больше, срочно потребовался механический ткацкий станок, который был изобретен Э. Картрайтом в 1785 г.

После механизации прядения и ткачества возникла потребность в создании универсального двигателя, который не зависит от сил природы. Таким двигателем явилась паровая машина, созданная Дж. Уаттом в 1784 г. В том же году построили первую прядильную паровую фабрику.

Применение машин вызвало резкое повышение спроса на металл. В 1784 г. Корт изобрел пудлинговую печь, которая при помощи минерального топлива давала сталь из чугуна, а изобретенные им же прокатные валцы позволили получать металлические изделия нужной конфигурации. Благодаря этим изобретениям производительность труда повысилась в 15 раз.

Прогресс металлургии способствовал быстрому развитию английской каменноугольной промышленности. В шахтах появились рельсовые пути (трамваи) для конной вывозки угля. Сочетание паровой машины и рельсов дало железную дорогу. Первый локомотив был создан Дж. Стефенсоном в 1814 г., а железная дорога — в 1824 г. Одной из последних проблем промышленного переворота стало фабрично-заводское сооружение самих машин: возникла новая отрасль промышленности — машиностроение. Этому способствовало создание основного типа металлорежущих станков — строгального (Брам, 1802 г. и Г. Модемс, 1798 г.). Созданием фабричного машиностроения завершился переворот в технологической сфере экономики Англии.

Самым уязвимым местом английской экономики была зависимость от хлебного импорта. Согласно «хлебным» законам от 1815 г. ввоз хлеба в страну разрешался, если только внутренняя цена превышала 82 шиллинга за квартал.

Ненавистные английскому народу хлебные законы отменили в 1846 г. Отмена хлебных законов легла в основу новой в мире хозяйственной политики неограниченной свободы торговли, которая стала фундаментом европейской экономической интеграции через 100 лет. Свобода торговли помогла Англии занять доминирующие позиции в мировой промышленности, кредите, морском транспорте, торговле.

Когда в 1850 г. общий оборот мировой торговли составлял 14,5 млрд марок, на долю Британской империи приходилось 5,24 млрд марок, а в 1870 г. эта доля составляла уже 14 млрд марок из общей суммы 37,5 млрд марок (общая доля Германии, США, Франции за это время повысилась с 4,9 до 12,0 млрд марок). Английский банк постепенно становится «банком банков», кредитующим не

только торговлю и промышленность, а всю кредитную систему страны и даже мира.

6. Особенности капитализма во Франции

Завершение промышленного переворота произошло во Франции в 1860-е гг., значительно позже, чем в Англии. Промышленному перевороту не способствовала внешняя политика Франции. Континентальная блокада Англии, проводимая Наполеоном, имела для французской промышленности тяжелые экономические последствия.

Завершение промышленной революции во Франции произошло уже в 1850—1860 гг.

Империя Наполеона III, проводившая активную внешнюю политику, широко предоставляла специальный кредит для развития тяжелой промышленности.

С 1850 по 1870 гг. количество паровых двигателей во французской промышленности увеличилось с 5 до 25 тыс., производство чугуна — с 0,4 млн т до 1,2 млн т, добыча каменного угля — с 4,4 до 13,2 млн т, железнодорожная сеть — с 3 до 18 тыс. км. На всемирной выставке в Лондоне в 1851 г. французская техника заняла второе место после английской.

Вплоть до конца XIX в. внешняя торговля Франции (основа экспорта — вина, мебель, шелка, кожа, краски, парфюмерия и ювелирные изделия, по качеству все это не имело себе равных на мировом рынке) по обороту уступала только Англии.

К концу XIX в. по темпам промышленного развития Франция отставала уже не только от Англии, но и от США и Германии. На ухудшение своих позиций в индустриальном мире французский капитал отвечал усилением активности в сфере ссуд и международных кредитов.

7. Становление капитализма в Германии

В Германии лишь во второй половине XIX в. произошло создание капиталистической машины индустрии. Основная причина отставания Германии заключалась в более длительном, чем в других государствах Западной Европы, отсутствии единого государства и господстве феодализма.

В Германии переход от феодального к буржуазному общественному строю проходил значительно медленнее, чем во Франции и Англии. Государственные реформы не ликвидировали ни землевладения феодального дворянства (юнкеров), ни феодальную монархию.

Не имеющая мощных удобных портов, Германия фактически была изолирована от морских торговых путей.

Находясь в центре Европы, она в первой половине XIX в., как аграрная страна, играла роль крупного придатка промышленных капиталистических стран — Голландии, Англии и даже Франции. Внедрение первых паровых двигателей в немецкой промышленности началось лишь в 1830—1840 гг., но о промышленном перевороте еще не могло быть и речи.

По-настоящему индустриализация Германии развернулась только в 1860-е гг.: общая мощность паровых двигателей возросла почти в 3 раза; по этому показателю Германия уступала Англии, но обогнала Францию.

В отличие от французской промышленности, которая зависела от поставки английских машин, механизация немецкой индустрии проходила на основе собственного машиностроения. По тому времени стали работать крупнейшие машиностроительные предприятия.

Усиленное развитие тяжелой промышленности серьезно стимулировалось подготовкой вооруженных сил Пруссии, самого сильного немецкого государства, к борьбе за подчинение всей Германии и к войне с Францией.

В связи с этим был создан сильнейший в Европе военно-промышленный комплекс, где особую роль играли артиллерийские заводы Круппа.

За индустриализацией последовала перестройка немецкой внешней торговли.

Только за 1850-е гг. объем германского экспорта увеличился более чем в 2,5 раза, а импорт — в 2 раза.

В германском экспорте вместо сельскохозяйственных продуктов стали преобладать готовые промышленные товары: хлопчатобумажные и шерстяные ткани, металлоизделия, готовая одежда, кожаные товары, сахар и т. д., а в импорте, наоборот, продукты сельского хозяйства и сырье, металлические руды и прочее. Уже во второй половине XIX в. из аграрного придатка индустриальной Англии Германия превратилась в ее конкурента.

Агрехимия и машины заменили крепостных крестьян. Германия вышла на первое место в мире по сбору сахарной свеклы и картофеля и развитию пищевых промышленных производств — сахара, спирта и крахмала.

Сохранив свой экономический потенциал, юнкерство сохранило и свои господствующие позиции в политической системе германской монархии (офицерский корпус, государственный аппарат и т. д.).

Немецкий капитализм носил открыто милитаристический, явно агрессивный характер.

8. Начало капитализма в США

Территория северо-американского материка в XVII в. стала английской переселенческой колонией.

Основную массу эмигрантов Северной Америки составляли трудящиеся, бежавшие от произвола властей и религиозных преследований.

Своеобразный комплекс сложился в прибрежных районах, где процветало производство спиртных напитков, особенно рома из патоки с островов Вест-Индии.

Американские купцы вывозили ром в Африку для спаивания негритянских вождей, которые продавали им своих подданных за бесценок.

Их увозили в Америку и перепродавали плантаторам.

На вырученные деньги снова покупалась в Вест-Индии патока. Так без порожних рейсов функционировал торговый «треугольник» — патока, ром, рабы.

Важную роль в ходе промышленного переворота в США сыграли железные дороги. За 20 лет, с 1830 по 1850 гг., произошел более чем 300-кратный прирост железнодорожной сети. В 1807 г. по реке Гудзон уже ходил пароход.

Одной из особенностей промышленного переворота в США было активнейшее участие отечественной инженерной мысли (главные изобретения середины XIX в. — револьвер Кольта, швейная машина Зингера, ротационная типографская машина, электромагнитный телеграф Морзе — во многом изменили жизнь людей), а также быстрое развитие сельскохозяйственного машиностроения, вызванное потребностями свободного фермерского хозяйства.

После гражданской войны американская промышленность, получившая емкий внутренний рынок, сделала очень большой шаг вперед. К 1870-м гг. промышленность США вышла на второе место в мире (после Англии).

Ни одна страна еще не знала таких бурных темпов промышленного развития, какие показали США после Гражданской войны, и, прежде всего, в области машиностроения. После Венской всемирной выставки 1873 г. миру стало ясно, что США уже превосходят Англию в промышленно-техническом соперничестве. В 1880 г. стоимость валовой продукции промышленности США с 2,5 раза превысила стоимость сельскохозяйственной промышленности.

9. Промышленный капитализм в Японии

В Японии результатом революции Мейдзи стало создание буржуазно-помещичьего государства, заинтересованного в осуществлении экономических преобразований в стране.

Новая система государственного устройства продемонстрировала высшую эффективность функционирования, что проявилось:

- 1) в решении внутривластных вопросов (сочетание избираемой законодательной и феодально-сословной исполнительной властей), консолидация всех слоев населения;
- 2) в государственном строительстве металлургических и машиностроительных производств, оснащение их современным оборудованием (закупленным за рубежом);
- 3) в объединении отсталых и экономически разобщенных регионов страны;
- 4) в использовании национальной патриотической традиции;
- 5) в создании подготовки (также за рубежом) национальных инженерных кадров;
- 6) в создании эффективного экономического механизма аренды государственной собственности. Японские капиталисты, создав современную промышленность, сохранили многие традиции японского феодализма, не знавшего крепостного права и управлявшего методами патернализма — покровительственного отношения к своим подданным. Подобные отношения были перенесены на промышленные предприятия и на-

шли выражение в обучении работников предприятий в фирменных школах и даже вузах, в предоставлении скидок для работников в фирменных жилых домах и магазинах. Все это обеспечивало пожизненный наем работников и их особую преданность работодателю. Подобным социальным методом до сих пор принадлежит важная роль в быстром экономическом развитии Японии.

10. Основные тенденции в развитии мирового капиталистического хозяйства на рубеже XIX и XX вв.

Конец XIX — начало XX вв. — это период второй научно-технической революции, ознаменованной такими достижениями, как появление паровой турбины и двигателя внутреннего сгорания, промышленное использование электрического тока, промышленная переработка нефти, рождение авиации, возникновение трубопроводного транспорта, промышленное производство новых неорганических материалов, автомобилестроение и др., все это вызвало структурные изменения в экономике всех промышленно развитых стран, которая проявилась в определенных тенденциях в развитии мирового капиталистического хозяйства.

1. Капитализм продемонстрировал свою восприимчивость к новейшим научно-техническим достижениям, это нашло выражение в динамичном развитии и создании новых отраслей промышленности: например, всего в течение 8 лет Генри Форду удалось пройти путь от создания до промышленного выпуска 4000 автомобилей в год.

2. Во всех капиталистических странах обнаружилась тенденция к укрупнению (в итоге объединения финансовых и промышленных капиталов), на этой базе сложились промышленные и финансовые монополии.

3. Обнаружилась тенденция милитаризации экономики, которая связана с созданием новых видов и образцов вооружений (автоматического огнестрельного оружия, летательных аппаратов, танков, химического оружия, крупнокалиберных орудий и др.) и преимущественным развитием отраслей, работающих «на войну».

4. В результате изменения в мировом промышленном производстве Англии, удельного веса (сократился в 2,6 раза), Франции (сократился в 2 раза) и США (увеличился в 2,1 раза) из Европы в Северную Америку произошло перемещение центра мировой экономики.

5. В сфере промышленного производства утрату лидерства европейские страны компенсировали расширением колониальных владений, за период с 1880 по 1899 гг. размер которых Англия увеличила с 7,7 до 9,3 млн кв. миль (на 20,8%), а Франция — с 0,7 до 3,7 млн кв. миль (в 5,3 раза).

ЛЕКЦИЯ № 9. Государственный социализм. Ценообразование

1. Возникновение, развитие, кризис хозяйственной системы государственного социализма в СССР и в странах Восточной Европы

Система государственного социализма как форма хозяйственного управления основана на:

- 1) мощном централизованном регулировании, пронизывающем все сферы общественной жизни: социальную, материальную, духовную, политическую;
- 2) общественной собственности на средства производства.

Опора на коммунистическую идеологию в СССР и странах Восточной Европы являлась особенностью социализма, главная идея которой — идея прогресса благосостояния человека.

Советское руководство, ошибочно полагая, что коммунизм, как дом, можно построить к какой-то намеченной заранее дате, тем не менее, выработало методы и средства, обеспечивающие стабильно высокие темпы роста, при этом планирование было «лучшей социалистической формой борьбы за темпы», охватывающее все без исключения виды деятельности предприятий, а управление научно-техническим прогрессом, с его планированием, осуществлялось посредством государственного регулирования цен на всю продукцию, выпускаемую товаропроизводителями.

Таким образом, стержневой основой механизма управления народно-хозяйственным комплексом как в СССР (1920—1980-е гг.), так и в странах Восточной Европы (1940—1980-е гг.).

2. «Директивное планирование» в системе государственного социализма

На XV съезде ВКП(б) в 1927 г. И. В. Сталин дал следующее определение статуса государственного плана: планы-директивы обязательны для руководящих органов, и они определяют направ-

вление нашего хозяйственного развития в будущем масштабе всей страны. Спустя четверть века Н. М. Юрьев дал следующее описание системы «директивного планирования», сохранившего свою форму до 1988 г.

1. В первом полугодии текущего года предприятия представляют и разрабатывают в свои управления (министерства, ведомства) так называемые заявочные планы на предстоящий год, для чего главные управления предварительно либо предоставляют предприятиям возможность «самим предварительно наметить стоящие перед ними в плановом году задачи», либо спускают предприятиям контрольные цифры по бюджетным ассигнованиям, а также задания по важнейшей номенклатуре (продукции по заказам правительства и своего министерства).

2. До 1 сентября текущего года заявочные планы министерств поступают в Госплан СССР, который рассматривает и взаимно увязывает проекты планов в денежном и натуральном выражении по следующим разделам: материально-техническое снабжение; производство; освоение новой техники; капитальное строительство; финансы; после чего, уже в виде задания министерствам, представляет на утверждение Совету Министров.

3. Задания, утвержденные Советом Министров, на разработку планов за несколько месяцев до начала года доводится до сведения министерств, ведомств, управлений, предприятий, после чего начинается этап разработки и утверждения планов экономического и социального развития на год, завершающийся принятием плана и государственного бюджета на Сессии Верховного Совета СССР. В установленном порядке, только после утверждения плана, он приобретает силу закона и как директива доводится до сведения министерств, предприятий и ведомств. Сталин в этом смысле был абсолютно прав: эти планы были не планами-догадками, но директивами, дважды прошедшими согласование на всех уровнях управления народно-хозяйственным комплексом страны.

3. Революция цен. Ценообразование «от достигнутого» как механизм управления прогрессом общества

Географические открытия в Европе отозвались, прежде всего, инфляцией, вывозилось огромное количество золота и серебра, из открытых земель, добытого дешевым принудительным трудом

туземного населения. В течение XVI в. цены выросли втрое. Наивные люди XVI в. эту инфляцию, впервые столкнувшись с этим явлением, прозвали «революцией цен». В Англии за XVI в. цены в среднем повысились на товары на 155%, а заработная плата наемных рабочих — только на 30%. От «революции цен» много выиграла нарождающаяся буржуазия: выпускаемая продукция подорожала, а рабочая сила подешевела.

Революция цен оказалась выгодной и зависимому крестьянству, поскольку с падением покупательной силы денег уменьшались размеры денежного оброка, а цены на крестьянские сельскохозяйственные продукты баснословно выросли. В результате повышения цен серьезно проигрывали феодалы — размер их денежной ренты был фиксирован, а жизнь сильно вздорожала.

Таким образом, главные социально-экономические итоги великой инфляции XVI в. заключались в общем понижении общественного положения феодалов и таком же подъеме капиталистов. Тем самым в формировании капиталистического хозяйства «революция цен» сыграла большую роль.

Одним из важнейших «директивных» показателей была прибыль, планировать распределение которой можно было только при наличии заранее известных цен на выпускаемую продукцию, а также цен (тарифов) на все затратнообразующие факторы: материалы, сырье, энергоресурсы, рабочую силу и т. д.

Различные методы разработки цен по ценообразованию предусматривали инструкции.

Однако все эти методы были ориентированы на:

- 1) нормативы рентабельности;
- 2) известные уровни издержек;
- 3) сроки применения цен.

Каждое министерство (ведомство, управление) имело преискуранты временных и постоянных на продукцию, выпускаемую всеми предприятиями данного министерства, при этом преискурантные цены на новую продукцию формировались на основе так называемых «средневзвешенных» калькуляций.

Будучи обязанным, во-первых, выпускать необходимую страте продукцию (согласно полученным директивам), а, во-вторых, использовать единые для всех товаропроизводителей страны постоянные или временные цены (согласно инструкциям по ценообразованию), то или иное предприятие уже на этапе планирования могло оказаться убыточным.

Несмотря на то, что убыточность плановых предприятий всегда перекрывалась сверхприбылью других, этот факт никогда не был предметом гордости ведомств и министерств, которые принимали самые активные меры для ликвидации убыточности: либо перераспределяли выпуск продукции в пользу эффективно работающих производств, либо директивно требовали внедрения технических усовершенствований. И все-таки механизмом реализации программных установок по улучшению благосостояния человека были не задания по внедрению новой техники, а механизм разработки и корректировки цен. Особенностью применения постоянных и временных цен было отсутствие каких-либо ограничений по фактической рентабельности.

Особую группу цен составляли разовые цены, которые устанавливались по согласованию между заказчиками и поставщиками, на небольшую, неповторяющуюся в течение двух смежных лет и не поставляемую одновременно двум и более потребителям, партию товара.

В этом случае превышение нормативной рентабельности рассматривалось как завышение цены, за что к нарушителю применялись экономические санкции в формах изъятия в бюджет всей суммы завышения, а также уплаты штрафа в том же размере. Нижняя граница рентабельности устанавливалась на уровне 10%.

4. Основные макроэкономические показатели периода застоя

В самом начале «перестройки» было сказано очень много слов по поводу так называемого «застоя» в экономике. Эти политические заявления не соответствовали действительности: производственный национальный доход в 1970 г. составил 289,9 млрд руб., в 1980 г. — 462,2 млрд руб., в 1985 г. — 578,5 млрд руб., из чего следует, что:

- 1) среднегодовой прирост национального дохода за период с 1970 по 1980 гг. составил $(462,2 - 289,9) / 10 = 17,2$ млрд руб., а среднегодовой темп прироста за тот же период $((462,2 / 289,9) \times 100 - 100) / 10 = 5,9\%$;
- 2) среднегодовой прирост национального дохода за период с 1980 по 1985 гг. составил $(578,5 - 462,2) / 5 = 23,3$ млрд руб., а среднегодовой темп прироста за тот же период $((578,5 : 462,2) \times$

$\times 100 - 100) : 5 = 5\%$; также заметим, что эти показатели экономика СССР имела на фоне практически неизменных цен.

За четверть века производство промышленной продукции в СССР выросло от 14 раз, тогда как в США за тот же период — в 3,3 раза, в Англии — в 2 раза, в ФРГ — в 4,9 раза, во Франции — в 3,9 раза.

Прирост увеличивается, а темпы прироста падают — эта всеобщая закономерность эволюционно развивающихся экономических систем, справедливая также и в отношении СССР, опровергает тезис о «застое».

5. Кризис коммунистической идеологии и социальная цена перестройки

Причина объективной необходимости реформирования системы может быть найдена только по пути от политики к экономике и далее — к коммунистической идеологии, т. е. в 1985 г. было бы более правильно говорить о переживаемом научным коммунизмом кризисе. Объяснить «застой» мысли несложно: после 1956 г., когда был развенчан культ личности Сталина, партия не могла иметь вождей. Если же во внимание принять тот факт, что в течение всего сталинского периода развитие коммунистической мысли шло от вождя к народу, а исключительно «коллективное творчество» предполагалось «борьбой с культом личности», причина многолетнего застоя коммунистической теории станет понятной как науки о прогрессе во имя человека.

Начавшаяся третья научно-техническая революция требовала научного осмысления многолетнего опыта социалистического строительства: пора «больших скачков», пора революционных потрясений миновала, началась эпоха непрерывного, эволюционного развития, и коммунистическая идеология, как господствовавшая в обществе, была обязана дать систему нового знания о переходе от старого к новому во всех сферах общественной жизни. Несмотря на то, что основоположники научного коммунизма многократно рассматривали вопрос замены старого новым.

Социальная цена «перестройки» оказалась слишком высокой: только в течение 1990—1992 гг. валовой национальный продукт Болгарии сократился почти вдвое, в Румынии — на 1/3, в Польше — на 1/5. Во всех странах, включая Россию, в первые годы «рыночных реформ» возникла и стала прогрессировать безрабо-

тица (от 5% численности трудоспособного населения в Чехословакии и 14% в Польше), обострилась бедность, произошло расслоение населения на бедных и богатых.

6. Сдвиги в структуре экономики ведущих капиталистических государств

В годы после войны (особенно в 1970-е гг.) в структуре экономики индустриально развитых странах мира начали складываться изменения, которые были вызваны третьей научно-технической революцией.

Именно в эти годы значительно изменились отраслевая, воспроизводственная и технологическая структуры капитала (на замену основного капитала, его рационализацию и модернизацию направлялось более 70% капиталовложений). Изменения в технологической структуре капитала вызвали внутриотраслевые и межотраслевые сдвиги в экономике. Общие направления этих изменений:

- 1) уменьшение доли сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности;
- 2) увеличение доли строительства, связи, банковско-финансовой сферы, здравоохранения, сектора бытовых услуг, транспорта. В таблице 1 приведены данные о фактической, а также прогнозируемой структурах японской экономики, которые иллюстрируют указанные тенденции, а именно:
 - а) увеличение доли инфраструктуры за 30 лет составит 6,9%, а сферы интеллектуальных услуг — 7%;
 - б) доля материального производства за этот же период снизится на 13,9%;
 - в) темп прироста доли инфраструктуры — 27,5%;
 - г) темп снижения доли материального производства составит 24,1%;
 - д) темп прироста доли сферы интеллектуальных услуг — 40,7%.

Можно, таким образом, на примере Японии ранжировать структурные изменения следующим образом:

- 1) инфраструктура;
- 2) сфера интеллектуальных услуг (как наиболее динамично развивающаяся);
- 3) материальное производство.

Рассмотренные соотношения являются наиболее общими. Общими для всех стран являются структурные изменения в направлении наукоемких и ресурсосберегающих технологий, автоматизации производственных и управленческих процессов.

Таблица 1

Структура японской экономики по стоимости продукции (в %)

№п/п	Секторы экономики	Фактические		Прогноз	
		1980 г.	1990 г.	2000 г.	2010 г.
1.	Материальное производство	57,7	52,3	48,3	43,8
2.	Инфраструктура	25,1	27,5	29,6	32,0
3.	Сфера интеллектуальных услуг	17,1	20,2	22,1	24,2
4.	Всего:	100,0	100,0	100,0	100,0

7. Различные модели смешанной экономики

Смешанная экономика — это такой способ организации народно-хозяйственной деятельности, при котором:

- 1) плановая экономика применяет те или иные рыночные механизмы;
- 2) рыночная экономика вводит регулирование посредством планирования.

Таким образом, современные экономические системы могут быть либо чисто рыночными, либо чисто плановыми, либо смешанными. Опыт пяти послевоенных десятилетий показал, что все экономические системы, двигаясь в направлении к смешанной экономике, стремятся принять устойчивой состояние. Это касается и Китая, и всех развитых капиталистических стран, из социалистических стран, начавших движение в сторону рыночных преобразований, и стран Восточной Европы, и России, у которых переход к рыночной модели оказался наиболее болезненным и неоправданно тяжелым по своим социально-экономическим последствиям. Каждая страна выбирает свой путь развития — та-

кой, который в наибольшей степени соответствует характеру решаемых экономических задач.

Экономика стран, входящих в число мировых лидеров, является смешанной, при этом наиболее высокая доля государственного сектора в экономике Швеции (свыше 60%), это значительно выше, чем в современной России. В основе шведской модели — система государственного регулирования цен, включая главное — заработную плату.

Этот принцип получил название принципа равной оплаты за равный труд, который:

- 1) не стимулирует работников к смене места работы;
- 2) не дает недобросовестным хозяйственникам переводить доходы своих работников в тень,
- 3) способствует формированию доходной части бюджета на стабильной основе;
- 4) создает экономические предпосылки для выбраковки нерентабельных производств;
- 5) снимает социальную напряженность в обществе, практически сводя к минимуму влияние профсоюзов (основное экономическое направление их деятельности исчезает).

Государственное регулирование в форме планирования получило развитие в таких странах, как Франция (функции планирования и прогнозирования в этой стране возложены на Министерство планирования и финансов), Японии (где создано Управление экономического планирования), в Испании (министерство экономики и финансов) и другие.

Зародившийся в СССР и позволивший ему осуществить такие грандиозные проекты, как план ГОЭЛРО, программу освоения космического пространства, программу развития атомной энергетики и другие, активно используют программно-целевой метод планирования. Во всех этих странах:

- 1) разрабатывается государственный бюджет страны и контролируется его исполнение;
- 2) вырабатываются соответствующие рекомендации правительству и осуществляется прогноз рыночной конъюнктуры (на ближайшую перспективу, а также ближайшие 5—10 лет);
- 3) формируются объемы и структура государственного заказа;
- 4) рассматриваются и утверждаются цены, и устанавливается соответствующий порядок утверждения цен на продукцию

предприятий-монополистов, а также социально-значимую продукцию;

5) разрабатываются государственные целевые программы.

В индустриально развитых странах мира планирование сконцентрировано на решении наиболее важных задач, с учетом реальной ситуации в экономике страны, и не является тотальным. В Дании, например, рынки массовых товаров полностью контролируются иностранным капиталом (это относится к таким отраслям, как машиностроение, металлургия, нефтепереработка), в связи с чем основной принцип деятельности датских фирм сводится к стремлению захватить значительную часть узкого рынка определенной продукции, а не пробовать завоевать небольшую долю на крупном рынке. Маркетинговой стратегии отечественных фирм соответствует и содержание государственных экономических программ, в которых рассматриваются не все, а исключительно нишевые сферы производства.

В практике планирования индустриально развитых стран наиболее ценным является учет долговременных циклов развития мировой экономики. В 1920-е гг. в СССР родилась теория циклического развития, однако в современной России она не используется, но в тоже время пользуется государственной поддержкой практически во всех индустриально развитых странах мира.

ЛЕКЦИЯ № 10. Монополизация

1. Монополизация экономики

Во всех отраслях промышленности великую анархию породило появление огромного множества капиталистических предприятий. Особую роль играли частные железные дороги, которые, при повышении или понижении тарифа, а также изменения дислокации железнодорожной сети, очень серьезно воздействовали на производство. Предприятия стали группироваться против конкурентов, привлекая к соглашению железные дороги, а затем банки для финансирования проводимых мероприятий. Постепенно соглашения стали охватывать промышленные районы и целые отрасли. Так возникли промышленные монополии.

Одной из первых монополий явился нефтяной трест «Стандарт ойл», который был создан в 1872 г. В США Дж. Рокфеллером на основе соглашения нескольких объединившихся нефтяных компаний с железными дорогами относительно тарифов на перевозку нефти. Происходило дело в период крупного спада производства. Поэтому без труда Рокфеллеру удалось скупить большую часть производственных мощностей американской нефтеперерабатывающей промышленности. Когда трест «Стандарт ойл» начал поглощение других предприятий, на его долю приходилось не более 10—20%, а через несколько лет — уже 90% еще тогда не сложной нефтепереработки (на керосин для освещения) в стране. Стали происходить и в некоторых других отраслях подобные явления: однородные предприятия или компании чаще всего под угрозой банкротства или нажимом сильнейшего среди них объединялись в тресты, теряя коммерческую, производственную, часто и юридическую самостоятельность, — все это сосредотачивалось в правлении треста или головной компании.

Предприятия одной отрасли, заключали соглашение — картель, сохраняя юридическую и производственную самостоятельность, регулирующее объем производства, сбыт продукции, наем рабочей силы, условия продажи, цены и пр. Если предприятия те-

ряли только коммерческую самостоятельность, то образовывалась единая сбытовая и снабженческая контора (синдикат), регулировавшая закупки сырья и сбыт готовой продукции (такой тип монополий преобладал в России). Наконец, возникли монополии в виде концернов, объединявших под единым контролем компании разных отраслей производства, банки, торговлю и пр. В концернах выступал сращенный промышленно-торгово-банковский капитал, получивший наименование финансового.

Экономическая роль государства резко возросла, это дает основание говорить о государственно-монополистическом капитализме как определенном типе экономического развития ряда стран. Гибели малого и среднего бизнеса в XX в. не произошло, так как малое и среднее производство и обмен могут сосуществовать с крупнейшими корпорациями: они не заменимы в деле удовлетворения насущных ежедневных потребностей человека.

Движение экономики резко изменило свой темп, В конце XIX — начале XX вв. наиболее высокие темпы экономического развития показали молодые капиталистические государства — США и Германия, вышедшие на первое и второе места в мире по уровню развития производства и оставившие позади Францию и Англию (табл. 2).

Таблица 2

**Удельный вес ряда стран
в мировом промышленном производстве (%)**

Страны	1860 г.	1870 г.	1880 г.	1890 г.	1900 г.	1913 г.
Англия	36	32	2	22	18	14
Франция	12	10	9	8	7	6
Германия	16	13	13	14	16	16
США	17	23	28	31	31	36

На рубеже веков центр мировой экономики переместился из Европы в Северную Америку.

**2. Превращение США
в первую индустриальную страну в мире**

В конце XIX — начале XX вв. база быстрого индустриального роста США (обеспечение полной свободы экономической дея-

тельности в результате гражданской войны, большие сырьевые ресурсы, отсутствие морально изношенного оборудования и пр.) была дополнена огромным притоком рабочей силы.

Перед Первой мировой войной 2/3 валового национального продукта США принадлежали промышленности и строительству (в основном железнодорожному). К XX в. уже были построены четыре трансконтинентальные железнодорожные линии. В самой структуре промышленного производства, сдвиги, прежде всего, проявились в более высоких темпах развития тяжелой промышленности. В начале XX в. в Америке — впервые в истории мирового экономического развития — было достигнуто превышение удельного веса тяжелой промышленности в общей промышленной продукции (другие страны достигли этого только перед Второй мировой войной). Но и структура тяжелой промышленности изменилась довольно серьезно — появились и стали быстро развиваться вызванные к жизни научно-техническим прогрессом новые отрасли — автомобильная, нефтяная, алюминиевая, резиновая, электротехническая и пр. Особую роль играли две первые. С распространением электричества осветительная функция керосина очень существенно сократилась, однако спрос на нефтепродукты возрастал: растущие потребности в бензине с лихвой компенсировали упадок производства керосина. Причина состояла в быстром росте автомобилестроения: в 1902 г., когда на американских дорогах ходило только 23 тыс. автомобилей, продажа бензина составила всего около 6 млн баррелей (1 баррель — 0,11 т). А уже в 1912 г., когда американский автопарк превысил 1 млн машин, спрос на бензин составил 20,3 млн баррелей, еще через 2 года бензина в стране было продано больше, чем керосина. Автомобиль, как никакое другое техническое устройство, изменил не только жизнь американского населения, сделав его исключительно мобильным, но и решающим образом повлиял на структуру промышленности, закрепив за нефтепереработкой (инфраструктурой автопарка) ведущее место (независимо от того, где добывается и откуда поступает сырая нефть).

Развитие массового серийного производства в американской промышленности привело к появлению современных методов рациональной организации производства, прежде всего — поточного метода — производство движется от сырья до готового изделия, нигде не поворачивая назад. При этом особую роль играет сборка узлов и агрегатов на конвейере.

Наиболее типичной формой монополизации в США стало трестирование предприятий, приносящее ощутимые выгоды. Благодаря монопольному положению в нефтяной промышленности, доходы «Стандарт ойл» за первые 20 лет существования увеличились с 8 до 57,5 млн долларов. В 1880—1890-е гг. появились крупнейшие тресты в электротехнической, свинцовой текстильной, резиновой, кожевенной. А так же табачной, сахарной и других отраслях промышленности, на транспорте и связи. Особенно важным объединением стал созданный Дж. Морганом в 1901 г. «Стальной трест», монополизировавший 43% производства чугуна и 66% производства стали в США. В начале XX в. в США насчитывалось более 800 трестов, объединивших свыше 5 тыс. предприятий с капиталом свыше 7 млрд долларов.

Наибольшее значение получили две финансово-промышленные группы: Моргана и Рокфеллера. Первая, сложившаяся методом банковских инвестиций в промышленность, контролировала «Стальной трест», «Дженерал Электрик», объединения сельхозмашиностроения «Интернейшнл Карвестер», «Американскую телеграфную и телефонную компанию» и т. д.

По принятому Конгрессом США закону (1890 г.), всякое объединение в форме треста или иной форме, направленное на ограничение производства и торговли, объявлялось незаконным. Естественно, монополии оказывали бешеное сопротивление, нередко судебным преследованием вместо трестов подвергались рабочие объединения — профсоюзы. Тем не менее, ряд особо крупных монополий, в том числе «Стандарт ойл» был вынужден разделиться на несколько более мелких объединений.

3. Германия — вторая промышленная держава мира

Важнейшим фактором хозяйственного подъема явилось завершение государственного объединения всей страны путем образования Германской империи под эгидой Пруссии. Вместо феодально-раздробленной страны возникла великая держава с более чем 40-миллионным населением. Этому предшествовала победа во франко-прусской войне 1870 г. и последующее ограбление Франции: аннексия Эльзаса и Лотарингии — большого железорудного бассейна. А также контрибуция в 5 млрд франков. Соединение железной руды Эльзаса и Лотарингии с углем Рейнской

области позволило создать мощную топливно-металлургическую базу германской промышленности, а французские миллиарды стали важным источником инвестиций в промышленность.

Немалую роль играли государственные заказы на вооружение. К росту тяжелой промышленности вело и интенсивное железнодорожное строительство (протяженность железнодорожной сети за 1870—1910 гг. увеличилась более чем в 33 раза).

В последней трети XIX в. промышленность стала играть основную роль в экономической системе страны. В начале XX в. там было занято уже 43% населения против 29%, занятых в сельском хозяйстве. В 1860—1870-х гг. Германия обогнала по производству промышленной продукции Францию, а в начале XX в. позади осталась и Англия.

Значительно медленнее, чем тяжелая индустрия, развивалась легкая и пищевая промышленность. В этих отраслях Германия отставала не только от Англии и США, но по некоторым видам продукции и от Франции, — в основном в силу меньшего платежеспособного спроса на внутреннем рынке (в отличие от Франции, Германию туристы посещали мало).

Процесс монополизации в Германии происходил в основном не на базе трестов, как в Америке, а на базе картелей и синдикатов — соглашений между фирмами о ценах на продукцию, источниках сырья, рынках и т. д. Перед Первой мировой войной в германской хозяйстве действовало около 600 монопольных организаций.

Объем германской внешней торговли за 1870—1913 гг. вырос примерно в три раза. Стоимость готовых товаров составляла более 70% немецкого экспорта; немецкие изделия — 50% мирового вывоза электротоваров.

Высокие доходы позволили немецкой буржуазии существенно поднять заработную плату квалифицированных рабочих (примерно 5 млн чел.) В начале XX в. средняя годовая зарплата квалифицированного немецкого рабочего (примерно 1800 марок) составляла 53% годового дохода среднего предпринимателя (2—5 наемных рабочих) и 45% дохода среднего чиновника, а зарплата рабочих контрольного аппарата на производстве («рабочая аристократия») уступала доходу мелкого предпринимателя и среднего чиновника всего на 25—30%. К началу XX в. Запад за счет быстрого развития производства заметно разбогател, поэтому рабочая сила подорожала. В результате наиболее радикальными русскими

марксистами была создана теория революционного прорыва капиталистической системы не в самых развитых странах, как считали основоположники марксизма, а в самом слабом звене этой цепи — России.

В отличие от западных стран, рабочая сила в России, еще оставалась относительно дешевой. После Первой мировой войны эта теория была реализована на практике большевистской партией в России, что принесло стране неисчислимые бедствия.

4. Утрата Англией промышленного первенства

Если в 1870 г. Англия производила примерно половину трех главных на тогдашнем мировом рынке видов промышленной продукции — чугуна, угля и хлопчатобумажных тканей, то в 1913 г. она давала только 22% мировой угледобычи, выплавляла 13% мирового чугуна, потребляла 23% мирового хлопка. Изменилась мировая торговая политика: все больше стран стало отходить от политики свободной торговли и возвращалось к протекционизму, охраняя свою промышленность от конкуренции английских товаров.

Наиболее высокими темпами развивались новые для Англии отрасли тяжелой промышленности — электротехническая, сталелитейная, химическая, обгоняя традиционные производства. Например, за 1870—1913 гг. производство чугуна выросло в 1,7 раз, в то время как выплавка стали — в 38 (но в США и Германии выплавка стали уже сравнялась с чугуном, а в Англии это производство еще значительно уступало).

Единственно традиционной отраслью тяжелой промышленности, которая и перевооружалась, и показывала устойчивые темпы роста, являлось судостроение.

Британский капитализм базировался на колониальной империи. Английские колонии компенсировали британскому капиталу недостатки промышленного развития. По вывозу капитала Англия оставила далеко позади Америку и Германию.

По причине большого сырьевого и продовольственного импорта внешнеторговый баланс Англии постоянно носил пассивный характер, но платежный баланс, включающий все виды расчетов с другими сторонами, неизменно был активным, благодаря возрастающим «невидимым доходам» (проценты на капитал, фрахт, страхование морской торговли и т. д.).

Англия, готовясь к неизбежной схватке с Германией, в начале XX в. начала осуществлять огромную программу военно-морского строительства (по принципу два корабля на каждый новый немецкий), на что уходило до половины расходной части госбюджета.

5. Экономическое отставание Франции

Для Франции на рубеже XIX и XX вв. германские и американские темпы промышленного развития были недостижимыми — сказывалась узость сырьевой базы.

За 1870—1913 гг. объем американской промышленной продукции увеличился в 13 раз, немецкой — почти в 7 раз, а французской — всего в 3 раза.

В конце XIX в. вступила в период хронического кризиса ведущая отрасль французской экономики — сельское хозяйство. Имея редкую для того времени возможность полностью удовлетворять свои потребности в хлебе, Франция по урожайности сельскохозяйственных культур занимала всего 11-е место в Европе. Превосходя по посевным площадям Германию на 280 тыс. га, Франция собрала в 1913 г. зерновых на 25 млн квинталов меньше. По количеству скота на 1 га земли Франция уступала Германии, Англии, Бельгии, Дании и другим странам.

Концентрация французской промышленности происходила значительно медленнее, чем в США, Германии и Англии, но темпы концентрации и централизации банков во Франции превышали таковые в других странах. Французский финансовый капитал складывался вокруг банков, а не промышленных монополий. Его главным центром стал французский банк. 200 крупнейших акционеров французского банка и составили элиту финансовой олигархии страны.

Французский банк представил уникальный случай концентрации финансового капитала в национальном масштабе (в США были две крупнейшие группировки — Моргана и Рокфеллера).

К концу XIX в. центром интересов французского финансового капитала стала судостроительная деятельность за границей. За 1880—1913 гг. во Франции промышленное производство примерно выросло в 3 раза, а экспорт французского капитала — более чем в 4 раза. Хотя больше всего капитала вывозила Англия, а не Франция, именно она играла роль мирового ростовщика. Ан-

глийский капитал представлял главным образом промышленные инвестиции, а французский — займы иностранным государствам.

Хотя Франция в XIX — начале XX вв. овладела большими колониями в Африке, Юго-Восточной Азии, Океании и создала империю, по территории в 17 раз превышающую метрополию, французский финансовый капитал, наживаясь в основном на эксплуатации стран-должников, не был заинтересован в производственном использовании колоний. Поэтому колонии в экономике Франции играли гораздо меньшую роль, чем в экономике Англии. Главные доходы приносило ростовщичество, и Франция, чей экономический потенциал значительно уступал Германии, содержала армию, почти равную по численности немецкой.

6. Усиление монополий вследствие разукрупнения средних предприятий

Одна из глобальных проблем экономической теории — проблема минимального эффективного размера предприятия. По экономической теории рассматривают положительный и отрицательный эффекты роста масштабов производства, относя к первому из них:

- 1) специализацию труда;
- 2) специализацию управленческого персонала;
- 3) эффективное использование капитала;
- 4) возможность производства побочных продуктов, — а ко второму — временное снижение эффективности управленческого контроля.

Новые заказы приносили дополнительную прибыль, которую хозрасчетные предприятия направляли на развитие не только технические базы, но и социальную инфраструктуру — строительство спортивных площадок, баз отдыха, детских оздоровительных лагерей, санаториев. В результате преуспевающие предприятия, количество которых постоянно росло (например, в промышленности, — 84% в 1980 г. и 91% в 1988 г.; строительно — монтажных организаций — 69% и 92%; совхозов — 44% и 94% соответственно; предприятий связи — 90% и 97%; предприятия бытового обслуживания населения — 73% и 83%; предприятий снабжения и быта — 74% и 79% становились еще могущественнее и современнее).

Конец 1980-х — начало 1990-х гг. были ознаменованы стремлением и увеличению качества товаропроизводителей и ликвидации

монополий. В большей степени наивно — экономическое представление о конкурентной борьбе обернулось практикой создания малых предприятий, что само по себе было бы и неплохо, если бы не было сделано за счет разукрупнения средних; а это было значительно большей по масштабам и социальным последствиям ошибкой, чем объединение индивидуальных товаропроизводителей в колхозы вместо создания индустриальных сельскохозяйственных предприятий наряду с мелкими.

Средние предприятия стали «строительным материалом» не только для создания малых предприятий, но и для дальнейшего усиления монополий.

Так, только в 1995 году три ведущих предприятия отрасли увеличили свой удельный вес в общем объеме промышленной продукции отрасли:

- 1) в электроэнергетике — в 1,67 раза (с 9,6% в 1994 г. до 16,0% в 1995 г.);
- 2) в лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно — бумажной промышленности — в 1,53 раза (с 8,8% до 13,5%);
- 3) в химической промышленности — в 1,21 раза (с 9,8% до 11,9%);
- 4) в легкой промышленности — в 1,23 раза (с 3,1% до 3,8%);
- 5) в топливной промышленности — в 1,12 раза (с 13,3% до 14,9%);
- 6) в машиностроении и металлообработке — в 1,15 раза (с 13,0% до 15,0%);
- 7) в черной металлургии — в 1,06 раза (с 30,8% до 32,5%);
- 8) в цветной металлургии — в 1,06 раза (с 31,6% до 31,8%).

Только в двух отраслях (промышленности строительных материалов и пищевой промышленности) уменьшилась доля трех ведущих предприятий, при этом в промышленности строительных материалов доля мест предприятий осталась неизменной (5,7%), что меньший раз подтверждает несостоятельность идеи о демонополизации российской экономики.

7. Демонтаж социально-ориентированной модели налогообложения

Одна из аксиом рыночной теории гласит: для предприятий (организаций, отдельных предпринимателей, учреждений и т.п.) налоги являются дополнительными издержками; следовательно,

с точки зрения предприятия такая система налогообложения является оптимальной, которая позволяет удовлетворять все его разумные потребности, то есть дает возможность технически развиваться, решать социальные вопросы и т.д.

Если же система налогообложения этому требованию не удовлетворяет, то предприятие либо прекращает свою деятельность, либо переводит «в тень» часть своего бизнеса. С точки зрения правительства, такая система налогообложения является оптимальной, которая позволяет иметь бездефицитный бюджет.

Система налогообложения, одновременно удовлетворяющая как интересы государственного бюджета, так и предприятий, является социально — ориентированной.

Механизм установления ставки и распределения прибыли выглядел следующим образом. Предприятия самостоятельно рассчитывали размер прибыли, оставляемой в своем распоряжении на все предусмотренные законодательством цели:

- 1) пополнение оборотных средств;
- 2) капитальные вложения, техническое и организационное развитие;
- 3) погашение долгосрочных ссуд в банков и уплату процента за кредит;
- 4) содержание социальной инфраструктуры;
- 5) материальное поощрение.

Оставшаяся часть прибыли подлежала перечислению в бюджет в виде суммы двух слагаемых: платы за фонды и так называемого «свободного остатка прибыли».

Свободный остаток прибыли был далеко не «свободным»: он является «директивным» показателем, то есть подлежал обязательному выполнению, как и плата за фонды. Сверхплановая прибыль отчислялась предприятию (по увеличенным нормативам), а остатки — перечислялись в бюджет.

Сегодня в России действует свыше 50 налогов, целевых сборов и отчислений, каждый из которых решает только одну конкретную задачу, о чем свидетельствуют их наименования: целевой сбор на содержание правоохранительных органов; отчисление в пенсионный фонд; налог на содержание жилищного фонда и объектов социально — культурной сферы; налог на пользователей автомобильных дорог; налог на рекламу; налог с владельцев транспортных средств; налог на приобретение автотранспортных средств и т.д.

Очевидно, что все многообразие жизни невозможно втиснуть в рамки не то что 50 налогов, а 500 налогов.

Это объясняет, почему налогов становится все больше и больше. Но это не отвечает на вопрос как, имея различные налогооблагаемые базы и ставки, можно заранее исчислить налоги как издержки, то есть сделать так, чтобы сумма издержек и налогов ни при каких условиях не превышала бы заработанных предприятием средств.

Пока эта проблема не решена.

ЛЕКЦИЯ № 11. Экономика России

1. Общая характеристика российской экономики

Экономика современной России является смешанной и развивается в направлении усиления рыночного начала. Можно сказать, что в настоящее время — это все еще экономика переходного периода, когда плановое регулирование уже уничтожено, а рыночные регуляторы еще не созданы.

Существует несколько мнений по поводу неудач проводимых в России реформ, наиболее значительными из которых являются следующие:

- 1) реформатская реформа (реформы не были соответствующим образом подготовлены, не были спланированы (или хотя бы достоверно спрогнозированы) основные социально-экономические показатели переходного периода);
- 2) патриотическая реформа (реформы в том виде, в каком они осуществляются, навязаны России Международным Валютным Фондом с целью закабаления России, геноцида россиян, превращения нашей страны в сырьевой придаток Запада);
- 3) патриархальная реформа (русский народ в начале XX в. отверг как нэпмановский капитализм, так и классический капитализм Гучковых и Милюковых; не принял социализм, в котором он, великий русский народ, был превращен в безликую массу среднестатистических рабочих и служащих).

Русский народ не примет никаких формационных новообразований, если они будут противоречить:

- 1) коллективистской русской традиции;
- 2) широте русского характера;
- 3) богатой русской культуре и духовности, восходящей к православию.

Как бы то ни было, но за период с 01.01.1991 г. по 01.01.1999 г.:

- 1) валовой национальный продукт России сократился более чем в 2 раза;

- 2) на фоне беспрецедентного в истории страны роста цен (в 11 591 раз) всего в 1044 раза вырос минимальный размер оплаты труда;
- 3) свыше 60% доходов россиян перешли в «тень», то есть стали выплачиваться «черным налом»;
- 4) резко сократилась доходная часть бюджета, а финансирование расходов на образование, культуру, науку, социальные нужды, оборону осуществляется несвоевременно и не в полном объеме.

Истинные причины переживаемых в настоящее время экономической России проблем, не столь очевидны, как это может показаться. Однако можно указать на те, которые:

- 1) являются взаимосвязанными;
- 2) лежат в области экономики;
- 3) тесно связаны с блоком социальных вопросов;
- 4) не удовлетворяют критерию оптимальности В. Парето.

2. Капиталистическая перестройка России

После поражения в Крымской войне (1853—1855 гг.), в России произошла перестройка народного хозяйства на капиталистический лад. Она началась с отмены крепостного права (февраль 1861 г.), открывшего целую систему преобразований в правовой, военной (всеобщая воинская повинность), судебной, управленческой и других областях. Однако реформы не были завершены: страна не получила парламентарный строй, а крестьянство — землю.

Россия, завершившая после реформы промышленный переворот, показала довольно высокие темпы индустриального развития: за 1860—1913 гг. производство промышленной продукции выросло в 12,5 раза (в Германии — в 7, во Франции — в 3 раза). Но, принимая во внимание размеры страны, этот подъем не мог иметь решающее значение для преодоления отставания.

Техническая и социально-экономическая отсталость страны не могла быть преодолена мирными средствами: самодержавие и феодальное дворянство упорно не хотели уходить со сцены, ища спасения во внешних авантюрах.

В стране не сложился свободный капитал, буржуазия, крепко привязана к царизму выгодными военными заказами, таможенным протекционизмом, ограждавшим ее от иностранной конку-

рениции, а также полицейским режимом, обеспечивающим дешевый труд. Аграрная реформа показала, что оптимальное решение социально-экономических проблем России при сохранении царизма и дворянского землевладения не более реальны, чем «жареный лед».

3. Экономические последствия Первой мировой войны (1914—1918 гг.)

К началу XX в. борьба капиталистических держав за рынки сбыта и источники сырья достигла чрезвычайной остроты.

В 1914 г. разразилась война между двумя империалистическими блоками (Антанта: Франция, Англия, Россия и др., с одной стороны; Тройственный союз: Германия, Турция, Австро-Венгрия, Болгария, с другой стороны). Эта война стала мировой: в ней приняло из 56, 34 существовавших тогда на планете суверенных государств.

В Европе рабочие теоретически имели достаточно сил, чтобы общероссийской политической стачкой предотвратить войну.

Мировая война предъявила небывалые требования к экономике.

Она поглотила 1/3 материальных ценностей человечества. Военные расходы воюющих государств увеличились более чем в 20 раз, превысив в 12 раз наличные запасы золота. Фронт поглотил свыше 50% промышленной продукции.

Прежде всего, резко возрос выпуск властвовавших тогда на поле пулеметов — до 850 тыс. штук.

В странах, проигравших страшную войну, закономерно произошла перестройка социально — экономического и политического строя. Австро — Венгерская и Турецкая империи распались.

Революции в России (февраль 1917 г.) и Германии (ноябрь 1918 г.) покончили с властью феодалов и монархией.

Немецкая буржуазия сумела удержать власть в своих руках, а российская буржуазия этого сделать не смогла и была уничтожена установленным Октябрьской революцией тоталитарным большевистским режимом.

Если мобилизация в России не позволила в конечном счете европейскому пролетариату предотвратить мировую войну, то поражение страны и выход ее из войны обусловили появление

в мире социалистического строя и раскол на враждебные социально — экономические системы.

Это предоставляло собой наиболее тяжелое для человечества последствие Первой мировой войны.

4. Главные экономические изменения в межвоенный период (1919—1939 гг.)

Социально-экономическое и политическое развитие человечества после Октябрьской революции 1917 г. прошло под знаком противостояния и борьбы (как бескровной, так и кровной) социалистической и капиталистической систем. Противостояние систем породило в экономической политике капиталистических стран две главные тенденции: демократическую, построенную на сдерживании социализма, поисках компромисса, и в то же время повышении реальной заработной платы и социальной защиты трудящихся, и тоталитарную (она очень близка к социализму), которая направлена на военное сокрушение социализма, тоталитарный Советский союз — наследник Российской империи является его очагом.

Первая тенденция была характерна для США, Франции, Англии и других буржуазно-демократических стран Запада, вторая — для Японии, Италии и особенно Германии, где в начале 1930-х гг. победил национал-социалистический (фашистский) режим, основанный на расовой идеологии.

По темпам научно-технического прогресса и производительности труда промышленность США далеко превзошла все остальные страны. Машиностроительная промышленность, производившая ежегодно миллионы автомобилей, создала в стране огромный рынок металла, нефти, стекла, резины и других материалов, а также мощнейшую инфраструктуру в виде бензозаправочных станций, предприятий автосервиса, провоцировала небывалое шоссеное строительство.

Экономический кризис охватил все главные капиталистические страны. Больше других пострадала Германия. Если в Англии за 1929 — 1932 гг. промышленное производство сократилось на 18%, то в Германии — на 29%. В стране в 1932 г. насчитывалось 7 млн. безработных — почти 11% населения.

В США — крупные займы и субсидии гибнущим предприятиям, стимулирование налоговыми льготами частных инвести-

ций, даже провоцирование инфляции при помощи эмиссии необеспеченных долларов в целях оживления спроса, общественные работы (особенно дорожное строительство) для безработных и пр.; в Германии — прямое государственное управление хозяйством (владелец предприятия назначался его «фюрером») и полная милитаризация производства.

При помощи активного государственного вмешательства Германия, США и другие капиталистические страны вышли из кризиса.

Ликвидация безработицы способствовала сплочению немецкого народа вокруг национал-социалистической партии и стимулировала ускоренную подготовку Второй мировой войны, которая была развязана Германией в 1939 году.

5. Экономическое содержание «холодной войны»

Противостояние систем внешне имело мирную, идеологическую форму («холодная война»), хотя и были предприняты определенные «разведки боем» — самые значительные: с социалистической стороны — война в Корее (1950—1953 гг.), установка ракет с атомными боеголовками на Кубе (1962 г.), война в Афганистане (1979—1989 гг.), а с капиталистической — война во Вьетнаме в 1960-х гг. суть «холодной войны» состояла в беспримерном соревновании по производству современных вооружений между западным (Североатлантический договор) и восточным (Варшавский договор) военными союзами.

Гонка новых вооружений охватила все рода войск — воздушные, сухопутные, морские. Главным результатом явилось создание нового типа стратегического оружия: термоядерных (водородных) бомб (1955 г.), неоднократно превышающих разрушительную силу атомных зарядов, и их носителей — баллистических межконтинентальных ракет (1957 г. — первый вывод ракетой в космос спутника Земли) — как стационарных (в шахтах), так и мобильных (на атомных подлодках).

В середине 1980-х гг. гонка вооружений, а с ней вместе и «холодная война» завершилась победой западного блока во главе с США, нанесших Советскому Союзу два тяжелейших бескровных удара.

Первый удар — установку в Европе американских тактических ракет повышенной мощности (подлетное время до Москвы — все-

го 5 млн.) — СССР парировал системой находящихся на океанских «лежбищах» вокруг североамериканского континента атомных подлодок с наведенными на главные центры Америки баллистическими ракетами.

На второй удар — американскую стратегическую оборонительную инициативу («звездные войны») — разработку непреодолимого, по идеи, для баллистических ракет лазерного щита, советская экономика, истощенная непосильным военным производством, оказалась бессильной дать ответ. Это было равносильно поражению. В 1991 г. Советский Союз вследствие своей крайне неэффективной работающей экономики распался (подробный анализ в жизни «Царство денег») и власть Советов прекратило свое существование.

6. Отказ от планирования

В 1987 г. было отменено «директивное планирование», а с ним — и плановое начало в работе вообще (из учебных планов вузов, например, были исключены дисциплины, так или иначе связанные с планированием; планово-экономические отделы предприятий и организаций были расформированы или преобразованы в лучшем случае в отделы анализа и прогнозирования). Само слово «план» стало несовременным, малоупотребительным.

Важнейшей органической частью реформы управления экономикой Пленум определил коренную перестройку всей системы планирования. Пункт 7 того же постановления конкретизировал это решение:

- 1) «отказаться, начиная с тринадцатой пятилетки, от сложившейся практики ежегодной разработки и утверждения государственных годовых планов экономического и социального развития СССР»;
- 2) предоставить предприятиям права самостоятельно:
 - а) планировать на предстоящий год выпуск продукции, выполнение работ и услуг, а также другие показатели социального и экономического развития;
 - б) решать вопросы материально-технического обеспечения ресурсами подрядными строительно-монтажными работами.

Формально постановление сохраняло институт 5-летних планов, однако, если принять во внимание достаточно демократич-

ный характер всей системы перспективного планирования в СССР, то станет ясно, что формальное сохранение 5-летних планов уже ничего не решало: на смену плановому пришло бесплановое начало.

7. Отказ от управления материальными ресурсами

Система планирования включала в себя достаточно развитую подсистему управления материальными ресурсами, значимость которой определялась тем, что доля материальных затрат в структуре себестоимости промышленной продукции традиционно составляла львиную долю (в 1988 г., например, 72,5%), в связи с чем материальные ресурсы имели очень высокую степень регламентации.

В составе плана социального и экономического развития на год предприятие разрабатывало план материально-технического обеспечения (план МТО), в котором были перечислены все необходимые предприятию материалы, указана потребность в каждом из них; определены источники удовлетворения этой потребности. Естественно, до составления плана МТО было необходимо:

- 1) сформировать портфель заказов;
- 2) определить собственные потребности предприятия (какие основные средства закупать, где и что строить, какие основные средства ремонтировать и т. д.);
- 3) разработать (откорректировать) нормы расхода материалов на товарную продукцию, а также сметы на работы для собственных нужд;
- 4) знать собственные возможности по удовлетворению потребности: остатки материалов на начало года; экономию материалов в связи со снижением норм расхода; возможности приобретения тех или иных материалов в децентрализованном порядке;
- 5) иметь информацию, необходимую для разработки смет на водопотребление, электроэнергию, отопление, численность работников; кубатуру отапливаемых помещений; режимы работы технологического оборудования и т. д.

Планы МТО предприятий, сведенные воедино, определяли потребность одних министерств и устанавливали «директивные»

задания другим. Так формировались планы централизованных поставок до 1988 г.

8. Отмена принципа «равной оплаты за равный труд»

До 1988 г. в экономике СССР исповедовался принцип оплаты труда, который применительно к «шведской» модели называют «Социалистическим принципом равной оплаты за равный труд». Отмена принципа «равной оплаты за равный труд» произошла в связи с тем, что с отменой института планирования были отменены директивно устанавливаемые регуляторы заработной платы.

Первый из этих регуляторов, «нормативное соотношение темпов роста заработной платы и производительности труда» был ориентирован на конечные результаты труда предприятия, и устанавливал, сколько денег может быть направлено на заработную плату данному количеству его работников при данной объеме выпущенной ими продукции.

Второй показатель, «норматив на оплату труда работников аппарата управления», делил все деньги, направляемые на оплату труда, на две части: заработную плату рабочим и заработную плату работникам аппарата управления (например, при нормативе 0,18 из каждых 100 руб. общего фонда заработной платы аппарат удовлетворения мог претендовать только на 18 руб.). Результаты отмены принципа равной оплаты за равный труд не заставили себя долго ждать: уже в 1988 г. впервые за всю советскую историю промышленности темпы роста заработной платы стали опережать темпы роста производительности труда. Это было не только предпосылкой расслоения общества на богатых и бедных (сегодня 2% россиян умирают голодной смертью, тогда как 60% всех сбережений принадлежат 2% населения страны), но и главной причиной инфляции (в связи с ростом объема не подкрепленной товаром денежной массы).

9. Сокращение доходной части бюджета

В 1988 г. структура затрат на производство промышленной продукции выглядела следующим образом: амортизация — 10,8%; материальные затраты — 72,5%; заработная плата и отчи-

сления на социальное страхование — 13,8%; прочие затраты — 2,9%. В 1988 г. 10,8% затрат составили по РСФСР 45 млрд руб., или 72 млрд долларов США. Эти средства использовались исключительно целевым назначением:

- 1) на капитальный ремонт — по заранее утвержденным по-объектным сметам и в пределах выделенных на это сумм (например, в 1988 г. в промышленности — 20,9 млрд руб.);
- 2) на полное восстановление — в соответствии с поданными заявками и планами организационного и технического развития.

Остальное все государство изымало у предприятий, а затем перераспределяло. Как и прежде, амортизация начисляется: 2 млн 760 тыс. главных бухгалтеров по-прежнему производят огромные амортизационные начисления, которые в бюджет не поступают, но включаются в себестоимость, уменьшая тем самым налогооблагаемую прибыль предприятий.

10. Хозяйственная система социализма в СССР

Экономика социализма возникла в России в результате почти бескровного государственного переворота, произведенного партией большевиков в октябре 1917 г. Фактически не встретив сопротивления, большевики превратили государственный переворот в социальную революцию — провозгласили тоталитарную по своей сущности власть.

Советов, декретировали насильственную ликвидацию помещичьего землевладения и уравнительный раздел помещичьего земли между крестьянами (что не могло решить веками, произошло буквально в мгновения! До следующего лета 1918 г. помещичья земля уже была поделена), разогнали свободно избранное народом Учредительное собрание, в котором не имели большинства, конфисковали капитал частных банков, монополизировали внешнюю торговлю, национализировали крупную промышленность и частичные железные дороги, ввели насильственное изъятие части продовольствия у крестьян.

Воплощение в жизнь данной жесткой стратегической линии послужили пятилетние народнохозяйственные планы. В подавляющем большинстве они были заведомо невыполнимыми, тем не менее все пятилетки официально объявлялись завершенными досрочно.

Через семь десятилетий, после освобождения от крепостного права, российские крестьяне снова стали крепостными.

Коллективизация сельского хозяйства являлась ресурсной базой для модернизации промышленности.

Только за годы первой пятилетки в строй ввели 1500 новых промышленных предприятий, парк металлообрабатывающих станков обновили наполовину, среднегодовой прирост продукции достиг почти 20%, выпустили первые 5 тыс. танков, сотни боевых самолетов. В итоге первых двух пятилеток СССР стал второй в мире и первой в Европе индустриальной державой, обогнав по общему объему промышленной продукции Германию, Англию и Францию

11. Тотальная милитаризация экономики СССР

Главная особенность советского социалистического хозяйства состояла в тотальной милитаризации, полном подчинении экономики страны выпуску вооружения.

Во все времена производство военной техники пользовалось приоритетом, по данным случай был поистине уникальным — на войну работали буквально все отрасли хозяйства; вооружение и снаряжение составили 70—80% валовой промышленности продукции.

В 1970 г. в разгар гонки вооружений Советский Союз производил на душу 479 кг стали и 3000 кВт/ч электричества, а Америка — 630 кг и 7700 кВт/ч, но в вооружениях между СССР и США господствовал паритет.

Были приняты антигуманные законы, согласно которым военнослужащие, попавшие плен, считались изменниками родины, а их семьи подлежали высылке. Тотальное недоверие вылилось в тотальное подозрение, и далее — в тотальное уничтожение всех подозреваемых.

Тотальная милитаризация экономики породила специфический для социализма кризис потребления: стабильное отставание предложения от платеже — способного спроса.

Милитаризация пояснила в народном сознании неизбежность дефицита товаров, как народной жертвы во имя обороны страны от врагов. Для широких масс смысл советской жизни поясняла именно идея внешней опасности.

Считается, что вне официальной экономики производится около 20% ВВП. К криминальной экономике относятся также

подпольные банки, аккумулирующие доходы от рэкета, проституции, воровства, игорного дела, они кредитуют под охраной вооруженных банд малый бизнес в наличной валюте («черный нал») под огромные (до 40) проценты.

За 1992—1996 гг. ВВП снизился на 28% — больше, чем за годы Гражданской (23%) и Второй мировой (21%) войн. Страна живет экспортом газа и нефти, леса, металлов новейшего вооружения и импортом потребительских товаров. Промышленность в общем не прибыльна. Самый большой доход приносят: торговля (особенно валготой, недвижимостью), банковское дело, госслужба (поборы), биржевое брокерство и простое воровство.

Таким образом, гармоничное развитие народного хозяйства новой России и повышение уровня жизни народа зависит, в первую очередь, от решения трех тесно связанных между собой проблем — ликвидации криминального бизнеса, налаживание цивилизованных рыночных экономических отношений и полноценного инвестиционного процесса.

ЛЕКЦИЯ № 12. Формирование и развитие рыночной экономики свободной конкуренции

В результате промышленного переворота и первоначального капитала сложилась рыночная экономика, образованная на свободной конкуренции, или чистый капитализм.

Конкуренция — состязание между товаропроизводителями за наиболее выгодные сферы приложения капитала, рынка сбыта, источники сырья.

Конкуренция является крайне действенным механизмом стихийного регулирования пропорций общественного производства. Различают ценовую конкуренцию, главным образом сформированную, на неценовой конкуренции снижении цен, основанную на совершенствовании качества продукции и условий ее продажи.

Капитализм — в теории марксизма это общественный строй, при котором основные средства производства являются собственностью класса капиталистов (буржуазии), эксплуатирующего класс наемных рабочих (пролетариат), распределение произведенных благ воплощается в действительность, в основном, посредством рынка.

Другие научные теории дают иное описание капитализма (например, как системы открытой конкуренции и свободного предпринимательства).

В последнее время марксистская терминология прекратилась быть преобладающей и под капитализмом, начали понимать социальную, политическую, и экономическую систему, при которой собственностью, включая капитальные активы, распоряжаются и владеют частные лица, а труд покупается за заработный платеж, распределение ресурсов воплощается в действительность посредством механизма свободных цен.

Степень использования рыночного механизма определяет разнообразные формы капитализма.

Признаки рынка: значительное число продавцов и покупателей; неограниченное число участников рынка; свободный вход и выход из него; однородность одноименных представленных на рынке продуктов; свободные цены; отсутствие давления, принуждения со стороны одних участников по отношению к другим.

Отличительные черты системы рыночного капиталистического хозяйства:

- 1) самостоятельное регулирование экономики на основе свободного рынка;
- 2) подавляющее распространение единоличной частной собственности на экономические ресурсы;
- 3) товарная конфигурация хозяйства.

Товарное хозяйство — тип хозяйства, производящего продукцию на продажу.

Эволюция капиталистической системы привела ко второй промышленной революции, развернувшейся в последней трети XIX в.

Основные достижения в промышленности:

- 1) В. Сименс (Германия) — изобретение динамо-машины (1867 г.);
- 2) Т. Эдисон (США) — изобретение генератора (1891 г.);
- 3) созданы электродвигатели;
- 4) изобретена электрическая железная дорога;
- 5) освоена передача электроэнергии на расстояние;
- 6) изобретена лампа накаливания;
- 7) изобретен телеграф;
- 8) изобретена новая паровая машина — турбина;
- 9) изобретен двигатель внутреннего сгорания;
- 10) изобретен автомобиль (1883—1885 гг.).

Применение новейших технических открытий и возникновение новейших отраслей производства определили концентрацию и укрупнение производства, возникновение монополий. Капитализм перешел в очередную стадию своего формирования, которую принято называть империализмом.

Монополии сконцентрировали в своих руках выпуск большей части мирового общественного продукта и обеспечили себе получение монопольно высокой прибыли.

В этот период ведущие капиталистические страны завершили экономический и территориальный раздел мира, что привело к формированию колониальной системы.

Противоречия капиталистического хозяйства привели к тяжелым потрясениям — первой мировой войне и революции в России, великой депрессии и второй мировой войне. Это, в свою очередь, обусловило изменение экономической значимости государства. Произошло смещение социальных аспектов развития экономики в сторону усиления социальной защищенности трудящихся.

Все это подтверждает о большей адаптивности капиталистической рыночной системы по сравнению с другими формами хозяйствования.

Новая роль государства в экономике была обоснована Дж. М. Кейнсом и апробирована в ходе реализации «нового курса» президента США Ф. Рузвельта.

Кейнс, Джон Мейнард (1883—1946) английский экономист, один из основоположников макроэкономического анализа. Кейнсу принадлежат фундаментальный двухтомный труд «Трактат о деньгах» (1930), книга «Общая теория занятости, процента и денег» (1936).

Особенностью метода Кейнсу является акцент на макроэкономических (агрегированных, совокупных) показателях — доходов, потоках инвестиций, сбережении и накоплении, на потреблении и производстве в масштабах всего общества.

Экономическая программа Кейнса содержит: всемерное увеличение расходов государства, расширение общественных работ, циклическую и инфляционную налоговую политику, циклическое балансирование бюджета, ограничение роста зарплаты, регулирование занятости.

После второй мировой войны значительно видоизменились условия окружающей среды функционирования хозяйственных систем, как на микро-, так и на макроуровне. Развитие и формирование военно-промышленного комплекса значительно стимулировали развитие производства и технологий.

После восстановления национальных экономик начинают проявляться последствия научно-технической революции. Наука становится производительной силой. Менеджмент приобретает характер экономического явления и науки.

Одним из основных вопросов экономической политики становится проблема сбалансирования национальной экономики при активном участии государства. В этот период западные экономисты внимательно занимаются исследованием советской

экономической модели, предпринимают небезуспешные попытки интегрировать положительные черты экономической эффективности и социалистической экономической модели рыночного механизма.

В результате формируются неокейнсианские (в большинстве стран), нелиберальные (социально-рыночное хозяйство в Германии), социал-демократические (в Швеции) модели национальной экономики.

После второй мировой войны усилились интеграционные тенденции в мировой экономике. Оформились ведущие мировые экономические центры — Западная и Центральная Европа, Северная Америка, Япония.

Важнейшим событием в экономической жизни Европы стало создание Европейского сообщества и введение единой для его членов валюты.

Экономическая интеграция — предполагает сближение и взаимное приспособление отдельных национальных хозяйств. Обеспечивается переплетением и концентрацией капиталов, проведением согласованной межгосударственной экономической политики.

Основные виды интеграционных объединений:

- 1) таможенный союз, когда свободное перемещение услуг и товаров внутри группировки дополняет единый таможенный тариф по отношению к третьим странам;
- 2) зона свободной торговли, когда страны-участницы ограничиваются отменой таможенных барьеров во взаимной торговле;
- 3) общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами во взаимной торговле, для перемещения рабочей силы и капитала;
- 4) экономический союз, который предполагает в дополнение ко всем вышеперечисленным мероприятиям проведение государствами-участниками единой экономической политики.

Европейское Сообщество (ЕС) — интеграционная группировка, включает в себя 12 западноевропейских государств: Бельгию, Великобританию, Грецию, Данию, Ирландию, Италию, Испанию, Люксембург, Нидерландю, Португалию, Францию, и ФРГ. Образовалась из трех сообществ (Европейского экономического сообщества (ЕЭС); Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом), Европейского объединения стали и угля (ЕОУС)), созданных в 1950-е гг. и с 1967 г. имеющих общие руководящие

органы и единый бюджет. В конце 1960-х гг. был создан таможенный союз: введен единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; отменены таможенные пошлины и сняты количественные ограничения во взаимной торговле; проводится единая внешнеторговая политика; проводится совместная региональная политика по развитию отсталых и депрессивных районов; действует Европейская валютная система; осуществляются совместные научно-технические программы и др.

В 1985 г. был принят Единый европейский акт (вступил в силу в 1987 г.), в соответствии с которым к концу 1992 г. должен быть завершен процесс создания единого внутреннего рынка товаров, капиталов, услуг, рабочей силы.

Перспективной задачей является формирование политического объединения в виде конфедеративного или федеративного типа. На базе ЕС действуют различные комитеты, например Всеобщий комитет сельскохозяйственного сотрудничества, Федерация союзов фермеров, Комитет постоянных представителей и др.

Руководящий орган ЕС — Совет министров; административный — Комиссия ЕС; действует суд ЕС и Европейский парламент из 518 парламентариев, который является консультативным и рекомендательным органом (за исключением бюджета, который утверждается Европарламентом).

В этот период формирование рыночной системы перешло на новую стадию.

Государственное регулирование экономических отношений в качестве главной цели остановило свой выбор на поддержке системы конкуренции. Огромная сила рыночно организованной экономической системы объединилась с огромной силой государства. Экономика окончательно стала сферой государственной политики.

Произошли качественные видоизменения в социальной структуре общества в индустриально развитых странах. Сближение различных слоев общества пошло по пути образования массового слоя собственников. Большую значительность в экономической жизни стал приобретать средний класс.

В тоже время многие проблемы мировой экономики остаются не разрешенными. Прежде всего, это проблема задолженности стран третьего мира, проблема ликвидации голода; проблема неэквивалентного обмена между ними и индустриально развитыми странами, и т. п.

Экономика центрально-управляемого типа

В СССР и других странах социализма продолжалось совершенствование центрально-управляемого хозяйства.

На основе экстенсивного роста советской экономикой, в период динамичного развития, были достигнуты predetermined положительные последствия. В кратчайшие сроки осуществлено возобновление национальной экономики после первой и второй мировых войн, приведена в исполнение и механизация сельского хозяйства, сформирована оборонное производство и тяжелая индустрия (это позволило выстоять и победить в Великой отечественной войне), электрификация страны и т. д.

Сегодня можно констатировать, что к концу 1960-х гг. этот механизм достиг вершины развития. Эта модель потеряла свою динамику и началась ее стагнация.

Стагнация:

- 1) период нулевого, крайне низкого или отрицательного экономического роста (с учетом инфляции);
- 2) период низкой активности на рынке.

Экономике рассматриваемого типа были свойственны противоречия (как и любой социальной системе). Но политические ученые и деятели старались их не замечать. Основополагающие силы в сфере общественных наук были сосредоточены на доказательстве преимуществ данной системы.

В результате противоречия продолжали нарастать и привели к смене вектора социального и экономического формирования общества.

Основным противоречием в сфере экономической жизни стран социализма к концу 1960-х гг. стало противоречие между уровнем формирования социальной активности производительных сил и излишне (на этот момент времени) централизованной системой управления производственными взаимоотношениями. В результате невостребованности со стороны государства творческого потенциала трудоспособное население утратило стимулы к повышению эффективности труда.

С другой стороны экономика стала испытывать перенапряжение, которое вызвано продолжительной гонкой вооружений. Все это привело к формированию хронически дефицитной экономики.

Дефицитная экономика — форма плановой государственной экономики, при которой делается упор на регулирование мате-

риальных потоков вне тесной увязки с ценами, финансами, кредитами. В такой экономике формируется условный дефицит большинства товаров.

В этих условиях возрастало недовольство народов СССР, отдельных национальных республик сложившимися социально-экономическими отношениями, взаимоотношениями между центром и республиками. Именно поэтому при первой же попытке децентрализации всей системы произошел распад СССР как государства.

В следствии мировое сообщество еще раз встало на единственный путь экономического развития в рамках экономической модели рыночного типа.

ЛЕКЦИЯ № 13. Становление и развитие кредитной системы России XVIII—XIX вв.

1. Кредитные учреждения России до XIX столетия

В XVIII веке были первые попытки государственного кредитного установления в России.

Начало этих попыток относится к правлению императрицы Анны Иоанновны.

В 1733 г. своим указом она распорядилась из Монетной конторы открыть ссуды. Но все таки, кредитные операции Монетной конторы были не очень значительны и в скором времени были закончены.

Более значимые попытки были приведены в действие при императрице Елизавете Петровне, которая была дочерью Петра I, ее правление продолжалось 20 лет (1741—1761 гг.).

13 мая 1754 г. указом императрицы для дворянства формируются Государственные Заемные Банки (Дворянские Банки) в Санкт-Петербурге и Москве при Сенате и Сенатской конторе.

Этот же указ предполагает организацию Купеческого банка при Коммерц-коллегии в Санкт-Петербурге.

Дворянские банки выдавали кредиты сроком на 1 год из расчета 6% годовых под обеспечение залогом:

- 1) золота, серебра, алмазных вещей и жемчуга — в размере 1/3 стоимости;
- 2) суммы ссуд не должны были превышать 3 недвижимых имений, сел и деревень с людьми и со всеми угодьями, предполагая по 50 руб. на 50 душ населения.

Кроме ссуд под наименованные залогом, допускались и личные кредиты с поручительством «знатных, прожиточных лет и надежных людей», после чего не выкупленное имение должно было быть продано с торгов.

Первоначально уставный капитал Дворянских банков равнялся 740 тыс. руб. В царствование Екатерины II капитал был увеличен до 6 млн руб.

Купеческий банк выдавал ссуды русским купцам, торговавшим при Санкт-Петербургском порте из 6% годовых, под залог товаров сроком на 1—6 месяцев. Через год сроки ссуд были увеличены до 1 года, а в 1764 г. было разрешено выдавать купцам ссуды без залога товара — обеспеченные поручительством магистратов и ратуши.

Деятельность первых кредитных учреждений, как дворянских, так и купеческих, была не очень успешна.

Эти учреждения не оправдывали надежд российского правительства.

Выданные банком казенные капиталы для оборота, были розданы сравнительно небольшому кругу лиц, у которых деньги и оставались; было много просроченных ссуд, помещики даже большей частью не платили процентов; продажа просроченных залогов подписанная законом в реальности не применялась; не было правильного бухгалтерского учета; отчеты, представляемые Императрице, были очень приблизительные; также были установлены злоупотребления.

В результате этого в 1785 г. были закрыты Московский и Санкт-Петербургский дворянские банки, а их дела переданы вновь созданному Государственному Заемному банку.

В 1782 г. был закрыт Купеческий банк. В это время правительство направило свои силы на взыскание средств для облегчения оборота медных денег.

21 июля 1758 г. издается указ об учреждении самостоятельных банков в Санкт-Петербурге и Москве под общим названием «Банковые конторы вексельного производства для обращения медных денег».

Эти учреждения, известны под именем «Медного банка». Банки должны были:

- 1) иметь непрерывные взаимоотношения с казенными учреждениями в Петербурге и Москве для того, чтобы быть в курсе того, сколько и когда следует им получить денег из иных городов; деньги поступали в банк в результате вексельного перевода;
- 2) принимать казенные и частные капиталы;

- 3) вести главную бухгалтерскую книгу, где учитывались выдачи и взносы;
- 4) обеспечивать деньгами по вексям купцов, помещиков, заводчиков и фабрикантов.

Медный банк по сравнению с Купеческим банком сделал значительный прорыв вперед; в это время зарождаются трансфертные операции (переводы) и текущие счета.

При императрице Екатерине II (1729—1796), правившей 34 года, усилия правительства в сфере организации кредита направлялись в основном на формирование земельного и ломбардного кредита. В 1772 г. для этих целей были открыты в столицах новые кредитные учреждения, такие как Сохранные и Ссудные казны.

Сохранные казны, которые были учреждены при воспитательных домах в Санкт-Петербурге и Москве, принимали вклады для приращения процентами на разные сроки и до востребования и выдавали ссуды под залог недвижимых имений на срок от 1 года до 8 лет. Прибыль от этих операций шла на содержание воспитательных домов.

Ссудные казны в Санкт-Петербурге и Москве выдавали ссуды под залог серебра, золота, алмазных вещей и часов, из 6% годовых, сроком от 3 до 12 месяцев. Отличительной чертой является то, что Ссудные казны не имели собственных капиталов и не принимали никаких вкладов, а источником для выдачи ссуд были капиталы Сохранной казны.

За эти заимствования Ссудные казны уплачивали Сохранной казне 5% прибыли.

В 1755 г. были учреждены Приказы Общественного Призрения во всех губернских городах. Фактически эти Приказы имели характер долгосрочных ипотечных учреждений. В отличие от Сохранных казне они могли выдавать кредиты под залог недвижимых имений лишь той губернии, в которой они находились сами.

Учрежденные кредитные учреждения все еще не могли удовлетворять всей потребности в долгосрочных ссудах. В связи с этим в 1786 г. был учрежден Государственный заемный банк для развития сферы дворянского земледелия.

Ссуды выдавались под залог:

- 1) населенных горнозаводских имений;
- 2) помещичьих населенных имений;

3) домов фабричных и каменных строений в Санкт-Петербурге. Дворянству кредиты выдавали сроком на 20 лет из 8%, а городам — на 22 года из 7%.

В 1797 г. была сделана попытка сформировать земельный кредит на новых началах. Указом 18 декабря 1797 г. был учрежден для дворянства Вспомогательный банк на следующих важных основаниях:

- 1) ссуды выдаются на 25 лет, но не деньгами, а особыми банковскими билетами, под залог 2 недвижимых имений, в размере 40—75 руб. на крестьянскую душу и в зависимости от класса губерний;
- 2) заемщик уплачивает 6% и погашение по этому расчету за не взнос в срок платежей, имение берется в опеку;
- 3) банковские билеты, выданные заемщику, обязательно принимаются как частными лицами, так и казной по нарицательной цене и приносят доход 5%.

Практика показала, что банковские билеты не смогли завоевать к себе доверия как к самостоятельным, реально обеспеченным кредитным обязательствам.

В связи с этим во все время царствования Екатерины II заботы правительства для устройства земельного кредита, для организации же коммерческого кредита не было ничего сделано.

2. Кредитные учреждения в царствование Александра I

Родился Александр I 12 декабря 1777 г., умер 19 ноября 1825 г. На престол вступил 12 марта 1801 г. в 24-летнем возрасте и правил 24 года.

В первую половину царствования Александра I правительство, поглощенное военными событиями (нашествие Наполеона на Россию), не могло приступить к преобразованию государственных кредитных учреждений сообразно увеличившимся потребностям отечественной промышленности и торговли и нуждам землевладения.

В связи с этим меры, принимавшиеся правительством в этой сфере, носили частичный характер изменений и улучшений.

Одними из таких мер было открытие в 1806 г. новых учетных контор в Москве, Архангельске, Феодосии и Таганроге. Но в 1817 г.

эти конторы в Москве и Архангельске были реорганизованы в конторы Государственного Коммерческого банка.

На более широких началах в 1817 г. был учрежден Государственный Коммерческий банк, а при Александре II в 1860 г. он был заменен на ныне существующий Государственный банк.

Государственный Коммерческий банк по своей организации представлял собой учреждение, которое отвечало требованиям коммерческого и промышленного кредита, в результате чего его деятельность стремительно развивалась, особенно когда были открыты провинциальные конторы в ряде губерний.

Система земельных кредитных учреждений, представленных Заемным банком, Сохранной казной и Приказами Общественного Призрения, действовали на прежних основаниях.

В связи с Отечественной войной 1812 года деятельность Заемного банка была приостановлена, так как его капиталы были направлены на подкрепление средств Государственного казначейства.

Выдача новых ссуд под залог недвижимых имений из Заемного банка возобновилась в 1822 г., но в незначительных размерах и по особым Высочайшим повелениям.

Лишь в 1824 г. был принят манифест об открытии Земского банка на основании нового положения, в котором были подробно изложены условия и сроки выдачи ссуд. Новое положение Земского банка вызвало значительное влияние на расширение операций этого банка.

Что касается общественной и частной инициативы в сфере кредита, то как и раньше, так и в царствование Александра I, она почти совсем отсутствовала, не считая возникновения двух городских общественных банков и одного сельского. Эти банки возникли в результате инициативы частных лиц, имевшим в виду, главным образом, благотворительные цели.

3. Кредитные учреждения в царствование Николая I

Николай I (1796—1855 гг.) царствовал на престоле 30 лет — с 14 декабря 1825 г. Николай I, брат Александра I, который был бездетен и не имел наследников.

Система государственных кредитных учреждений при царствовании Николая I не подвергалась существенным изменениям.

Деятельность этих учреждений развивалась, пока во главе Министерства финансов стоял граф Канкрин.

Кредитная политика министерства финансов сводилась к тому, чтобы сжимать величину кредита, сокращать обороты банковской деятельности и пресекать всякую частную инициативу в банковском деле. Граф считал, что частные банки вообще вредны.

Такая политика наложила свою печать и на вторую половину царствования Николая I. Полный застой в развитии старых кредитных учреждений привел к их ликвидации, так как они оказались не подготовленными к новым условиям при царствовании Александра II.

При Николае I было издано немало узаконений в кредитной области, но они ничего существенного в деятельность Коммерческого и Заемного банков, Сохранных казне и Приказов Общественного Прозрения не вносили.

В 1828 г. был образован Польский банк, который считается новым крупным единственным банковским установлением. При царствовании Николая I начала развиваться деятельность Сберегательных касс для приема мелких вкладов.

Первые сберкассы были образованы в 1842 г. при Сохранных казнах в Санкт-Петербурге и Москве, а потом при некоторых Приказах Общественного призрения.

Кассы принимали вклады от 50 коп. до 50 руб. одновременно. Сумма в совокупности по вкладам по одной книжке не должны были превышать 300 руб. Кассы платили по вкладам 4% годовых. Деятельность касс развивалась очень слабо даже в столицах, а вне столиц касс было весьма мало. В 1853 г. всех касс при Приказах было всего 37.

Общая сумма вкладов в Сбербанке была крайне незначительна и никакого заметного влияния на оборотные средства кредитных учреждений не оказывала.

Развитие частных кредитных учреждений встречало непреодолимые препятствия в кредитной политике графа Канкрин и его окружения.

К таким внешним препятствиям добавлялись еще и общие черты экономического строя России в то время: преобладание

натурального хозяйства, крепостное право, слабое развитие фабрично-заводской деятельности, отсутствие хороших дорог — все эти моменты сковывали частную инициативу в банковском деле.

За 20-летнее управление Министерством финансов граф Канкрин дал согласие на открытие только одного городского банка (Верхотурского Попова банка в 1836 г.), да и то в связи с личным желанием Императора и благотворительной цели банка.

Лишь после выхода в отставку графа Канкрин стали мало помалу появляться городские банки в различных губерниях России — в 1843—1849 гг. было открыто 15 городских банков.

Итак, во время царствования Николая I система государственных и особенно частных кредитных учреждений развивалась очень медленно и не подвергалась значительным изменениям.

4. Кредитные учреждения в царствование Александра II

Александр II — сын Николая I, правил в период 1855—1881 гг. Погиб от рук террористов. При Александре II было отменено в 1861 г. крепостное право. В историю Александр II вошел как освободитель крестьян.

В первые годы нового царствования в государственные кредитные учреждения был обнаружен сильный наплыв частных вкладов.

За два года, с 1 января 1855 г. до середины 1857 г., общая сумма вкладов с 873 млн рублей возросла до 1276 млн рублей. Такой быстрый рост вкладов объясняется, с одной стороны, большими выпусками кредитных билетов по случаю Крымской войны (1853—1886 гг.), а с другой — тем, что в результате общего торгово-промышленного застоя частные капиталы не находили себе прибыльного помещения и большинство их поступали в казенные банки.

Высокое накопление капиталов в условиях слабой кредитной системы не могло не создавать этой системе весьма затруднительное положение.

Слабые стороны в создании государственных кредитных учреждений привели, в конечном счете к необходимости ликви-

дации старой кредитной системы. Совершилась реформа кредитной системы.

Указом от 20 июля 1857 г. принимались меры для ослабления накоплений вкладов в казенных банках, и дать им другое направление.

В частности необходимо было направить часть капитала на покупку облигаций и акций Главного общества российских железных дорог (что и было достигнуто). Указом предусматривалось понижение процента по частным вкладам и снижения платежей процентов по долгу кредитным учреждениям государственного казначейства.

Результаты указа 20 июля 1857 г., все же не оправдали ожиданий и установили полную непригодность старых кредитных учреждений при наступлении новых условий в экономике.

Эпоха после Крымской войны была не похожа на 1830 г., когда графу Канкрину удалось снизить вкладной процент с 5 до 4 без всяких существенных колебаний в размере операции вклада.

Чем вызывались необходимые радикальные преобразования всей системы государственных кредитных учреждений? Было несколько причин, и все они имели весьма существенное значение, обусловленное изменением в экономической жизни России.

Прежде всего, со второй половины 1857 г. начала развиваться промышленная жизнь, и на смену прежнему застою пришла лихорадочная предпринимательская, главным образом, акционерная деятельность.

Это привело к тому, что вклады стали отливать из банков с немислимой быстротой. Общая сумма вкладов по сравнению с 1857 г. понизилась с 1276 млн руб. до 900 млн руб. в 1859 г., а наличность в кассе со 140 млн руб. до 20 млн руб. Положение государственных кредитных учреждений становилось критическим, им грозило банкротство.

Необходимость преобразования кредитных учреждений было вызвано предстоящей крестьянской реформой.

Были предприняты следующие меры:

1) комитет финансов попытался затруднить производство насколько возможных ссуд под недвижимые имущества. Но этот шаг не остановил отток вкладов;

2) кредитным учреждениям для подкрепления их касс было ассигновано из средств государственного казначейства 77 млн руб. Но эта сумма оказалось мала для полного удовлетворения потребностей кредитных учреждений;

3) была сделана попытка, консолидировать некоторую долю вкладов с помощью внутреннего займа. 13 марта 1859 г. была организована подписка на 4%-ные непрерывно-доходные билеты. Все таки подписка не дала значительных результатов — к 1 января 1960 г. подписка достигла 22,8 млн руб., в то время, как пассив государственных кредитных учреждений составлял 900 млн руб.;

4) для усиления касс казенных банков был заключен 20 марта 1859 г. (Лондон и Берлин) внешний долг на 12 млн фунтов стерлингов;

5) Указом от 16 апреля 1859 г. выдача ссуд под населенные имения приостанавливается. Были составлены новые правила для этих ссуд по количеству удобной земли, а не по числу душ в населенном имении.

Комитет финансов в сложившейся обстановке посчитал необходимым принять следующие меры (опубликованные 10 июля 1859 г.):

1) ликвидировать существующие кредитные учреждения и прекратить выдачу из них ссуд;

2) не производить прием вкладов в Сохранные казны и приказы и подчинить их Министерству финансов;

3) принимать вклады до востребования в Коммерческий банк только до 1 января 1860 г.

Проценты на вклады исчислять вместо 3% в размере 2% и создать комиссию для разработки проекта учреждения земских (т. е. земельных) банков.

Комиссия, завершив свою работу к 30 января 1860 г., пришла к следующим выводам: надо отказаться от казенной системы поземельного кредита и предоставлять частной инициативе учреждение земских банков.

В изданных комиссией «трудах» включены значимые материалы по исследованию существующих форм поземельного кредита, и напечатан проект положения о земских кредитных обществах с подробными разъяснениями. Но этот проект так и не был представлен к утверждению в законодательном порядке. Следовательно, первая попытка «общего» банковского законодатель-

ства была не успешна. Пришлось ограничиться преобразованием отдельных учреждений.

Прежде чем приступить к созданию новых кредитных учреждений, необходимо было найти средства для ликвидации обязательств упраздненных казенных банков.

Для осуществления этой цели 1 сентября 1859 г. было издано положение о 5%-ных банковских билетах, выдаваемые в обмен вкладных свидетельств казенных кредитных учреждений.

Приобретать 5%-ные билеты могли только частные лица, а правительственные учреждения, дворянские, городские и сельские общества, а также монастыри, церкви и другие благотворительные учреждения не могли превращать свои вклады в 5%-ные банковские билеты, и они могли только довольствоваться 4%-ными непрерывно-доходными билетами.

И, несмотря на это, выпуск 5%-ных банковских билетов имел большой успех, всего было выпущено билетов на 277,5 млн руб. (по сравнению, что подписка на непрерывно-доходные билеты была всего 22,8 млн руб.).

Осуществив подготовительные меры, появилась возможность приступить к окончательному преобразованию кредитных учреждений.

Заемный банк был упразднен 31 мая 1860 г., а его дела были переданы в Санкт-Петербургскую Сохранную Казну. На Сохранную Казну и Приказы было возложено прекращение банковских операций и ограничение своей деятельности производством расчетов с прежними заемщиками и передачей сумм получаемых от них во вновь учрежденный 31 мая 1860 г.

Государственный банк, которому были переданы дела Государственного Коммерческого банка. Все вклады, которые были внесены в старые кредитные учреждения, также передавались в государственный банк, который должен был осуществлять расчета с вкладчиками.

По уставу 31 мая 1860 г. организация Государственного банка представлялась в общих чертах, в следующем виде. Банк учреждается для роста торговых оборотов и стабилизации денежной кредитной системы.

Собственный капитал определен в 15 млн руб., причем допущено его увеличение за счет перечисления средств из резервного капитала (до 3 млн руб. за счет ежегодных отчислений из прибылей).

Банк находится в ведении министра финансов и под наблюдением Совета Государственных Кредитных Установлений.

Делами банка заведует непосредственно правление и управляющий банком.

В Правление банка входят управляющий, его товарищи, шесть директоров и три депутата от Совета Государственных Установлений.

Местные учреждения Госбанка были двух типов: Конторы, учреждение которых было особое Высочайшее повеление и Отделения, открываемые непосредственным распоряжением Министерства финансов. Конторы и Отделения непосредственно подчинялись Правлению Госбанка. Изначально было учреждено 7 Контор и открыто 47 Постоянных Отделений Госбанка (в период 1862—1863 гг.).

В последствие за учреждением Государственного Банка стали организовываться частные кредитные учреждения в форме обществ заемщиков связанных круговой ответственностью и в форме акционерной.

Первым, основанным на взаимности, частным кредитным учреждением было Санкт-Петербургское городское кредитное общество — для выдачи ссуд под залог городских недвижимостей.

Вторым таким частным учреждением для долгосрочного кредита был Херсонский заемный банк.

Банк был создан для предоставления землевладельцам Херсонской губернии средств для получения кредита под залог поземельной собственности. Однако в России кредитные общества по образцу Херсонского заемного банка не получили значительного развития.

После отмены крепостного права надо было поставить сельское хозяйство на новые начала.

Для этого требовалась более развернутая организация долгосрочного кредита.

Решение этой задачи было возложено на Общество взаимного поземельного кредита, возникшее в 1866 г.

Общество создавалось для выдачи ссуд под залог земельной собственности.

Почти одновременно с учреждением долгосрочного кредита стали возникать и учреждения для краткосрочного кредита, также на началах взаимности.

Во время царствования Александра II началось развитие акционерных банков, как для краткосрочного коммерческого кредита, так и долгосрочного земельного. В 1864 г. утверждается устав первого акционерного коммерческого банка. Таким стал Санкт-Петербургский Частный Коммерческий банк.

Первым акционерным земельным банком был Харьковский Земельный банк (1871 г.), который обслуживал заемщиков 5 губерний.

Акционерные банки быстро стали в России самой излюбленной формой как коммерческого, так и земельного кредита. За одно первое десятилетие 1864—1873 гг. было учреждено 31 акционерный коммерческий банк, а в течение 3 лет (1871—1873 гг.) возникло 11 акционерных земельных банков.

16 октября 1862 г. был издан новый Устав сберегательных касс. По этому Уставу сберкассы находятся в ведении Государственного банка и учреждаются при Городских думах или Уездных Казначействах. Однако до середины 1880-х гг. сберкассы в России не получили широкого распространения. К 1 января 1881 г. насчитывалось всего 67 касс, имевших 96 594 вкладчиков и на 8,07 млн рублей вкладов.

Таковы основополагающие моменты кредитной деятельности в период правления Александра II.

5. Кредитные учреждения в царствование Александра III

Александр III, сын Александра II, правил в 1881—1894 гг. В царствование Александра III Россия вошла в пятерку самых развитых стран мира. Была построена Транссибирская магистраль к Тихому океану.

Законодательная деятельность при этом правлении в сфере кредитных учреждений была очень разнообразной. Существующие кредитные учреждения подверглись большим изменениям, возникали новые государственные кредитные учреждения. В отношении общественных и частных кредитных учреждений приняты меры, направленные на соответствие деятельности этих учреждений экономическим потребностям страны.

Можно отметить следующие преобразование Государственного Банка. По уставу 1860 г. Госбанк должен был решать две главные задачи: усиление торговых оборотов и стабилизацию денеж-

ной кредитной системы. Эти задачи были слабо решены Госбанком. Главной причиной такой ситуации был недостаток денежных средств. Поэтому, еще при правлении Александра II, были приняты меры для развития коммерческой деятельности банка, с одной стороны, увеличением операций его и допускаемых к ним круга лиц, а с другой — обеспечением его для этого необходимыми оборотными средствами и, главным образом, возмещением ему сумм, затраченных на нужды казны в прежнее время из его средств.

1 января 1881 г. велено было прекратить заимствование денег на нужды казны из Госбанка, приняв меры увеличения средств Госбанка, чтобы он имел возможность производить как платежи по распоряжению государственного казначейства, так и ссуды для развития промышленности и торговли. Не прибегая к эмиссии, т. е. дальнейшему выпуску кредитных билетов, и с тем, чтобы число уже выпущенных кредитных билетов имело возможность сокращения.

4 июня 1893 г. было принято Высочайшее соизволение о временных мерах по обеспечению деятельности Управляющего Госбанком и Правлением банка, которое поможет облегчить управление Госбанком непосредственным заведованием текущими делами и операциями банка в Санкт-Петербурге.

Заведование текущими делами и операциями поручали особому лицу, с наделением его теми же правами, что и Управляющих конторами банка; оставить в ведении Управляющего Госбанком и Правления банка общее заведование делами Госбанка в Санкт-Петербурге и в его провинциальных учреждениях, а также непосредственное заведование особыми операциями, которые не принадлежат ведомству контор — это заведование металлическим фондом и фондом кредитных билетов, распоряжение портфелем процентных бумаг, особые операции с границей и другие.

Министру финансов давалось право в инструкционном порядке определять круг дел, которые подлежат временному изъятию из непосредственного ведома Управляющего Госбанком «Правления банка».

Устав Госбанка 1860 г. не подвергался тщательному пересмотру. Были осуществлены лишь изменения и дополнения в некоторых подробностях второстепенного характера. Опыт свидетельствовал, что Устав и основанная на ней деятельность Госбанка не

полностью отвечали условиям современной банковской политики и изменившимся за 35 лет экономическим условиям страны. Поэтому министр финансов С. Ю. Витте (в дальнейшем председатель Совета Министров в царствование Николая II) посчитал срочной необходимостью подвергнуть переработке Устав Госбанка. 21 сентября 1892 г. была сформирована особая комиссия по переработке Устава Госбанка под председательством Министра финансов.

Комиссия создала проект нового устава Госбанка. Он был внесен Министром финансов на законодательное обсуждение (Государственному Совету). Госсовет, рассмотрев проект устава и изменив некоторые моменты, постановил проект Устава Госбанка и роспись должностей этого банка представить на утверждение Императору. Утверждение было осуществлено 6 июня 1884 г.

На основе нового устава Госбанка с 1 сентября 1884 г. учреждается Центральное Управление во главе с Советом и Управляющим Банком.

Состав Центрального управления:

- 1) управляющий банком;
- 2) отдел кредитных билетов, заведовавший выпуском в обращение билетов, обменом и уничтожением билетов (изъятых из обращения); для хранения разменного капитала билетов и металлического фонда;
- 3) судейский отдел, осуществляющий наблюдение за производством взысканий по просроченным долгам Банку и за оставшимися за Банком залогами и закладными. Отдел ведал составлением договоров и прочих гражданских актов и документов;
- 4) центральная бухгалтерия, в которой осуществляется общее счетоводство по Банку; бухгалтерия составляет периодические балансы и торговые отчеты;
- 5) инспекция — для надзора за операциями местных учреждений Банка и для производства ревизий этих учреждений;
- 6) канцелярия — для переписи и делопроизводства по административным вопросам;
- 7) управление сберегательными кассами.

Указанные учреждения существовали и раньше, а Судебный отдел был создан впервые.

В 1885 г. были образованы местные учреждения Госбанка. Изначально предполагалось, что к местным учреждениям Госбанка

будут относиться конторы, отделения и агентства. Но в дальнейшем, опасаясь излишней децентрализации управления, Госбанк решил не учреждать агентства.

К концу правления Александра III действовало 94 отделения и 10 контор.

Конторы образовывались в наиболее крупных торгово-промышленных центрах и непосредственно подчинялись Центральному Управлению Госбанка.

В порядке управления отчетности в каждой конторе формировалось определенное число отделений.

По уставу 1894 г. основной капитал Госбанка учрежден величиной 50 млн руб., а запасной (резервный) — 5 млн руб.

Госбанком осуществлялись следующие операции: открытие кредитов по специальным текущим счетам; учет векселей; выдача ссуд на различные нужды; покупка и продажа процентных бумаг за свой счет; покупка и продажа иностранных тратт; прием вкладов — срочных и бессрочных; расчет между железными дорогами; перевод сумм между пунктами, в которых есть учреждения Госбанка.

С 1881 г. правительство заостряет свое внимание на развитии сберегательного дела.

Процент по вкладам был увеличен с 3 до 4. Постоянно открываются новые сберкассы. К 1 января 1889 г. количество сберкасс равнялось 622, сумма вкладов которых была около 93 млн руб. по 523736 сберкнижкам.

К 1 января 1881 г. в России было всего 76 сберкасс, вкладов принято на сумму около 9 млн руб., сберкнижек выдано 104072 штук. Из этого видно, что сберегательное дело за 8 лет достигло заметного развития.

Открывались городские сберкассы, а также сберкассы при фабриках и заводах, при учреждениях почтово-телеграфного агентства, при таможах.

20 мая 1881 г. императором утверждается положение о Крестьянском Поземельном Банке, которое находилось в ведении Министерства финансов. Кредиты этот банк выдавал для покупки земель.

В 1883 г. учреждения банка были созданы в 11 местных отделениях, а к 1894 г. открылось уже 43 отделения. В период с 1883 г. по 1894 г. крестьяне приобрели за 98,4 млн руб. при содействии Банка 2228 тыс. десятин земли.

Положение о Государственном Дворянском Земельном Банке было утверждено 3 июня 1885 г. Банк создавался для выдачи кредитов потомственными дворянам под залог их земли. Действия Банка были распространены на Европейскую Россию, исключением являлись Финляндия, Прибалтийских губерний и губернии Царства Польского. В 1890 г. в интересах грузинского дворянства положение Банка была распространено на Закавказский край.

Изданным Законом от 5 апреля 1883 г. в существующие правила об открытии новых акционерных коммерческих банков вносятся изменения и дополнения и действовали под контролем правительства.

К 1895 г. деятельность акционерных коммерческих банков в России значительно расширилась. На тот момент существовало 34 акционерных коммерческих банков. Основные капиталы банков выросли более, чем на 35 млн руб., резервные — на 25 млн руб., а сумма вкладов увеличилась на 100 млн руб.

Продолжали действовать в большом количестве общественные городские банки. В 1883 г. новым положением их деятельность была упорядочена.

Проводилась ревизия банков. По ее результатам были приняты соответствующие меры.

В результате полнейшего расстройств деятельности банков было их массовое закрытие (1883—1894 гг. прекратило свою деятельность 44 банка).

Таким образом, период царствования Александра III был отмечен весьма активной и разносторонней правительственной деятельностью в сфере улучшения кредитной системы Российского государства: издан новый Устав Госбанка, открыты новые Государственные банки — Крестьянский и Дворянский, созданы периферийные учреждения банков, росло число сберегательных касс, учреждены городские ломбарды, упорядочена деятельность общественных городских банков.

6. Кредитные учреждения в царствование Николая II

Николай II, сын Александра II, был последним царем России, на престоле находился в 1894—1917 гг.

На правление Николая II выпало две войны — русско-японская и первая мировая война.

В царствование Николая II постоянно развивалась деятельность Государственного Банка.

Министерство финансов в 1897 г. приняло новый наказ по учетной операции Госбанка.

Было предпринято стремиться Госбанку к тому, чтобы учреждения банка были доступны как капиталистам, так и средним и мелким торговцам. С этой целью была введена операция по предоставлению ссуд кустарям и ремесленникам. Иной формой развития мелкого кредита было кредитование Госбанком ссудо-сберегательных товариществ и новых учреждений мелкого кредита — кредитных товариществ. 1 октября 1902 г. количество кредитных товариществ было 157, с суммой основного капитала в 257,9 тыс. руб.

При организации учетной операции необходимо было осторожно подходить к выдаче кредитов.

Дело по учету векселей требовало уменьшение сроков учета и поэтапное освобождение портфеля Банка от векселей не товарного характера.

Госбанк, кроме коммерческих операций, продолжал осуществлять массовые операции за счет казны и иных казенных учреждений. К таким операциям относятся: выпуск кредитных билетов, продажа новых госзаймов, конверсия частных и государственных процентных бумаг, текущие счета государственного казначейства и прочие.

Существенное развитие сберегательного дела в период царствования Александра III привело к необходимости всего пересмотра законодательных постановлений. Для этой цели был пересмотрен устав сберегательных касс, а 1 июня 1895 г. издается новый устав сберегательных касс.

Основные отличия нового устава от ранее действовавшего:

- 1) сберкассам присваивается наименование государственных;
- 2) создан особый отдел, с точно определенной компетенцией по заведованию кассами, который является частью центрального управления Госбанком;
- 3) учреждены определенные правила о размере сберкасс, расходах, резервном их капитале, отчетности и контроле;
- 4) расширение сети сберкасс было облегчено властью Министра финансов без утверждения законодательным порядком;
- 5) вкладчики пользуются многими значимыми удобствами, которые раньше не предоставлялись. А именно, не разглаша-

ется информация о счетах по вкладам; отменены раньше существующие ограничения сумм взносов за один раз; можно было делать взносы в любой кассе Империи по имеющимся книжкам; увеличены права юридических лиц и несовершеннолетних; последние могли самостоятельно делать вклады и распоряжаться ими на общих основаниях; вкладчик теперь имел право на случай смерти делать при взносе вкладов завещательные распоряжения.

На кассы возложена обязанность обращать долю вкладов своим распоряжением в процентные бумаги, когда размер вкладов достигает лимита, установленного Уставом (3000 руб. для юридических лиц и 1000 руб. для единичных вкладчиков), и если вкладчик не сделает заявку на уменьшение вклада — приостанавливать выплату процентов по вкладам; обеспечивать для вкладчиков приобретение процентных бумаг через кассу за счет вкладов.

В связи с изменениями Устава были приняты меры связанные с расширением сети сберкасс и облегчением пользования ими. К примеру, образовывались (после введения для самых мелких вкладов сберегательных марок ценой в 1,5 и 10 коп.) школьные сберкассы для формирования у населения привычки к сбережениям.

В 1901 г. осуществлено новое преобразование в сфере управления сберкассами для предоставления самостоятельности по заведению сберегательным делом.

По новому закону от 4 июня 1901 г. сберегательными кассами заведуют их управляющие, состоящие под общим наблюдением Управляющего Госбанком.

В России к началу 1902 г. общее состояние сберегательного дела было таковым: всего было открыто 5629 сберегательных касс, количество вкладчиков этих касс составляло 3936 тысяч, сумма вкладов — около 832 млн руб.

По сравнению с 1892 г. было 2326 сберкасс и 999 тыс. вкладчиков, при общей сумме вкладов 200 млн руб.

Во время царствования Николая II осуществляется концентрация и централизация банков, что было несвойственно предыдущим годам. Система местных банков в провинции начинает терять свои позиции.

Важное место занимает деятельность крупных банков, причем центрами правления этих банков становятся столица и города

торговли и промышленности. Одновременно с этим происходит исчезновение многих провинциальных банков. Начало XX в. стало периодом их вымирания.

Причиной исчезновения банков явилась сильная конкуренция со стороны крупных банков, открывавших свои филиалы в тех городах, где были провинциальные; большинство из них закрывались, некоторые становились филиалами крупных банков.

Наряду с процессом централизации банковского дела в Петербурге разворачивается процесс концентрации, т. е. слияния двух и более банков в один.

Период концентрации — 1903—1914 гг. В России акционерные коммерческие банки за сравнительно короткие сроки своего существования выросли в гигантские учреждения, взявшие в свои руки всю промышленность и торговлю страны. Несмотря на кризисы, у них был заметен существенный рост капиталов, вкладов, сети отделений и активных операций.

В связи с концентрацией банков их число с 34 в 1885 г. достигло 46 к началу 1914 г., т. е. возросло всего на 35%. А капиталы банков со 120,1 млн руб. увеличились до громадного числа — 836,3 млн руб., т. е. почти на 700%.

Существенно увеличилось количество отделений, которые с 39 в 1885 г. достигли 822 к 1914 г. и выросли, таким образом, в 21 раз.

В это время также происходит резкое увеличение притока чужих капиталов в банки, что очевидно способствует росту могущества банков и в связи с увеличением активных операций все больше связывает их с промышленностью страны. С 1885 г. по 1 января 1914 г. величина вкладов возросла почти в 12 раз и во столько же активные операции.

Между банками по истечению некоторого времени происходит разделение области влияния на народное хозяйство. Главнейшие организации делятся между несколькими небольшими группами лиц, сконцентрировавшихся вокруг крупных банков. Происходит формирование крупной финансовой буржуазии, в руках которой находится управление народным хозяйством.

К 1913 г. в России было 19 крупных акционерных коммерческих банков. Их можно подразделить на две группы:

- 1) с иностранными капиталами;
- 2) работающие только на русские капиталы.

По отчетам за конец 1913 г. первых банков насчитывалось 11 банков с активами в 3054,2 млн руб. В составе этих банков было 4 банка с немецким влиянием, 5 — с французским и 2 — с английским. Существенное влияние иностранных капиталов распространяется на петербургские банки.

Банков, относящихся ко второй группе, было 8, с активами в 855,3 млн руб.

Они принадлежали московским банкам, состав их активов проходил на средства русских капиталистов.

Таким образом, в царствование Николая II концентрация коммерческих банков в России осуществлялась за пределами России, в основном на Западе.

За время мировой войны 1914—1917 гг. значительно вырос прилив вкладов в коммерческие Банки. Это связано с переходом России с начала войны на систему бумажно-денежного обращения, в результате чего в стране был громадный избыток бумажных денег, поступавших в основном в коммерческие банки.

Коммерческие банки в течение 1915—1916 гг. еще больше усиливают свое участие в промышленных предприятиях, за счет продажи новых акций и иными способами. В 1916 г. и начале 1917 г. просиходили сильнейший биржевой ажиотаж и спекуляция ценностями, в основном золотом и золотыми монетами.

В начале войны отток средств из акционерных коммерческих банков, в связи с мобилизацией в армию, послужил их обращению в Госбанк за увеличением ссуд. Госбанк пошел навстречу и в большей части удовлетворил просьбы акционерных коммерческих банков.

Потом после первых месяцев оттока вновь последовал прилив денежных средств в коммерческие банки.

За период конца 1915 — начала 1917 гг. Коммерческие Банки постепенно гасили свои долги Госбанку и, кроме того, за период войны свыше 2 млрд они ссудили казне.

К 1 января 1917 г. перед Октябрьской революцией в России действовало 52 акционерных коммерческих банка; из них 15 — Петроградских, 7 — Московских и 30 — провинциальных.

Огромное участие в развитии российских Коммерческих Банках приняли иностранные капиталы. Все иностранные акционерные и облигационные капиталы, вложенные в наши кредитные, торговые и промышленные предприятия к 1 января 1917 г. составляли — около 2242,97 млн руб. На долю наших коммерческих

банков приходилось 232,71 млн руб., т. е. 10,5% от всей суммы иностранных капиталов (исключительно в качестве акционерных капиталов). Сравнивая общую сумму иностранных капиталов с общей суммой основных капиталов наших коммерческих банков (883,5 млн руб.), ометим, что иностранные капиталы на 1 января 1917 г. составляли 26,3%.

По национальности капиталов на первом месте стояла Франция — 48%, а остальные 5 государств располагались в следующем порядке: Германия — 35%, Англия — 10,8%, Голландия — 3,9%, Бельгия — 2%, Австрия — 0,5%.

Мы завершаем обзор истории становления и развития кредитной системы России в период от XVIII в. до начала XX в. Из сказанного без сомнения можно сделать вывод о том, что в течение 200 лет была создана эффективная кредитная система России, которая постоянно совершенствовалась в зависимости от экономических условий в стране. Созданная кредитная система на завершающей стадии стала играть доминирующую роль в народном хозяйстве, направляла все производство страны.

ЛЕКЦИЯ № 14. Современный предприниматель: опыт Запада и наши проблемы

1. Эволюция российского предпринимательства после октября 1917 г.

В истории России последних десятилетий XX в. можно выделить главные три этапа:

- 1) период военного коммунизма;
- 2) время новой экономической политики;
- 3) несколько десятилетий командно-административной экономики.

Коротко рассмотрим каждый из этих этапов в системе эволюции российского предпринимательства.

Период «военного коммунизма»

После Октябрьской революции декретами ВЦИК и СНК несколькими приемами примерно в течение трех лет были национализированы организации крупной, средней и частично мелкой промышленности, транспорта, торговли. Все банковско-кредитные учреждения, ликвидированы фондовые и товарные биржи.

По данным всероссийской переписи промышленных заведений, в 1920 г. в России числилось около 405 тыс. предприятий крупной, средней фабрично-заводской и мелкой ремесленно-кустарной промышленности. Из общего числа этих заведений фактически действовало лишь около 350, 6 тыс., на которых работало 2 млн 750 тыс. человек, а остальные учреждения бездействовали.

Подавляющая часть действовавших предприятий (примерно 70% их общего числа) относились к категории не привлекавших наемный труд, среднее количество занятых лиц на одно такое заведение было менее двух человек, т. е. преобладали мелкие предприятия ремесленно-кустарного типа. Предприятий крупной и средней промышленности с численностью рабочих не менее 31 значилось, согласно переписи, около 7,3 тыс. Но работало на них более половины (51,3%) всех занятых в промышленности людей.

В это время фактически все предприятия были государственной собственностью. По предоставленным переписям, в собственности государства было 11,6% действовавших предприятий, но на них работало 64% всех занятых в промышленности.

За некоторым исключением вся крупная промышленность была огосударвлена, которая давала в 1920 г. 72% всей продукции российской промышленности.

Постановлением от 29 октября 1920 г. были провозглашены национализированными все частные предприятия с численностью рабочих больше пяти человек при механическом двигателе и больше десяти человек — без двигателя.

Следовательно, была приведена в действие свобода хозяйственной деятельности и отмена частной собственности, что привело к ликвидации частного предпринимательства в торговле и промышленности.

Материальное положение рабочих ухудшилось. Зарплата трудящимся в эпоху «военного коммунизма» выплачивалась в натуральной форме. Типичным был основной месячный паек, состоящий из:

- 1) хлеба — 30 фунтов (фунт равен 400 граммам);
- 2) мяса, рыбы;
- 3) жиров — 1/2%;
- 4) сахара — 1/2%;
- 5) соли — 1%;
- 6) овощей — 20%;
- 7) кофе — 1/4%;
- 8) мыла — 1/4%;
- 9) спички — 2 коробки.

Осуществлялась конфискация всех помещичьих владений и значительной доли земли, которая принадлежала кулакам. Число зажиточных крестьян, постоянно использовавшие наемную рабочую силу, резко уменьшилась. Примерно в 2 раза сократилось их имущество, в особенности поголовье свиней, крупного рогатого скота, овец.

Земли помещиков и части защитных семей передавались крестьянам, это означало «осереднячивание» российской деревни. Однако и середняки не имели возможности свободно хозяйствовать в новых условиях.

В условиях жестокой борьбы и гражданской войны против контрреволюции декретом ВЦИК от 13 мая 1918 г. была устано-

влена продразверстка, означающая утверждение продовольственной диктатуры страны. Каждый собственник хлеба, который имел количественный излишек, необходимый для личного потребления и посевов (соответственно, по установленным нормам), обязательно должен был в течение недели сообщить об этом для сдачи его государству по твердым ценам. Таким образом, в ходе осуществляемой продразверстки для потребления армией и городом изымалась произведенная сельскохозяйственная продукция практически полностью.

Советская власть осуществляла государственную монополию кроме хлеба и на другие продукты — чай, соль, сахар, а также на ткани, осветительные материалы, минеральное топливо и др. Кроме того, необходимо совершить государственные заготовки и государственное распределение многих немонополизированных продуктов и товаров — мяса, рыбы, картофеля, жиров и другие.

Таким образом, после ликвидации частного предпринимательства почти полностью были ликвидированы государственные товарно-денежные взаимоотношения.

Трудности, которые возникли в следствии тяжелых договоренностей гражданской войны и иностранной военной интервенцией, усиливались из-за пагубной экономической политикой государственной власти.

Чугунное производство в 1920 г. по сравнению с 1918 г. уменьшилось почти в 4,5 раза, производство стали — в 2,5 раза, проката — в 2 раза. Нехватка рабочих сельскохозяйственного инвентаря и семенного фонда привел в 1920 г. к сокращению посевных площадей на 25% по сравнению с 1916 г., а валовой сбор сельскохозяйственной продукции снизился по сравнению с 1913 г. на 40—45%. Все это стало одной из главных причин возникновения голода в 1921 г. Он погубил около 20% населения и привел к смерти около 5 млн человек. В стране царил разруха, порожденная гражданской и империалистической войнами.

Ухудшение экономического положения в 1921 г. породило острый политический и экономический кризис в стране. Крестьяне были недовольны сохранявшейся продразверсткой, но ее поддерживала большая доля рабочего класса. Волна крестьянских восстаний прокатилась практически по всей стране.

Для руководства страны становилась очевидной необходимость в радикальном изменении экономического курса, отказа от политики «военного коммунизма».

Экономические реформы НЭПа

При изучении новой экономической политики необходимо избегать упрощенных представлений о НЭПе, необходимо сосредоточить свое внимание исключительно на некоторых отдельных сторонах этой политики.

НЭП — это система последовательных мероприятий по выводу страны из кризиса, которые диктовались объективными обстоятельствами и которые понемногу оформлялись в стремление запланировать программу построения социализма совокупными экономическими методами. В НЭПе изъяснено понимание необходимости «главной перемены всей точки зрения» на социализм. Формирование новой концепции социализма происходило постепенно.

Полностью она не была закончена ни В. И. Лениным, ни его ближайшими соратниками в данном вопросе Н. И. Бухариным и А. И. Рыковым. дело постепенно.

С такой точки зрения правильное понимание смысла термина основывается на «новой экономической политике», новой, т. е. сменяющей старую, военно-коммунистическую, и ставящая на первый план экономические методы управления. НЭП заканчивается тогда, когда вместо экономических устанавливается абсолютное господство методов чрезвычайных, административных, насильственных.

Основополагающее направление нэпа заключалось в стимулировании товарно-денежных отношений, предприимчивости, экономической инициативе, в материальной заинтересованности каждого предприятия и каждого работника.

Весной 1921 г. по внедрению экономических стимулов в народное хозяйство были предприняты конкретные шаги при выполнении заключений X съезда РКП(б) в новой смене товарообмена по продовольственным делам иного хозяйственного оборота, продналоги были на 30—50% ниже размеров продразверстки, вычислялись из площади посева и заранее объявлялись крестьянам.

В 1923—1924 гг. по желанию крестьян было разрешено вносить продналог продуктами и деньгами. Легализация рыночных отношений породила перестройку целого хозяйственного механизма. В 1921—1924 гг. проводятся реформы управления торговлей, промышленностью, кооперацией, денежная и кредитно-финансовая реформы и т.п.

В ходе перестройки системы управления государственной промышленностью вместо полусотни прежних отраслевых главков и центров ВСНХ было организовано 16 управлений. Число служащих сократилось с 300 тыс. до 91 тыс. человек.

Аппарат других наркоматов был сокращен. Были ликвидированы комиссия ГОЭЛРО и ряд наркоматов. Госплан стал центральным органом перспективного государственного планирования. После завершения военных действий численность Красной Армии была сокращена с 5 млн до 562 тыс. человек.

В 1924 г. была проведена денежная реформа, которая имела большое экономическое и политическое значение. В народном хозяйстве твердую денежную единицу получил червонец, частично конвертируемый и достаточно стабильный. С помощью этой единицы можно было ввести валютно-торговые операции как внутри страны, так и за ее пределами.

При переходе к нэпу на частную предпринимательскую деятельность были сняты ограничения. В июле 1921 г. законодательством были разрешены простые товарищества, с 1 февраля 1922 г. существовал зарегистрированный Устав первого Акционерного общества «Кожсырь». Следом за простыми товариществами ИАО были признаны и остальные конфигурации объединений — полные товарищества и товарищества с ограничительной ответственностью.

Для привлечения иностранного капитала советское государство акционировало собственные предприятия, которое в свою очередь обеспечивало таким предприятиям возможность работы на хозяйственном расчете.

К концу 1924 г. имелось 40 государственных АО, смешанных АО — 47, из них 12 — с участием иностранного капитала. Сравнительное небольшое число АО устанавливается относительно за счет постановления СТО от 1 августа 1922 г. минимальная величина уставного капитала АО была зафиксирована на очень высоком уровне — 100 тыс. золотых рублей.

А период НЭПа относительно широкое распространение в сфере деятельности промышленности получает аренда.

На 1 сентября 1922 г. в аренду в наличие было сдано 3800 заведений, на которых было занято в общей сложности 680 тыс. рабочих. Около половины из них арендовали частные лица. В этот период частные предприятия обеспечивали около 1/5 промышленного производства России.

Если государство в 1920-е гг. сохраняло господствующие позиции в области деятельности оптовой торговли (на его долю приходилось 70—80% оборота), и в области оптово-розничной торговли, к частному капиталу имело отношение не меньше половины объема купли-продажи.

В розничной же торговле частный капитал контролировал в 1923 г. 83% общего объема деятельности.

Один из авторов новой экономической политики и наиболее ее последовательный сторонник — А. И. Рыков подчеркивал, что в области торговли может частный капитал сыграть полезное и большое значение и сделать невозможным воспроизведение кризисов сбыта.

В это же время происходит восстановление ярмарок. Так, товарооборот Нижегородской ярмарки в 1923 г. достиг 75% от уровня 1917 г. и 50% — от уровня 1913 года.

Новая экономическая политика оказывала содействие возобновлению сельского хозяйства. В 1923 г. посевные площади увеличились до 91,7 млн га, что составило 99,3% к уровню 1913 г. Валовой сбор зерновых в 1925 г. почти на 20,7% превзошел среднегодовой сбор за пятилетие 1909—1913 гг.

К 1927 г. в целом довоенный уровень был достигнут и в животноводстве.

В 1920-е гг. на селе преобладали середняцкие хозяйства (свыше 60%), кулаков насчитывалось 3—4%, бедняков — 22—26%, батраков — 10—11%. Общее число крестьянских хозяйств за 1922—1926 гг. вследствие разделов земли увеличилось на 2,6 млн — на 13% по отношению к уровню 1913 г.

В годы НЭПа был разработан целый ряд кодексов: Гражданский, Уголовный, Трудовой, Земельный и др.

На основе Гражданского кодекса любой гражданин, достигшей 16-летнего возраста мог получить лицензию на торговлю в лавках, общественных местах, на рынках, на базарах любыми продуктами или предметами, на открытие предприятий бытового обслуживания, магазинов, кафе, ресторанов.

На аренду зданий и помещений, производственного оборудования, средств транспорта.

Основным обстоятельством владения лицензией была своевременная уплата налогов, по первому требованию властей предоставление всех счетов и документальной отчетности, неучастие в противозаконных финансовых, торговых и прочих операциях.

Аналогичные права и обязанности, установленные для кооперативных фирм.

Земельный кодекс признавал все имеющиеся формы землепользования: общину, артель, хутора и отруба или их комбинации.

Предоставлялась свобода выбора крестьянам. Не поощрялось, но и не возбранялось сохранение общины с периодическими переделами земли.

Крестьянин имел право свободного выхода из общины и в качестве пользователя сохранения за собой надела. Разрешалась сдача земли в аренду на срок не более 2 лет. Также было запрещено купля и продажа надела.

Также допускалось использование наемного труда, но с условием, чтобы наемные рабочие трудились в равной степени членов семьи.

Одной из направлений НЭПа было воссоздание биржевого дела. По утверждению специалистов, биржи в условиях многоукладной экономики стимулировали торговый оборот, содействовали его дисциплинированию путем установления равновесных цен.

Вначале были возобновлены товарные биржи, и они приобрели максимальное развитие. Постановлением СНК от 20 октября 1922 г. для совершения операций с ценными бумагами были организованы фондовые биржи.

На 1 октября 1926 г. в стране действовало 114 бирж. Их членами в начале были 8 514 торгово-промышленных фирм и частных лиц, 67% приходилось на кооперативные и государственные организации, 33% — на частных предпринимателей.

Биржи стали значимыми центрами коммерческой инициативы, хотя их операции были в основном связаны с движением реального капитала, а организация свободных торгов только лишь начиналась.

Осуществление НЭПа содействовало подъему производительных сил страны и усовершенствованию утверждения крестьян, рабочих и представителей всех остальных слоев российского общества, того времени.

Еще в начале перехода к НЭПу было объявлено, что она устанавливается твердо и на долгий срок.

Но сталинизм пресек демократические тенденции, которые характерны для периода НЭПа.

Рассмотрим более подробно эволюцию кредитной системы Советской России в период военного коммунизма и в условиях новой экономической политики.

2. Состояние кредитной системы в период, предшествовавший новейшей экономической политике

Вследствие мировой войны 1914—1917 гг. и последующих революционных событий денежное хозяйство в России было сильно расстроено в результате выпуска в обращение большого числа бумажных денежных знаков.

Испорченное денежное хозяйство, заполненное бумажно-денежными знаками, досталось в наследство Октябрьской революции.

Первые годы следом за Октябрьской революцией проходили в остановках, когда денежное обращение доходило до крайней точки расстройств, это нельзя было так оставлять.

Жизнь требовала того или иного решения денежного вопроса для основания своего хозяйства на новых началах Советской России.

Предстояло найти решение на принципиальный вопрос, из этого следует, что и в будущем идти по пути денежного хозяйства или же, уйти от денежной системы и перейти к остальным принципам. Денежная система, в последнем случае, подлежала полной ликвидации.

Необходимо было приступить к скорейшему исправлению и восстановлению денежной системы при условии сохранения денежного хозяйства.

С чего же Советское правительство начало реформирование кредитной системы?

Одним из первых актов Советской власти появился Декрет от 14 декабря 1917 г. о национализации банков.

С Госбанком были объединены акционерные коммерческие банки, впоследствии переименованные в Народный Банк РСФСР.

Национализация банков означала полную ликвидацию коммерческих банков. Также вместе с декретом от 19 января 1920 г. в наличие был ликвидирован и сам Народный банк с превращением его в Центральное бюджетно-расценочное Управление.

Коммерческие банки этим и закончили свое существование, в значительной мере способствовавшее поднятию производительных сил России.

В течение двух лет вслед за национализацией в России не существовало банковских учреждений, кредита и банков (1919—1921 гг.).

В это же время Советское правительство твердо придерживалось позиции быстрого истребления денег и быстрой их замены в качестве меры ценности особой трудовой единицей в Государственном хозяйстве. Однако это не было осуществлено.

3. Переход к «новой экономической политике» и ее влияние на формирование кредитной системы России

В 1921 г. наметился перелом в сторону изменений экономической политики Советской власти. К концу года была объявлена «новая экономическая политика», которая означала переход к свободным рынкам и господству денежного хозяйства.

Как же повлиял переход к НЭПу на рыночную систему Советской России в первые годы ее существования?

Для ответа на этот вопрос подвергнем рассмотрению определенные действия центральной власти в сфере российской кредитной системы. Одним из актов новой власти в ходе осуществления НЭПа был декрет, в котором говорится об учреждении Государственного Банка Российской Республики. Этот акт начинал свои действия с 16 ноября 1921 г.

Для создания основного капитала Госбанку переводилось 2 млрд руб. из средств народной казны. Президиуму ВЦИК в недельный срок поручалось утвердить положение о Государственном Банке.

Был заложен фундамент денежного хозяйства Советской России с учреждением Госбанка.

Вместе с этим национализированная промышленность, которая состояла до перехода к НЭПу на бюджетном снабжении государства, преобразовывалась на новых началах, переключаясь на хозяйственный расчет.

Новая экономическая политика допускала наличие свободного рынка, а также сдачу в аренду национализированных предприятий частным лицам.

В результате осуществленных мероприятий была подготовлена почва для развития кредитных взаимоотношений в стране.

Госбанк существовал один на протяжении 1921—1922 гг. главным образом финансируя государственную промышленность на правительственные подкрепления.

Госбанк возник на начале кредитной монополии. А в декабре 1921 г. и весной 1922 г. XI съездом партии и сессиями ВЦИК было принято решение, что Госбанк остается центром кредитной системы, но также будет возможность существования остальных кредитных учреждений. Работа Госбанка в обстановке непрерывно падающей валюты была до чрезвычайности затруднена и дать не могла существенных результатов вплоть до предоставления ему эмиссионного права, декретом Правительства от 11 октября 1922 г.

Однако и в первый год своего существования Госбанк добился по тому времени вполне удовлетворительных результатов: довел свой баланс до 588,3 млн руб. образца 1923 г. и открыл по республике около 130 своих учреждений.

Декрет о выпуске банкнот 11 октября 1922 г., с последующим фактическим вводом их в обращение, дал возможность считать положение в операциях кредитных учреждений устойчивым и банковскую валюту — достаточным мерилем ценностей. Этот момент можно рассматривать как начало возникновения и формирования акционерных коммерческих банков в Советской России.

До весны 1923 г. еще не очень обширно распространились в обороте народного хозяйства и в основном сосредотачивались в кассах Госбанка. Начиная с весны 1923 г. банкноты становятся все более и более общераспространенным орудием обращения и к концу 1923 г. они окончательно внедряются в хозяйственно-денежный оборот, к этому времени достигая значительного преобладания в ряду денежных знаков, составляя 4/5 всей бумажно-денежной массы.

23 апреля 1922 г. по инициативе бывших банковских работников в Ростове-на-Дону появился Юго-Восточный Коммерческий Банк. Этот Коммерческий Банк был первый в Советской России. Он был создан как на государственный, так и на частный капитал. 50% основного его капитала было внесено Госбанком.

В конце 1922 г. появляется еще ряд банков. Например, в ноябре 1922 г. был учрежден Российский Торгово-Промышленный Банк, который занял в конце 1923 г. в системе российских кре-

дитных учреждений по своим оборотам первое место после Госбанка. Российский Торгово-Промышленный Банк был сформирован российской государственной промышленностью на акционерных началах на средства этой промышленности.

Основными задачами банка были следующие:

- 1) мобилизация свободного капитала промышленности;
- 2) содействие развитию промышленности и формирование правильного регулирования и финансирования деятельности государственных предприятий;
- 3) привлечение мелкого частного и иностранного капитала.

Устав банка был утвержден Советом Труда и Оборона 1 сентября 1922 г. По уставу основной капитал банка был определен золотом в 5 млн руб., которые были разделены на 50 тыс. акций, по 100 руб. каждая.

Банк на первых порах своей деятельности достиг весьма благоприятных результатов. На основании такого успеха банка, СТО принял 3 августа 1923 г. постановление, на основе которого капитал Промбанка увеличили на 3,5 млн руб. золотом за счет казны.

Одним из наиболее значительных достижений банка являлось широкое привлечение им средств на вклады со свободного денежного рынка.

На 1 декабря 1922 г. вклады составили 71 тыс. червонцев, а к октябрю 1923 г. они увеличились до 3183,4 червонцев.

В области развития сети своих филиалов Промбанком была завершена грандиозная работа. На 1 октября во время первого года по всей республике им открыто 38 отделений и контор.

На 1 февраля 1924 г. количество филиалов дошло до 45.

Исключительно только за счет местных средств открывалась сеть отделений.

Промбанк установил во всех главных европейских пунктах непосредственные корреспондентские счета. На 1 октября 1923 г. их численность составила 38.

В июне 1923 г. немного был изменен устав банка.

Главнейшие изменения Устава Банка:

- 1) увеличен основной капитал банка до 15 млн руб.;
- 2) банк имел право открывать свои отделения без предварительного разрешения Наркомфина, но с обязательной регистрацией отделений в НКФ;
- 3) банку предоставлено право, покупать и продавать товары за свой счет;

- 4) банку разрешалось участвовать в качестве учредителя торговых и промышленных обществ. Раньше Госплан считал, что государственные кредитные учреждения должны сторониться торговых и промышленных (трестов, синдикатов и смешанных обществ) предприятий;
- 5) банку давалось право выпускать как именные акции, так и на предъявителя, но с условием, чтобы совокупное число этих акций не превышало 25% всего количества выпущенных акций, с целью участия частного капитала;
- 6) непродолжительное кредитование расширено с 3 до 6 месяцев;
- 7) банку присваивалось наименование «Российский Торгово-Промышленный Банк», взамен предыдущего «Промышленный Банк».

В короткое время банк освоил свою деятельность в государственной промышленности и занял лидирующее место в народном хозяйстве.

Следующим после Российского Торгово-Промышленного Банка возникает в Москве Российский Коммерческий Банк, который начал осуществлять свои операции с 12 декабря 1922 г.; 19 октября 1922 г. его Устав был утвержден СТО.

В первом параграфе Устава говорилось, что Банк открывается «для содействия торговли и промышленности РСФСР и союзных с ней Республик и для развития коммерческих оборотов их за границей».

Эти свойства Устава устанавливались как задачи банковской деятельности и как место в Советском строительстве, которое он намечал занять.

Этот банк, в отличие от рассмотренных, был создан исключительно на основе частных иностранных капиталов. Учредителями банка были *Svenska Ekonomiska Aktieförbundet* в лице шведского гражданина Олафа Ашберта. По уставу основной капитал банка определялся золотом в 10 млн руб., или 5146000 американских долларов.

Капитал акционеров поделен на 100 тыс. акций по 100 руб. каждая. Данный капитал в 10 млрд руб. внесен полностью иностранной валютой.

Нельзя не заметить, что действия иностранного банка разрешалось на всей территории Советской России, которое было определено кое-какими гарантиями и компенсациями в пользу

Советской России. Наиболее значительными из них являлись следующие:

- 1) по утверждению Устава (т. е. после 19 октября 1922 г.) Учредитель Банка привносит в доход Казны 5% с суммы основного капитала, т. е. золотом 500 000;
- 2) 10% полностью оплаченных акций безвозмездно передаются учредителям в собственность Государственного Банка;
- 3) для обеспечения клиентуры по пассивным операциям банка в наличие Госбанка должны обязательно находиться наличные деньги или государственные процентные бумаги страны с устойчивой валютой в форме золота, сумму в размере 10% пассива, но не менее 25% основного капитала банка;
- 4) также банк был обязан на основе заявления Правления Госбанка реализовывать ему по курсу дня до 50% свободной иностранной валюты, которая находилась в его распоряжении в момент заявления Госбанка.

Уставом разрешалось производить все операции банком в размере операций Госбанка и на тех основаниях, за исключением эмиссионных операций.

За кратковременный срок банк завел связи со многими кредитными учреждениями Америки и Европы. Его корреспондентами являлись около ста банковских учреждений.

Последствия коммерческой деятельности банка оказались весьма благоприятными за первый год его существования. Чистая прибыль за 9 месяцев отчетного периода составила 139636,394 червонцев или 13,96% на основной капитал банка.

Кроме трех описанных Акционерных Коммерческих Банков центральной России, в период НЭПа коммерческие банки появляются и на окраинах. Так, в Чите 26 апреля 1922 г. одним из первых возник Дальневосточный Коммерческий Банк.

Условия работы этого банка были особыми и резко отличались от условий деятельности Банков Центральной России, так как Дальний Восток в то время имел твердую валюту. Политическая, а впоследствии и экономическое объединение Дальнего Востока с остальной частью Россией. Это привело к объединению денежных систем, которая была весьма успешно проведена благодаря возникновению здорового и быстрому росту червонца как твердой советской валюты, а также с помощью ориентации на российские рынки и решительных изменений экономических взаимоотношений Дальнего Востока в сторону сближения с Ев-

ропейской Россией. Червонец получил вполне благоприятный прием и мог свободно обмениваться по Золотому паритету на свободном рынке, разменной же единицей оставалось серебро для мелких расчетов. Именно на почве твердой валюты и возник весной 1922 г. Дальне-Восточный Коммерческий Банк.

Основной акционерный капитал банка на 1 июля 1923 г. составлял сумму золотом в 2 млн руб.

Весьма удачными оказались последствия деятельности первого операционного года. Сумма прибыли была 26,5 тыс. золотых червонцев, а на расчет по дивидендам было потрачено 20% прибыли.

Постепенно Дальневосточный банк вырабатывал сеть отделений на территории Дальнего Востока. К концу 1923 г. Дальбанк имел 9 контор, агентств и отделений. На 1 января 1923 г. баланс банка равнялся 489,9 тыс. червонцев, а к 1 ноября 1923 г. баланс достиг 1 974 612 червонцев, т. е. меньше чем за 1 год вырос в 4 раза. Это очень хороший показатель деятельности банка.

Банки коммунального типа были одним из видов акционерных банков. Их основополагающие задачи были направлены на обслуживание коммунального хозяйства. Практически все коммунальные банки основывались в начале 1923 г.

Они учреждены на акционерных началах, причем местные исполкомы были учредителем банков, которые имели не менее 50% акций, остальные акции принадлежали кооперации и местной промышленности.

По Уставу основополагающие капиталы Коммунальных банков определялись от 500 тыс. руб. до 2,5 млн руб. золотом.

Коммунальные банки являлись банками местного типа. Их основные операции:

- 1) оказание кредита на расширение и восстановление жилой площади своего города и губернии;
- 2) организация кредита на нужды местного коммунального хозяйства;
- 3) обслуживание нужд местной промышленности и торговли.

К 1 октября 1923 г. существовало 5 Коммунальных банков в Центральной России и 2 банка на Украине. Всего же число филиалов Акционерных Коммерческих банков, включая и Коммунальные банки, на 1 октября 1923 г. достигло около 60 по всей Республике и Дальнему Востоку, причем большая часть филиалов находилась в руках Российского Торгово-Промышленного Банка

(38 контор и отделений) и Дальневосточному Коммерческому банку (9 отделений).

Подводя результат видим, что в 1921—1923 гг. была создана Советская кредитно-банковская система. Помимо Госбанка, который был единственным эмиссионным банком страны, учреждались Электробанк для кредитования электрификации, Торгово-промышленный банк (Промбанк) для финансирования промышленности, Российский Коммерческий банк (Внешторгбанк — 1924 г.) в целях финансирования внешней торговли, Центральный сельскохозяйственный банк (Сельхозбанк). Центральный банк коммунального хозяйства и жилищного строительства (Цекобанк),

Эти банки воплощать в действительность краткосрочное и долгосрочное кредитование, распределяли кредиты в области привлеченных ресурсов и другие банковские операции.

Развивающееся народное хозяйство Советской России было заинтересовано в устойчивой денежной системе, иначе без устойчивой денежной системы нельзя в широких масштабах осуществлять накопление капитала, развивать торговлю и кредитные отношения. Производителям товаров необходима устойчивая денежная система.

Они должны быть уверены в том, что полученные ими деньги от реализации их товаров не будут обесценены.

Какой же была денежная система России начала 1920-х гг.?

Денежная система России перед февральской революцией, несмотря на завышенный процент обеспечения банкнот, золотом, была неустойчивой в результате общей отсталости экономики страны, большой денежной задолженности и существенного дефицита бюджета государства.

В годы первой мировой войны обмен банкнот на золото был запрещен и предусматривался выпуск кредитных билетов для финансирования государственных военных расходов. В последствии банковские билеты фактически превратились в бумажные деньги. В России возникла ситуация затяжной инфляции, которая имела негативные последствия для народного хозяйства и для рабочих являлась тяжким бременем.

Временное правительство еще более использовало денежную эмиссию. Объем денег в обращении в октябре 1917 г. по сравнению с довоенным периодом увеличился более чем в 9 раз. К этому времени цены на хлеб возросли по сравнению с 1914 г. в 16 раз,

сахарный песок — в 27 раз, на картофель — в 20 раз, на мясо — в 5 раз. Во время Октябрьской революции рубль составлял всего лишь 6 довоенных копеек.

Кроме кредитных билетов и керенок, в обращении находились разные денежные суррогаты. В 1920 г. на территории бывшей Российской Империи обращалось свыше 2 тыс. разновидностей денежных знаков.

Дефицит госбюджета в 1920 г. составил 1055 млрд руб. все свидетельствовало о том, что практически в России начался распад денежной системы. Перед страной возникла угроза финансового краха.

Появлялась высокая необходимость создания устойчивой денежной системы, акклиматизированной к условиям рыночного хозяйства. Без стабильной денежной системы нельзя было перейти к развитию товарно-денежных взаимоотношений, к политике денежного обращения и государственного регулирования рынка.

В 1922 г. правительство Советской России начало проводить денежную реформу.

В конце 1922 г. была выпущена в обращение устойчивая валюта — червонец. Обеспечение червонца было золотом и иными легко реализуемыми ценностями и товарами. Один червонец равнялся 10 дореволюционным золотым рублям. Он был устойчивой валютой и без труда внедрялся в хозяйственный оборот.

Реформа денежной системы осуществлялась в 2 этапа.

На первом в 1922 г. стабилизировался рубль при помощи выпуска государственных денежных знаков РСФСР образца 1922 г. — совзнаков.

Новый первый рубль равнялся 10 000 прежних рублей. Новые совзнаки были выпущены в 1923 г., их рубль равнялся 1 000 000 прежних руб. и 100 руб. образца 1922 г.

На втором этапе этой реформы в феврале 1924 г. были выпущены в обращение казначейские билеты в 1, 3 и 5 руб. золотом. Кроме того, чеканилась медная и серебряная монета. Выпуск старых совзнаков был прекращен. Основной частью реформы было необходимо проведение обмена совзнаков на новые деньги в соотношении 1 руб. 1924 г. — 50 000 руб. совзнаков 1923 г. или 50 млрд руб. до деноминации 1923 г. Обмен был завершен к июню 1924 г. При осуществлении реформы удалось сократить бюджетный дефицит, а с октября 1924 г. выпуск денежных знаков для покрытия бюджетного дефицита был запрещен законом.

Период административно-командной экономики

Более полувека Россия жила в условиях административно-командной экономики. Основными чертами созданной в 1930-е гг. системы являлись тотальное огосударствление экономики, всеобщая бюрократизация, общественной жизни, подавление демократии и массовые репрессии.

Если В. И. Ленин рассматривал обобществление производства с постоянной связью самоуправления и с власти народов глубоким развитием товарно-денежных отношений и рынка, то этап растущего огосударствления сопровождался попранием всех этих форм, ограничивающих отчуждение человека от политики и средств производства. Административно-бюрократическая система превращалась в некую самодовлеющую, ставя силу над обществом. Утверждение абсолютной монополии государственной собственности ограничило, социально-экономические основы свободы личности.

В состав нового курса входила полная ликвидация остатков частного предпринимательства, которые действовали даже в суровых условиях «военного коммунизма», и особенно тех, что были реанимированы в 1920-е гг.

Количество крестьян-единоличников и некооперированных кустарей, которые составляли 3/4 население страны, уменьшилось до 2,6% в 1939 г., 0,3% — в 1959 г. и было сведено к нулю в 1970 г. Буржуазия, помещики, торговцы и кулаки, на долю которых в 1913 г. приходилось 16,3% населения, в 1928 г. составляли 4,6%, а в 1939 г. полностью отсутствовал.

Имущество частных предпринимателей, не беря в расчет личное подсобное хозяйство колхозников, служащих и рабочих, равнялось в 1924 г. 65% стоимости основных фондов страны, а в 1937 г. — только 1%.

Доля социалистического хозяйства в продукции промышленности выросла с 76,3% в 1924 г. до 99,8% в 1937 г. и 100% в 1976 г. В валовой сельскохозяйственной продукции — соответственно с 1,5% до 98,5% и 100%; торговых предприятий в розничном товарообороте (также общественное питание) — с 47,3% в 1924 г. до 100% в 1937 г. Получила огромное развитие «теневая экономика».

Официальное устранение частного предпринимательства стало объективным фактом. Осуществлялся переход частной собственности в руки государства, составлявший 2/3 стоимости основных производственных фондов.

Быстрый рост государственного предпринимательства остро поставил проблему управление кадрами. 30-е гг. стали периодом стремительных сдвигов в структуре экономики страны. В итоге растущей индустриализации появилось более 8 тыс. крупных промышленных предприятий. Совокупное число рабочих и служащих возросло с 10,8 млн в 1928 г. до 31,2 млн в 1940 г., в том числе промышленных рабочих — 3,1 до 8,2 млн в строительстве — с 0,6 до 1,9 млн, в совхозах и других государственных сельскохозяйственных предприятиях — с 0,3 до 1,5 млн человек. В составе рабочих в промышленности резко увеличивалось число управленцев. Этому процессу свидетельствуют данные о увеличении инженерно-технических трудящихся со 119 тыс. в 1928 г. до 932 тыс. в 1940 г. и служащих в промышленности — с 236 до 768 тыс. соответственно. По официальным данным, в начале 1941 г. общее число «руководящих работников и специалистов» советской промышленности составило 5,89 тыс. человек, в том числе в заводских управлениях работали 1,38 тыс., а остальные в цехах.

По словам историков, появляется «класс начальства». Особым значением для его развития являлось введение с конца 1929 г. метода о едином начале на предприятиях и других структурных подразделениях советского общества. Создается новый тип руководителя, способный добиваться результатов любой ценой, даже с применением насильственных методов и грубого принуждения.

Сформированная в 1930-е гг. коллективизация сельского хозяйства не имела общих черт с кооперированием, так как не были выполнены два основных требования при кооперировании: экономическая самостоятельность участников и добровольный характер, о котором говорили и Ленин, и практики и теоретики кооперативного движения.

Надо подчеркнуть и тот факт, что кооперация сельского хозяйства, существовавшая в дореволюционной России, почти полностью была ликвидирована, а ее участники и теоретики были репрессированы.

В итоге формирования деятельности командно-административной системы государственный предприниматель конформист, зависевший от приказов вышестоящего руководства, повлек значительный ущерб организации производительных сил страны. Появилась система партийно-государственной номенклатуры кадров, заменившая дореволюционный «Табель о рангах». Попав в номенклатуру, большинство государственных предпринимате-

лей, чтобы удержаться в ней, делали все от них зависящее (праведное и неправедное).

Благодаря усилиям нескольких поколений российского народа, их самопожертвованию и героизму, не взирая на тяжелые материальные условия и репрессии, зародилась база развитой индустриальной экономики, что позволило нам победить фашизм, а затем восстановить разрушенное народное хозяйство.

Большинство хозяйственных кадров, бывших крестьян и рабочих, тратили все свои силы на осуществление поставленных перед ними задач, а также верили идеалам социалистического общества. Для многих из них личной трагедией были условия, сложившиеся в командно-административной системе. Царствование бюрократической олигархии, в конце концов, привело наше общество к кризису.

Чтобы преодолеть кризис, была необходима перестройка всех сфер общественной жизни, создавший условия современному развитию советского предпринимательства.

Но прежде чем перейти к характеристике этого этапа, полезно ознакомиться с опытом, который накоплен западными предпринимателями.

4. Опыт развития западного предпринимательства

В 1970—1990-е гг. происходили и происходят значимые изменения в жизни общества. По мнению специалистов, эти изменения характеризуются тремя направлениями:

- 1) изменениями самой эпохи;
- 2) сдвигами, происходящими в экономической среде;
- 3) появлением новых социальных структур и новыми особенностями управления обществом связанные с ними.

В этот период нарастает мировой процесс интернационализации хозяйственной жизни, способствующей усилению специализации, международного разделения труда, ускорению экономического развития, повышению качества уровня жизни. Возникают новые потребности и методы их удовлетворения.

Одновременно этот процесс несет с собой и опасности большой нивелировки, усреднения жизненных принципов. Очень остро такие противоречия проявляются в области культуры.

Поэтому наравне с интернационализацией наш мир представляет национальные движения как в развивающихся, так и в ра-

звитых странах мира. В нашей же стране национальная проблема привела к окончательному краху «имперской» системы и не сегодняшний день угрожает единству России.

Предприятия, испытывающие воздействие растущей интернационализации, несут в себе и методы решения этих острых проблем. По опыту Запада, именно предприятия представляют собой основу развивающегося единого экономического пространства. В них человечество может найти эффективный способ решения многих глобальных вопросов современности.

Иным фактором кардинально меняющим общий облик мира и прежде всего экономическую среду, является научно-техническая революция (НТР).

Прорывы в технике и способах производства относятся к экономической истории человечества. В условиях современности они быстро ускоряются и вносят в экономику Запада качественные изменения. На сегодняшний момент совершается переход от промышленного общества, которое возникло в ходе переворотов XVIII—XIX века, к новому информационному типу общества. В связи с этим значительно меняются соотношения между производством продукта и знанием, роль различных фаз общественного воспроизводства, характер труда, структура производства, его управление и многое иное.

Примером явлений НТР, которые приводят к значимым модификациям социально-экономического фундамента современного общества на Западе, может быть интенсивный отток работников в сектор услуг из отраслей материального производства. Так, в Швеции, Великобритании, Нидерландах, Франции число работников сферы услуг в общей численности населения уже к концу 1980-х гг. превысило 60%, в США — 72%. Тенденция перехода в сферу обслуживания сохранялась в 90-е гг. и очевидно, будет продолжаться и в будущем. Например, в США ожидалось, что к 2000 г. доля работников в промышленной сфере экономики снизится до 11%, а к 2030 г. — до 3%. Во Франции в 2000 г. общее число самодельного населения будет приходиться на долю сферы услуг примерно 73% работников.

Другим фактом, связанным с НТР, является усиление роли предприятий, которое способствует изменению их структуры, создает необходимость появления нового типа предпринимателя, которое ориентируется в современных потребностях общества, обладает новыми знаниями и отвечает требованиям, предъя-

вляемым в настоящее время обществом к участникам экономического процесса.

Под влиянием происходящей в мире глобализации, а также сдвигов, порождаемых НТР, развивается социализация западного общества. Доля стоимости, производимой в хозяйстве, перераспределяется с помощью разных механизмов на потребности общества в целом или по отдельным категориям населения.

Эта тенденция хорошо видна на уровне предприятий. На сегодняшний день предприятию уже мало иметь только четко организованную финансовую, технологическую и инвестиционную политику. В современных условиях без социальной политики ни одно предприятие не может успешно существовать и функционировать. Опыт показывает, что отсутствие социальной политики пагубно сказывается на предприятии.

НТР открыла много новых возможностей для деловых начинаний, но одновременно с этим обостряется борьба конкурентов, изменяется культурная среда в связи с ростом уровня образования и подготовки кадров, появляются новые профессии, качественной эволюцией ценностей в современном обществе.

Основные изменения, которые происходят в западном движении предпринимательства под влиянием нижеперечисленных факторов.

1. Главным из многих изменений является своеобразный бум предпринимательства, продолжающийся уже несколько десятилетий. Нынешняя волна предпринимательства, в первую очередь, охватившая США, распространилась на Западную Европу, Японию и на прочие новые индустриальные страны. Это говорит о том, что в основе указанной тенденции лежат не только черты, присущие одной стране, а совокупность объективных факторов развития экономики цивилизованного общества.

Примером могут быть такие страны, как США, Италия, ФРГ, Франция и некоторые другие.

В США из 18 млн поставленных на учет предприятий всех типов (за исключением сельскохозяйственных) свыше 13 млн образовались в последние десятилетия. В США в течение последнего десятилетия каждый год возникало по 600 тыс. новых организаций, из которых примерно 2/3 реально осуществляли значимые операции.

Во Франции в 1952 г. число предприятий, действующих в строительстве, промышленности и общественных работах, равнялось

554,4 тыс., а через 20 лет оно увеличилось до 1461,1 тыс. Особенно быстрые темпы создания новых предприятий были в 1980-е гг.

Примерно такая же динамика была в последние годы и в Англии, Италии, ФРГ и в иных странах. Основным показателем увеличения предпринимательского движения является рост числа миллионеров.

К примеру, в 1990-е годы в США насчитывалось свыше 2 млн миллионеров.

2. 1970—1990-е гг. были временем стремительного роста и увеличению мощи крупных промышленных объединений, имеющих за рубежом дочерние предприятия.

В 1990-е гг. по данным ООН транснациональных корпораций (ТНК) было более 13 тыс. В настоящее время они играют важную роль в большинстве промышленных сфер производства. В начале 1990-х гг. на долю предприятий ТНК приходилось примерно половина стоимости ВВП Запада.

Они производят около 50% товарного экспорта и 90% экспорта капиталов стран Запада.

В 1980-е гг. ТНК продолжали расширять сферу деятельности, завоевывая все новые отрасли мировой экономики — страховые и банковские операции, прочие секторы кредитной системы, сферу услуг, туризм.

Крупные ТНК возникали не только на Западе и Японии, но и в таких странах, как Австралия, Канада, в Республике Корея и в прочих «новых индустриальных странах». Все эти страны стремительно образуют сеть своих филиалов по всему миру (также и в России).

3. В начале 1980-х гг. получает развитие новая организационная структура, основой которой составляют промышленные банки и концерны. Растет объем капиталов, которые контролируются ведущими промышленно-финансовыми группами («руководящим ядром» сегодняшней экономики Запада).

4. Средние и мелкие предприятия, которые в прошлом часто в пользу идеологизированной схемы о преобладании монополий — объявлялись ликвидированными, в жизни показали устойчивость и живучесть. Вместо ожидаемого исчезновения малых фирм в результате роста ТНК на Западе и интеграционных процессов наблюдается громадный предпринимательский бум.

А ведь его основа представляет ренессанс мелкого и среднего предпринимательства.

Большинство средних и мелких фирм во всех западных странах являются единоличными владениями. Они находятся в собственности отдельных индивидуальных предпринимателей или их семей.

В США из 18 млн фирм 99% являются формой малого бизнеса. По американской статистике, к нему принадлежат фирмы с общим числом рабочих до 500 человек, в том числе предприятия мелкого бизнеса с количеством работающих до 20 человек.

Используемые в различных странах критерии средних и мелких предприятий отличаются друг от друга. Например, в Англии мелкими являются фирмы с численностью менее 200 занятых, а в строительных фирмах — не более 25 занятых.

Существенным показателем значения среднего и мелкого семейного бизнеса является его роль в народном хозяйстве. Поэтому около 40% ВВП США составляет доля малого бизнеса. В ФРГ, с числом действующих 2,1 млн мелких и средних фирм, на которые приходится 2/3 ВВП, в них заняты 2/3 всех рабочих в хозяйстве страны. На 1 января 1987 г. по официальным данным во Франции на средних и мелких предприятиях трудились 52,4% всех работающих в промышленности, 81,4% занятых в сельском хозяйстве и строительстве, 78,2% — в торговле, 28,6% — на транспорте, 13,7% — в сфере финансовых услуг. В общей сложности на средних и мелких французских фирмах работало около 11,5 млн человек.

Доля их инвестиций равнялась 48%, в торговом обороте — 60,2%, в экспорте — 49,6%.

Естественно, возникает вопрос: почему, несмотря на увеличение гигантских транснациональных фирм, сохраняется такое большое значение мелкого и среднего предпринимательства?

Причем «секретов», разумеется, несколько. Специалисты считают, что наиболее значительную роль имеет «созидательная концепция», находившаяся в основе семейного дела и в целом мелкого бизнеса. Он станет «долгожителем», по мнению специалистов, в случае, если мелкие предприятия обеспечат выпуск продукции высокого качества.

Еще один «секрет» состоит в уважении к людям — как со стороны персонала предприятия, так и со стороны потребителей его продукции. По мнению предпринимателей, залогом успеха является постоянный диалог с людьми, изучение потребностей, стремлении максимально удовлетворить их.

Большое значение имеет широкое развитие специализации. На основе специализации мелкий бизнес находит на рынке свою «нишу».

Во всех странах мелкий бизнес в определенной мере ограничивает остроту проблемы безработицы. И в этом состоит главный элемент опыта Запада, который нужно использовать.

Например, только в США за период 1980-х — начала 1990-х гг. предприятия с численностью рабочих менее 20 человек образовали 60% новых рабочих мест, в основном в сфере услуг. За это время малые фирмы обеспечили работой 25 млн человек, в это время крупные корпорации уменьшили число рабочих почти на 3 млн человек.

Непременным условием специализации является техническая модернизация мелких предприятий.

Мелкий бизнес выступает в качестве пионера на осуществление разработки новой технологии — «технологии информации».

Западный опыт показывает, что мелкий бизнес является очень эффективной экономической формой управления, а также проверки эффективного развития любых инноваций.

Большая гибкость, скорость реакции на изменение рыночных условий, отсутствие твердой регламентации научного поиска и работы производства, обширные возможности личной инициативы и разумный риск — таковы, по мнению специалистов, совокупные методы успеха малых предприятий.

Таким образом, предприниматель мелкого бизнеса является неким символом всего предпринимательства, получившего на Западе особое значение во всех сферах жизни социальной экономики. На Западе отлично понимают будущее развитие общества, зависящие во многом от подготовки кадров средних и мелких фирм. В последние годы этому уделяется большое внимание. Созданы сотни специальных центров и школ, готовящих предпринимательские кадры. Издается разнообразная учебная и научная литература.

Рассмотрим некоторые виды предприятий и правовую структуру западных стран.

В предпринимательском праве Запада существует две основополагающие группы предприятий — партнерские и единоличные. Каждая из них имеет конкретные различные правовые формы. Так, единоличные предприятия часто существуют в виде «простых обществ». В принципе, это переходные формы по типу парт-

нерских предприятий. Существует две основные группы партнерских предприятий: объединения капиталов (компании) и объединения лиц (товарищества). Кооперативные предприятия обычно выделяют в отдельную группу, получившие широкое распространение в ряде стран Запада.

На Западе по правовой структуре предприятия подразделяют на кооперативные, единоличные («простые общества») и партнерские (товарищества и компании).

На Западе в любом хозяйствовании первичной фирмой считаются единоличные предприятия. В их состав входит большинство действующих предприятий. К примеру, в США в начале 1990-х гг. из 18 млн зарегистрированных сельскохозяйственных предприятий 10 млн были единоличными владениями и 4,5 млн — корпорациями и партнерскими фирмами, с применением наемного труда.

Чистая форма товарищества (объединения лиц) имеет различные правовые формы. Как в дореволюционной России, так и в современной Европе Запада очень распространены коммандитные товарищества и открытие торговых и полных товариществ.

В открытых торговых и полных товариществ их члены несут неограниченную, солидарную и личную ответственность, т. е. они отвечают всем своим личным имуществом, покрывая долги товарищества. Когда лица вступают в уже существующее общество, они также наряду со старыми членами общества несут ответственность по всем обязательствам, даже за те которые возникли до их вступления в общество. В случае выхода одного из членов общества, за ним закрепляется неограниченная ответственность за все задолженности, которые возникли при его членстве в обществе, на срок пять последующих лет. Такая практика существует в ФРГ, Швейцарии, Австрии и ряда прочих стран.

В коммандитных товариществах другой принцип ответственности. У них ответственность разделяется между двумя членскими группами. Некая их часть, как и в открытом торговом товариществе, отвечает по долгам общества всем своим имуществом. А вторая часть отвечает лишь в рамках своего вклада в уставной капитал.

В связи с появлением новых форм организации предпринимательской деятельности в XX в. часть коммандитных товариществ начали превращаться в акционерные компании.

В XX в. (особенно в последние десятилетия) среди таких новых форм в странах Западной Европы весьма характерны две формы — акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью. Под кооперативом, который выделяли на Западе в отдельную группу, обычно понимается деятельность общества, которая направлена в основном не на получение прибыли, а на содействия и оказание помощи членам общества.

На практике большинство западных кооперативов на сегодняшний день стали крупными высокодоходными предприятиями, играющие главную роль в ряде секторов народного хозяйства.

Разнообразие организационных и правовых форм предприятий говорят о плюрализме западного предпринимательства. В тот же период такой плюрализм включает в себя и плюрализм форм собственности.

Сейчас реально существуют следующие формы собственности: государственная, коллективная (групповая, в том числе и кооперативная) и частичная. Важное и ведущее место занимает форма частной собственности. Об этом свидетельствует важная роль единоличных предприятий. Она, можно сказать, является классической формой частной собственности. В область частной собственности включаются также некоторые объединения лиц и многие компании, например, общества с ограниченной ответственностью.

Значительное количество акционерных компаний следует отнести к форме групповой, коллективной собственности. К ней можно отнести и ряд кооперативов, а также большинство предприятий, принадлежащих муниципалитетам.

Издавна государственная собственность имела важнейшее место в значительной жизни Запада. Однако в этой сфере в последнее время осуществляются значительные изменения, связанные с приватизацией западной экономики — уменьшается часть государственного сектора.

В тот же период роль государства как средства, которые создают для бизнеса благоприятные условия, стала возрастать. На Западе государство выступает в качестве инвестора, координатора всей экономической активности, организатора научных исследований.

Остановимся на характеристике отдельных особенностей западного предпринимателя. Их учет имеет важное значение при создании нового российского предпринимательства.

В условиях увеличивающейся конкуренции для предпринимателей как руководителей и организаторов производства растет значение управления «человеческими реформами».

Западными предпринимателями формируется «новая глобальная стратегия», целью которой является повышение материальной и моральной заинтересованности работника, привлечение его к активному участию в управлении производством, повышение мотивации к труду и степени удовлетворенности его результатами. В этой сфере опыт японских предпринимателей получил огромную известность.

В последние годы главное место в деятельности многих компаний Японии принадлежит специфической системе организации труда рабочих с названием «кружки контроля качества». В конце 1962 г. были созданы первые такие кружки на предприятиях и крупных машиностроительных компаниях. Кружком является группа состоящая обычно из 8—10 человек, занимающаяся непосредственно на рабочем месте. Главные задачи кружка состоят в обучении членов общества, в поиске, изучении и решении практических задач. Кружок создается на основе принципа полной добровольности.

Группа человек в кружках при работе совместно с управляющими и специалистами участвует в решении производственных проблем, на практике осуществляя менеджмент, основанный на участии. Пропаганда кружков качества заключается в реальном воплощении широко действующего в нынешней Японии лозунга: «каждый занятый — управляющий».

С уверенностью можно сказать, что за последние два десятилетия резкое расширение позиций Японии на мировом рынке в большей степени получено за счет активного применения кружков качества, свидетельствующее об ускорении процесса развития производства, разработка и практическое внедрение прогрессивных инновационных технологий, увеличении производительности труда, повышении качества производимой продукции. Увеличилась материальная и моральная заинтересованность участников производства в итогах своей деятельности.

Значительные формы в Финляндии приобрела политика управления предпринимателей «человеческими ресурсами». Лозунгом патроната страны стал: «антропоцентрическая рыночная экономика», т. е. рыночного хозяйства, где центральное место занимает человек. На сегодняшний день главным для представите-

лей финского патроната является достижение «освоения человеческого фактора», так как в современных условиях предпринимательская деятельность основывается в большей степени на капитале, находящийся в человеческом мозге, чем в традиционном капитале. Поэтому работающих привлекают к максимальному участию в деятельности фирм, выдвижению своих идеи, а руководство фирм — к созданию стимулов и вознаграждений, поддержаний духовного роста и отношению «человек-человек» вместо отношений «человек-машина».

Маркетинг на сегодняшний день является популярным направлением предпринимательской деятельности на Западе.

«Интересы клиента превыше всего» — это одна из главных аксиом западного предпринимательского хозяйствования. Однако ориентация на потребителя не появляется сама по себе даже в рыночных условиях. Она будет реально действующим принципом только на фоне продуманной деловой стратегии, осуществляющих организационно-управленческих методов и концепций. Их общее количество является маркетингом, который представляет собой ключевую проблему предпринимательства Запада. Удовлетворение потребностей клиента — залог успеха. В противном случае предприятие ждет банкротство.

В условиях экономики рынка выживает только производитель, который может продлить нужды потребителя. Следовательно, основа маркетинга — изучение потребностей людей, их эволюции, способы удовлетворения новых нужд, закономерностей формирования, разработка определенных программ производственно-коммерческой деятельности.

Этики бизнеса основана на честности и порядочности в деловых отношениях. Государство способствует утверждению этих принципов. К примеру, в США были законы и некоторые акты, регулирующие отношения граждан и предпринимателей.

Важную роль в разработке и осуществлении норм этики имеют сами предприятия и их объединения.

Многие предприятия разрабатывают свои этические кодексы. Разработаны и действуют так называемые «исковые», или отраслевые, кодексы, на основе которых, отраслевые фирмы следуют одинаковым этическим нормам.

Также западному бизнесу присущи и недостатки.

За последние 10—20 лет растет коррупция, как в сфере государственного, так и в мире частного бизнеса. В странах Запада ве-

дется коррупционная борьба, с активным участием предпринимателей и их организаций.

Изучая историю российского предпринимательства, была выявлена такая черта, как интенсивное участие в разнообразной благотворительной деятельности, которая стала традицией предпринимателей в России.

Такая традиция наблюдается и у предпринимателей Запада. Например, во Франции существует общенациональная Ассоциация развития меценатства промышленников и коммерсантов. Ее расходы на поддержку культуры в 1985 г. были выше 350 млн франков.

Распространено меценатство и в США. В 1989 г. на основе печатной оценки объем филантропических даров в США превысил 4,75 млрд долларов, что превышает совокупную сумму расходов 1989 г. во всех иных странах Запада. В США, наверно, не существует ни одного университета, в финансировании которого не участвовал бы в той или иной форме какой-нибудь состоятельный предприниматель.

Для предпринимателей Великобритании, по данным английских авторов, основным направлением спонсорской деятельности является спорт. На его долю приходится 90% всех филантропических даров.

Рассмотрим национальную специфику западного предпринимательства в четырех странах — США, Японии, Нидерландах и Франции.

В США четко прослеживаются особенности предпринимательства, где оно достигло неких «классических» параметров. Опыт США распространился на другие страны мира.

Предпринимательский статус США, общественные представления о нем, оценка его действий являются высокой престижностью бизнеса, уважения к нему абсолютным авторитетом деятельного и активного человека, умеющего зарабатывать. Бизнесмен в США — доходная и престижная профессия, желаемая большинству новорожденных. Достичь экономического успеха, иметь состояние, укрепить свою независимость и самостоятельность — таково краткое изложение «американской мечты», вдохновлявшей американских предпринимателей. Культ богатства получил в стране крайне обширное распространение.

Во Франции социально-психологическая атмосфера имеет существенные отличия от американской.

Французские предприниматели так же стремятся к большому получению денег, как и американцы, но они не афишируют свою деятельность, не превращают ее в так называемый культ богатства. Ограничивающей чертой является представление о чести сословия.

У предпринимателей Нидерландов своя философия бизнеса. В фирмах этой страны, как и в нидерландском обществе, неприемлем сам принцип какого-либо формального или неформального давления.

Престижность предприятий, способы их действий основаны на правилах консенсуса между всеми участниками процесса экономики и общественной жизни. В обществе приветствуется объективное, внимательное, уважительное отношение к полученным соглашениям. Здесь не применяются санкции, которым подвергаются нарушители соглашений в США.

В Японии, по исследованиям специалистов, имеются значительные отличия от американского или западногерманского опыта. Для Европы характерны индивидуализм, «консюмеризм» и парламентская демократия. Стратегий в экономике здесь является «воля потребителя» и «право на прибыль предпринимателя».

А в Японии действия их предпринимателей осуществляются не с помощью гонки за личным обогащением, а с помощью призывов бороться против «опасности для японской нации» или лозунга единства всего японского, прославления дисциплины, «чувства иерархии».

Издавна человек в Японии не был наделен суверенными правами. Основным принципом было осознание каждым человеком своего места в ячейке общества — семье, производстве, фирме, государстве. Коллективные интересы всегда ставились и ставятся выше личных.

Но в то же время коллектив, фирма, производство, государство принимают в жизни каждого отдельного человеческого индивида весьма активное участие.

В связи с этим японский менеджмент направлен на максимальное развитие способностей человека, на эффективное их использование, на мотивацию у персонала потребностей непрерывно учиться и на побуждение желаний применять полученные знания на производственной практике.

При характеристике методов и тактики японских предпринимателей, обратим внимание на такое явление, как некая «тойоти-

зация Запада». «Тойота» — крупная компания Японии, которая успешно конкурирует на внутреннем рынке США с американскими автомобильными гигантами.

«Тойотизация» в узком смысле означает использование бригадной организации труда, которая увеличивает ответственность каждого работника и его совместную эффективность, внедрением безукоризненной, жесткой и точной системы поставок предприятия всем необходимым и сбыта его продукции, делающей складское хозяйство излишним, а также резко сокращает потери всего производства за счет личных усилий его участников.

«Тойотизация» в широком смысле — это совокупность средств и направлений деятельности всех японских фирм, использование которых приводит к «японизации» мира. Существует масса примеров экспансии предпринимателей Японии.

Существуют примеры другого характера, на которые полезно обратить внимание российским предпринимателям.

Первый пример связан с учебой японских предпринимателей. Сегодняшние Японцы самые прилежные и активные ученики в американских школах бизнеса. Среди иностранных студентов они вышли на лидирующее место во всех школах бизнеса в США. За пятилетие 1988—1992 гг. число японских граждан, получивших после окончания бизнес школы звание делового магистра, увеличилось в три раза. Главная цель обучения в США — это способность хорошо знать своего конкурента.

Второй пример — деятельность японских предпринимателей связанная с благотворительностью, в последние годы переживает бурный рост. В 1989 г. соответствующие расходы фирм Японии достигли около 1 млрд долларов. В 1990 г. был создан клуб «одного процента», т. е. компаний, которые до уплаты налогов на филантропические расходы выделяют не менее 1% своей прибыли. У «Тойоты» 1% равнялся в 1991 г. 540 млн долларов.

Сейчас не только США и Япония, но даже такие страны, как ФРГ, уделяют большое внимание профессиональной подготовке персонала предпринимателей, технического состава и рабочих, глубокому внедрению современного менеджмента и исследованиям сегментации рынков с помощью маркетинга.

В последние десятилетия в развитии западного предпринимательства произошли качественные сдвиги — это рост значения предпринимательства в решении наиболее значимых проблем своих стран. Таким образом, российскому предпринимательству,

только начавшему свое зарождение в новых социально-экономических условиях, есть чему поучиться у своих западных коллег предпринимательской деятельности.

5. Предпринимательство России

Современный этап в российском предпринимательстве начинается с перестройки российского общества, осуществляющейся с середины 1980-х гг. и продолжающейся уже свыше 12 лет, которые имеют для российского предпринимательства поистине судьбоносный характер.

В этот период, особенно в начале 1990-х гг., происходят кардинальные изменения в обществе по отношению к предпринимательской деятельности и частной собственности. Запрет на частную собственность происходил около 70 лет. После этого впервые государство признает ее равные права со всеми иными формами собственности и декларирует свободу предпринимательской деятельности.

Осуществляется ряд значимых законодательных актов, являющихся основой новой смешанной экономики с характерным плюрализмом форм собственности и организационных структур. Начинается стремительный процесс их развития.

В начале 1990-х гг. Верховным Советом СССР и Российской Федерации были приняты десятки новейших постановлений и законов, затрагивающих вопросы предпринимательства.

В декабре 1990 г. был принят закон «Особенности в РСФСР», по которому впервые частная собственность была признана равноправной наряду с муниципальной, государственной и собственностью общественных объединений.

Закон допускает «складку» имущества и создание предпринимательских объединений: «предприниматель может осуществлять любые виды хозяйственной деятельности, если они не запрещены законодательными актами Союза ССР».

В течение 1991 г. приняли ряд прочих важных законов, которые определяли не только общие права предпринимателей, но и определенные способы формирования предпринимательства в России.

Например, закон «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР» установил организационно-правовые основы изменения отношений собственности на сред-

ства производства для целей создания социальной ориентированной, эффективной рыночной экономики.

В 1992 г. на основе закона учреждалась государственная программа приватизации, в которой имелись задания на текущий год и прогнозы на два последующих года.

Приняты также законы «Об иностранных инвестициях в РСФСР», «Об ограничении монополистической деятельности», «О предприятиях и предпринимательской деятельности» и многие другие.

На основе этого была создана юридическая среда для проявления собственной инициативы и роста предпринимательской деятельности.

Преобразования в правовой сфере увеличили активность в сфере создания акционерных обществ и иных видов предприятий.

В Государственный реестр стран к маю 1991 г. было внесено 700 обществ с ограниченной ответственностью и акционерных обществ (477 ООО и 223 АО). Количество частных коммерческих банков в конце 1991 г. было свыше 1300.

Еще недавно было много ожесточенных споров в вопросе о биржах. Значительная доля общества категорически отвергала их надобность, не допуская даже мысли о возможностях организации бирж.

1990 г. в этой сфере произошли революционные изменения. Вопрос о биржах перешел границы теоретических дискуссий и приобрел значимость на практике.

Первая в стране Московская товарная биржа (МТБ) была зарегистрирована 19 мая 1990 г. МТБ — рынок, где осуществляется оптовая торговля товарами по стандартам и образцам. На товарных биржах производятся только массовые сделки купли-продажи однородных товаров, таких как сахар, зерно, металл, хлопок и т. п. Это основывается на том, что продавец может вступать на биржу без реального товара, а покупатель — без наличных денег.

Через пару месяцев сформировалась Московская товарно-сырьевая биржа (МТСБ). В ноябре 1990 г. было объявлено об организации в Москве двух фондовых бирж — Московской международной фондовой биржи (ММФБ) и Московской центральной фондовой биржи (МЦФБ).

Фондовая биржа представляет собой рынок ценных бумаг (акций и облигаций), являющихся предметами купли-продажи по курсу цен, регистрируемых на фондовой бирже. На 29 ноября

1991 г. количество бирж составляло 520, а в апреле 1992 г. в газетах говорилось о 800 биржах в пределах бывшего Союза. В одной Москве к тому времени существовало 80 бирж.

Однако создаваемые биржи еще далеко не являлись биржами в их классическом виде. Необходима была долгая работа по улучшению деятельности и организации бирж.

В январе 1992 г. был осуществлен начальный шаг на пути к рыночной экономике — на большинство товаров и услуг было освобождение цен, в основном упразднена централизованно-фондовая система осуществлявшая распределение ресурсов. Решением этой задачи было одновременное осуществление приватизации государственной собственности в торговле, промышленности, сфере услуг и пр.

Освобождение цен при условии сохранения предельной монополизации производства в итоге привело к быстрому росту всех без исключения цен: к концу 1992 г. примерно в 100—150 раз по сравнению с ростом средней зарплаты в 10—15 раз.

Так как на практике либерализация цен далеко отстранилась от приватизации, то большинство граждан, чьи скудные сбережения оказались фактически конфискованными государством, а также устранились из хода приватизации. В виде компенсации они бесплатно получили ваучеры (приватизационные чеки), которые с весны 1993 г. можно было вкладывать в акции определенных предприятий. В это время в стране резко увеличилось властями неконтролируемая скупка ваучеров у населения, цены которых были в 2 и более раз ниже официальной стоимости в 10 тыс. рублей, состоятельными людьми, иностранцами, частными банками, мафиозными группами.

В январе 1991 г. осуществлялась аграрная реформа. Реформа предусматривала полное признание на землю частной собственности, включая право на ее продажу и куплю; изменение системы закупок сельскохозяйственной продукции; реорганизация колхозно-совхозной системы с необходимостью ликвидаций убыточных хозяйств; меры по государственной поддержке крестьянских хозяйств (фермеров), переработки аграрной продукции, созданию системы агросервиса. В перспективе на ближайшие годы было увеличение крестьянских хозяйств более чем в 15 раз, т. е. чтобы их количество достигло полумиллиона.

В реальности реформы в сельском хозяйстве были осуществлены. К 1996 г. в России действовало около 300 тыс. фермерских

хозяйств (по плану было 500 тыс.) одни из них образуются вновь, другие ликвидируются (в 1995 г. из 36 тыс. созданных хозяйств закрылось 26,8 тыс.). Занимая в 1994 г. более 5% земли, фермерские хозяйства собрали лишь 5,1% зерна, 3,5% сахарной свеклы, 1,5% мяса, 1,5% молока, 1,5% мяса. Более того, многие тысячи фермерских хозяйств зарастали сорняками и вообще не обрабатывались. Не оправдался и заявленный лозунг «Фермер накормит страну».

Россия, обладая большими потенциальными способностями в производстве продуктов питания, в ходе реформ превратилась в «Международную побирушку». В России за последние годы потребление продуктов питания на душу населения сократилось почти на треть и скатилось до уровня голодающих стран мира. Во время застоя наша страна по этому показателю находилась на 7-м месте в мире, а теперь оказалась на 39-м.

В ходе правительственных актов пробуждалось создание мелких фермерских хозяйств, к выходу крестьян из совхозов и колхозов для осуществления производства в других организационно-правовых структурах.

Фермерское движение имело право на полноправную организацию в АПК.

Все же правительство, прежде чем приступить к осуществлению аграрной реформы, надо было учитывать тот факт, что организация фермерских хозяйств — весьма дорогое дело и практически невозможна для ослабевшего государства.

Чтобы фермерское движение было успешно в своем развитии, необходимо было произвести большую и дорогостоящую предварительную работу: для будущих фермерских хозяйств создать специализированный парк сельхозмашин, а также отделы, которые будут обеспечивать фермеров семенами, горючим, удобрениями, химикатами по доступным ценам. Не разрешились такие проблемы, как обучение фермеров в школах и на специальных курсах и организациях фермерских хозяйств по сбыту продукции.

Ни у государства, ни у владельцев созданных фермерских хозяйств не имелось необходимых капиталов для успеха хозяйствования в новых условиях экономики.

Это и явилось главной причиной провала фермеризации АПК. Тридцатилетнее влияние оказало принудительно-административный, недемократический характер преобразований, которые проводятся правительством без учета мнения самих агропро-

мышленных работников. Ведь «сверху» совхозам и колхозам предписывалось, невзирая на их желания, в течение года (до 1 января 1993 г.) обрести новую организационно правовую форму.

Виновных лиц за нарушение сроков реорганизации могли привлечь к ответственности. Такие действия властей в отношении работников были уж очень сильно схожи с печально известной фирмой по осуществлению сплошной коллективизации в 1930-е гг. Отличие в том, что тогда вся коллективизация проводилась под лозунгом ликвидации кулачества как класса, а на сегодняшний день — фермеризации под лозунгом ликвидации совхозов и колхозов, «изобретенных» большевистской властью.

Следует заметить, что если 60 лет назад в крупные коллективы объединялись мелкие крестьянские хозяйства, то сейчас идет обратное явление — совхозы и колхозы, как крупные хозяйства, должны ликвидироваться, а на их основе планируется формирование сотни тысяч мелких крестьянских фермерских хозяйств.

Приватизация в России началась в 1991 г., когда был принят закон «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР».

Осуществленная в России приватизация, в большинстве случаев, фактически была лишь формой для образования акционерных обществ, скрывающих корпоративную систему отношений собственности, когда банки, госаппарат и администрация компаний фактически стали безраздельными хозяевами бывшей собственности государства.

Трудовой коллектив если и получал на руки некую часть акций, то они либо были «безголосыми», либо прикрывали бесправие трудового коллектива, ибо за компанией коллективного владения акциями не скрывалось действительного экономического содержания коллективного присвоения к распоряжению средствами производства.

Говоря о формальной стороне дела, то провозгласив в Законе о приватизации (1991 г.) образование предприятий с разными формами собственности, в государственной программе приватизации в 1992 г. российским правительством предусматривалось образование на основе государственных предприятий только открытых акционерных обществ.

Основанием такого решения было, во-первых, создание закрытого АО, которое ведет к созданию коллективной собственности, каковая была заведомо неэффективной, и, во-вторых, ЗАО

не оставляет никаких долей в собственности государства для «народной приватизации» с помощью ваучеров. Данные приватизационные подходы представляют собой отход от широко декларированной приверженности экономическим принципам «цивилизованных стран». Реально, в ходе приватизации крупнейших государственных корпораций во Франции и в Англии создавались именно АО открытого типа. Именно эта хозяйственная форма была предназначена для такого рода сверхкрупных экономических структур. Для основной массы предприятий, они являются АО закрытого типа или товариществами с ограниченной ответственностью. Например, в США, среди американских корпораций часть АО закрытого типа достигает 99,6—99,7%.

Таким образом, поспешно-принудительный характер акционирования обеспечивает только смену организационно-правовой формы организаций, почти ничего не добавляя к стимулам трудовой или предпринимательской активности.

Трудовым коллективам были установлены три варианта льгот при акционировании государственных предприятий. Варианты были образованы таким образом, чтобы не было концентрации контрольного пакета акций в руках трудового коллектива.

При акционировании ни по одному из вариантов льгот не создавались принципы для передачи организаций в коллективную собственность.

Избранные формы и результаты приватизации говорят о том, что программа приватизации обеспечивала не столько благоприятные условия для частного бизнеса, сколько дешевое и быстрое перераспределение имущества государства с сомнительными характеристиками.

Партнерская сомнительность проявляется в том, что капитал государственных предприятий не подлежит продаже, а искусственным образом распределяется по условным и весьма заниженным ценам; даже в случае продажи предприятием с аукциона, если их первичная оценка также искусственна; не обеспечиваются равные стандартные условия для лиц, участвующих в ходе перераспределения негосударственного имущества; условия формирования фондового рынка таковы, которые обеспечивают сведения акций большинства организаций к малым величинам.

Альтернативой «номенклатурной» приватизации является как правило, деклассированность, так называемая «народная приватизация». На практике она осуществлялась в крайне незначитель-

ных размерах, в результате которой каждый гражданин приобрел некую часть государственной собственности с помощью ваучера, который, по замыслу правительства, должен был создавать равные начальные возможности в разгосударствлении, приобретении для всех членов общества государственной собственности.

В реальности же в России в результате «ваучеризации» приобретение бывших производственных средств государства организовывалось большей частью теми, кто имел реальные ликвидные средства, т. е. это те, кто мог совершать необходимые расходы в любой момент. Такими силами могли быть или новые коммерческие структуры, или теневые иностранные капиталы, или бывшие государственные структуры. А рядовые граждане были отстранены от государственной собственности, которую они создавали своим трудом в прошлом.

В России более трети предприятий было приватизировано к 1991 г., они находились на самостоятельном балансе и имели права юридического лица. В области малого бизнеса было приватизировано более половины объектов.

Приватизация не привела к улучшению экономической ситуации — страна все равно находилась в глубоком экономическом кризисе.

Из этого следует, что приватизация государственной собственности:

- 1) не послужила улучшению состояния дел ни в промышленности, ни в сельском хозяйстве (свыше 5 лет длился спад производства);
- 2) не создала значимых альтернатив для целей преодоления спада действительных доходов граждан;
- 3) вызвала снижение и без того не высокой мотивации труда у большинства граждан (исключение составляли занятые в узкой области коммерческой, преимущественно посреднической деятельности), так как многие работники так и остались отчуждены от собственности;
- 4) приватизация очень ускорила социальное неравенство населения, росла угроза массовой безработицы; способствовала люмпенизации определенной доли населения, его обнищанию (в РФ в 1995 г. 1/3 всего населения бала на уровне ниже прожиточного минимума).

По мнению некоторых специалистов, с которыми трудно не согласиться, в России создания рыночной системы скорейшая

и массовая приватизация не было необходимо, необходимо было обеспечить свободу создания частного предпринимательства и коммерциализацию государственных предприятий. Этого было бы весьма достаточно для создания полноценных субъектов рыночного хозяйства, которые были бы эффективнее наспех приватизируемых государственных предприятий.

Все же ни коммерциализация, ни приватизация в условиях одномоментной либерализации цен не в состоянии обеспечить полноценную стратегию рыночного поведения.

Все это говорит о том, что для выхода из продолжительного кризиса надо срочно отказаться от укрепления рыночных отношений и проведения реформ. Нет, по сути реформы реально должны улучшать общественное благосостояние.

А пока на реформах наживаются криминальные структуры и так называемые «новые русские».

Содержание

ЛЕКЦИЯ №1. История экономики как наука	3
ЛЕКЦИЯ №2. Возникновение экономики.	9
1. Возраст экономики	9
2. Как возникли различные типы хозяйства	10
3. Менталитет	11
4. Геополитика	13
ЛЕКЦИЯ №3. Экономические цивилизации.	15
1. Древние экономические цивилизации. Экономика охотников	15
2. Цивилизация кочевых скотоводов	15
3. Горские цивилизации	16
4. Речные цивилизации	17
ЛЕКЦИЯ №4. Сферы экономики	20
1. Рабовладельческая экономика	20
2. Хозяйство афинского полиса	21
3. Римское рабовладельческое хозяйство	22
4. Азиатский способ производства и античное рабство	23

ЛЕКЦИЯ № 5. Феодальная экономика	27
1. Феодальная экономика. Общая характеристика	27
2. Феодальная экономика Франции	28
3. Феодальная экономика Англии	28
4. Феодальная экономика Германии	29
5. Феодальная экономика России	30
6. Феодальная экономика Японии	31
7. Экономика феодального города	32
ЛЕКЦИЯ № 6. Мировая торговля	34
1. Торговля и кредит	34
2. Зарождение капитализма	36
3. Генезис капиталистической экономики в странах первого эшелона (Голландия, Англия, Франция, США)	36
4. Экономические последствия распада колониальной системы	39
5. Общий рынок и европейский союз	40
6. Развитие экономики запада во второй половине XX века	41
ЛЕКЦИЯ № 7. Мировой рынок	43
1. Великие географические открытия	43
2. Мировой рынок	44
3. Реформистский путь перехода к рыночной экономике Германии	44
4. Реформистский путь перехода к рыночной экономике России	45

ЛЕКЦИЯ №8. Начало колониализма,	
зарождение капитализма и промышленности	46
1. Начало колониализма	46
2. Зарождение капитализма в Западной Европе	46
3. Первоначальные накопления капитала в Англии	47
4. Зарождение промышленности в России	48
5. Промышленный переворот в Англии	48
6. Особенности капитализма во Франции	50
7. Становление капитализма в Германии	50
8. Начало капитализма в США	52
9. Промышленный капитализм в Японии	53
10. Основные тенденции в развитии мирового капиталистического хозяйства на рубеже XIX и XX вв.	54

ЛЕКЦИЯ №9. Государственный социализм.	
Ценообразование	56
1. Возникновение, развитие, кризис хозяйственной системы государственного социализма в СССР и в странах Восточной Европы	56
2. «Директивное планирование» в системе государственного социализма	56
3. Революция цен. Ценообразование «от достигнутого» как механизм управления прогрессом общества	57
4. Основные макроэкономические показатели периода застоя	59

5. Кризис коммунистической идеологии и социальная цена перестройки	60
6. Сдвиги в структуре экономики ведущих капиталистических государств	61
7. Различные модели смешанной экономики	62
ЛЕКЦИЯ № 10. Монополизация	65
1. Монополизация экономики	65
2. Превращение США в первую индустриальную страну в мире	66
3. Германия — вторая промышленная держава мира	68
4. Утрата Англией промышленного первенства	70
5. Экономическое отставание Франции	71
6. Усиление монополий вследствие разукрупнения средних предприятий	72
7. Демонтаж социально-ориентированной модели налогообложения	73
ЛЕКЦИЯ № 11. Экономика России	76
1. Общая характеристика российской экономики	76
2. Капиталистическая перестройка России	77
3. Экономические последствия Первой мировой войны (1914—1918 гг.)	78
4. Главные экономические изменения в межвоенный период (1919—1939 гг.)	79
5. Экономическое содержание «холодной войны»	80
6. Отказ от планирования	81

7. Отказ от управления материальными ресурсами	82
8. Отмена принципа «равной оплаты за равный труд»	83
9. Сокращение доходной части бюджета	83
10. Хозяйственная система социализма в СССР	84
11. Тотальная милитаризация экономики СССР	85

ЛЕКЦИЯ № 12. Формирование и развитие рыночной экономики свободной конкуренции	87
--	----

ЛЕКЦИЯ № 13. Становление и развитие кредитной системы России XVIII—XIX вв.....	94
1. Кредитные учреждения России до XIX столетия	94
2. Кредитные учреждения в царствование Александра I	97
3. Кредитные учреждения в царствование Николая I	98
4. Кредитные учреждения в царствование Александра II	100
5. Кредитные учреждения в царствование Александра III	105
6. Кредитные учреждения в царствование Николая II	109

ЛЕКЦИЯ № 14. Современный предприниматель: опыт Запада и наши проблемы	115
1. Эволюция российского предпринимательства после октября 1917 г.	115

2. Состояние кредитной системы в период, предшествовавший новейшей экономической политике	122
3. Переход к «новой экономической политике» и ее влияние на формирование кредитной системы России	123
4. Опыт развития западного предпринимательства	133
5. Предпринимательство в России	146

Щербина Л. В.

КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ
ПО ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ

Завредакцией бухгалтерской литературы: *Е. В. Максименко*

Корректор: *И. И. Ульянова*

Технический редактор: *Л. И. Галушко*

Формат: 84 × 108/32

Гарнитура: «Ньютон»